Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 30 (188)
24 ліпеня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 6000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✻ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

СЪЕЗД ДЕЛОВЫХ КРУГОВ

Власть призывает бизнес к сотрудничеству

22 июля состоялось событие, которое широко анонсировалось в последнее время в средствах массовой информации — Съезд деловых кругов Беларуси. Инициатором проведения съезда стала созданная весной текущего года Национальная ассоциация промышленников и предпринимателей. Ее председатель правления директор АП "Минский мотовелозавод" Константин Устымчук выступил на съезде с докладом, в котором изложил свое видение проблемы развития предпринимательства в республике. Он, в частности, подчеркнул, что разобщенность и неэффективность действий деловых кругов РБ является "расточительством и непозволительной роскошью", и предложил ряд мер, способных, по его словам, улучшить ситуацию с предпринимательством в стране.

Судя по всему, основные надежды лидер ассоциации возлагает на реализацию президентского указа о поддержке малого бизнеса, который был подписан в день проведения съезда. К.Устымчук предложил также разработать государственную программу развития предпринимательства в республике, создать банк поддержки предпринимателей, выставку их достижений, обратить внимание на развитие бизнеса в провинции, которая представляет собой "непаханное поле". В его выступлении содержались также традиционные для руководителей крупных предприятий просьбы к руководству страны рассмотреть вопрос об отсрочке на несколько лет погашения задолженности по платежам в бюджет и банковским кредитам.

Выступивший затем Президент Беларуси Александр Лукашенко изложил участникам и гостям съезда свою позицию относительно развития предпринимательства в стране, суть которой заключается в том, что государство намерено оказать поддержку тем предпринимательским структурам, которые занимаются производством. Он призвал деловые круги к сотрудничеству с исполнительной властью и работе в интересах граждан нашего государства. Президент выделил такие направления государственной поддержки предпринимательства, как объединение для решения этой проблемы всех имеющихся сил и средств, налоговые льготы для производителей, принцип равенства всех форм собственности, стимулирование внутренних инвестиций в приватизацию, целевая, точечная поддержка предпринимательских структур. Президентом было предложено выработать механизм гарантий для малого бизнеса.

(Окончание на с.2)

СОДРУЖЕСТВО

Нулевой вариант: долги наши тяжкие

В конце февраля с.г. в Москве президенты России и Беларуси подписали Соглашение между Республикой Беларусь и Российской Федерацией об урегулировании претензий финансового характера, более известное как нулевой вариант. В соответствии с ним долг нашей страны перед РФ на сумму $ 1.387.600.811 подлежал списанию. Его общая сумма имела две составляющие — задолженность за межправительственные кредиты ($ 470.809.430) и задолженность перед РАО "Газпром" ($ 916.791.381).

Долги Беларуси возникли не в одночасье. Так, межправительственные кредиты были предоставлены нам в 1991—1995 г.г. для расчетов за товары, поставляемые из России. Планируемые сроки их погашения: 1997—2000г.г. — $ 24,5 млн. и в 2000—2008гг. — $ 446,3 млн. Следует отметить, что белорусские потребители поставляемых из России в счет межправительственных кредитов товаров производили их оплату, как правило, с рассрочкой платежа непосредственно в бюджет Беларуси. И на начало текущего года белорусские потребители полностью рассчитались с бюджетом за полученные товары. Во всяком случае задолженности по ним внутри республики нет; поступившие в бюджет средства использованы на плановые общегосударственные потребности.

Принципиально иная ситуация сложилась с оплатой за российский газ. Вплоть до 1995 года большинству республиканских потребителей он отпускался по фиксированным тарифам, не компенсировавшим фактические расходы по его покупке в России. Потому-то на начало февраля текущего года задолженность госпредприятия "Белтрансгаз" перед РАО "Газпром" составляла $ 916,9 млн. (из нее пеня $ 262,5 млн. за несвоевременную оплату). По расчетам специалистов Белтрансгаза и концерна "Белтопгаз", взыскать большую часть ее — 504,3 млн.долл. с потребителей сегодня просто нереально. Поэтому данная сумма подлежит одномоментному списанию, а остальная часть — $ 412,6 млн. подлежит взысканию с потребителей-должников. Основные из них — предприятия и организации Минтопэнерго (более 3,5 трлн.руб.), Минпрома (свыше 0,3 трлн.руб.), Минжилкомхоза и Минстройархитектуры (по 0,2 трлн.руб.).

Итак, Соглашение президентами подписано, политические дивиденды с него получены. Уместно поинтересоваться, как оно претворяется в жизнь. К сожалению, его практическая реализация идет с определенными трудностями.

Так, в соответствии с постановлением КМ N 188 от 14 марта 1996г. Минфин выпустил векселя на сумму $ 916.913.134 в счет погашения задолженности Беларуси перед РАО "Газпром" (по состоянию на 1 февраля) и на сумму $ 470.809.430 за межправительственные кредиты в 1992—1994 г.г. (по состоянию на 1 января). Затем Минфин подготовил и направил российской стороне Соглашение между Министерством финансов РБ и Министерством финансов РФ о порядке урегулирования претензий финансового характера. Упомянутые выше векселя были переданы на хранение в посольство РБ в Москве. Первоначально они предполагали завершение всего процесса до 25 марта 1996 года. Однако в дальнейшем в связи с истечением сроков эти векселя дважды заменялись с изъятием ранее переданных. Вначале — на векселя, предполагавшие завершение расчетов до 1 мая 1996 года, затем — до 15 мая 1996 года.

Для ускорения процесса реализации "нулевого варианта" на переговоры в Москву выезжала белорусская делегация: глава Администрации Президента М.Мясникович, заместитель премьер-министра В.Долголев, замминистра финансов А.Галов. Белорусская сторона была проинформирована, что в соответствии с поручением правительства РФ начата проработка вопросов, связанных с практической реализацией договоренностей об урегулировании претензий финансового характера. Предполагалось проведение переговоров с представителями РАО "Газпром" и российским Минфином, а также определение процедуры погашения внешнего долга Беларуси с использованием векселя на сумму $ 470 млн., выпущенного Минфином РБ. В связи с неурегулированностью процедур погашения долговых обязательств, по заявлению одного из заместителей министра финансов РФ, принятие векселей в тот момент не представлялось возможным. Российской стороной предполагалось в минимально короткие сроки определиться со всеми процедурными моментами данного процесса, а также провести совещание в Минфине России с приглашением представителей РАО "Газпром".

Но сроки несколько затянулись. Возможно, российская сторона ожидала результатов президентских выборов и потому не спешила рассматривать векселя и определяться в процедурных вопросах процесса зачета белорусской задолженности.

Следует отметить, что наша страна выполнила все необходимые внутригосударственные процедуры по реализации Соглашения. Приняты соответствующие нормативные акты — пять постановлений Кабинета Министров, конкретизирующих механизм погашения задолженности.

Задержка — за российской стороной. Кроме того, что до сих пор не ясна судьба представленного Минфином РБ Минфину РФ векселя на сумму $ 470 млн. РАО "Газпром" почему-то попросил переоформить вексель на сумму $ 904.881.565, что на $ 11.909.816 меньше первоначальной суммы. Кроме того, в РАО "Газпром" заявляют, что векселя, выпущенные нашим Минфином в соответствии с законодательством Беларуси, не соответствуют нормам международного вексельного права и, таким образом, не могут быть приняты. Пока шло обсуждение этих вопросов, срок действия векселя истек, необходимо в любом случае выпускать новый. Правда, достигнута договоренность, что российская сторона направит форму векселя, соответствующего международным нормам и приемлемого для РАО "Газпром". Белорусской стороной соответствующий вексель будет доработан и направлен в Москву по дипломатическим каналам.

Таким образом, довольно странно, что вопрос, изначально казавшийся решенным полностью и окончательно, наталкивается на какие-то препоны. Но, возможно, они только дают повод затянуть урегулирование задолженности, а настоящая причина в другом.

По предположению некоторых аналитиков, поведение РАО "Газпром" определяют чисто экономические мотивы. Без малого триллион долларов — сумма более чем солидная даже для этой крупнейшей компании. Планировалось, что она будет компенсирована ей путем предоставления налоговых льгот. Однако бюджет на текущий год в РФ утвержден, речь может идти только о бюджете года следующего. С другой стороны, в ходе формирования экономической стратегии в России все громче звучат требования тотальной отмены налоговых льгот. Не потому ли подстраховывается РАО "Газпром", тянет с векселем? Впрочем, возможно, что как только белорусский вексель будет приведен в соответствие международным нормам, он будет тут же принят.

Валентин МАЛЬКОВСКИЙ

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

Власть призывает бизнес к сотрудничеству

(Окончание. Начало на с.1)

Глава исполнительной власти объявил на съезде о создании министерства по предпринимательству и инвестициям, руководителем которого назначен бывший советник Президента Александр Сазонов.

В выступлении министра констатировалась сложная ситуация, которая сложилась в предпринимательстве. Руководитель нового министерства считает, что малый бизнес не может существовать без государственной поддержки. Министр согласился, что у нас много служб, контролирующих предприятия, но, по его словам, при такой системе налогообложения по-другому быть не может.

По словам выступившего на съезде президента Белорусской научно-промышленной ассоциации Михаила Лавриновича, мы находимся на этапе стабилизации, а наши предприятия действуют в условиях рынка. Он считает, что "надо поддерживать тех, кто работает", поскольку из 250 тыс. субъектов хозяйствования, зарегистрированных в республике, только 18% занимаются производством. Среди его предложений, прозвучавших на съезде, можно выделить те, где отмечалась необходимость создания структуры по обеспечению предприятий сырьем и маркетинговых служб на предприятиях.

Вице-президент Белорусского союза налогоплательщиков Семен Дрейзеншток в своем выступлении обратил внимание, что указ Президента создает только правовое поле для развития предпринимательства, а его выполнение зависит от поручений, которые будут даны Кабинету Министров. Он подчеркнул, что некоторые пункты предыдущих указов Президента, в которых были даны конкретные задания правительству, не реализовывались. С.Дрейзеншток считает, что необходимо защитить предпринимателей от государственного рэкета, выражающегося, в частности, в большой сумме средств, которую необходимо потратить предпринимателю для регистрации предприятия.

На проблеме привлечения в страну иностранных инвестиций остановился в своем выступлении на съезде депутат Верховного Совета Петр Кравченко, который проинформировал собравшихся о том, что комиссия ВС завершила работу над корректировкой закона об иностранных инвестициях. По его словам, мы можем рассчитывать примерно на $100 млн. в год при создании соответствующих условий для инвесторов. В частности, он обратил внимание на необходимость привлечения в республику крупных страховых фирм.

Участники и гости съезда с интересом выслушали также выступления представителей Российской Федерации — депутата Государственной Думы Геннадия Тихонова, директора института США и Канады АН России Сергея Рогова, которые основное внимание уделили анализу некоторых аспектов российско-белорусского сотрудничества в сфере экономики.

По итогам работы съезда была принята резолюция. В ней органам государственной власти предлагается принять ряд мер, которые, как считают участники съезда, должны стимулировать развитие предпринимательства в стране.

Корр."НЭГ"

Белорусским химикам мешают антидемпинговые пошлины

Концерн "Белхимнефтепром" совместно с Минвнешэкономсвязей подготовил свои предложения в план мероприятий визита Президента Александра Лукашенко в Турцию.

В чем суть этих предложений? Об этом наш корреспондент попросил рассказать президента концерна Анатолия МОРДАШОВА.

— Как известно, мы уделяем большое внимание совершенствованию нашей работы на рынках дальнего зарубежья. Ряд предприятий концерна, расширяя свою внешнеэкономическую деятельность, освоили в последние годы и турецкий рынок. Могилевское, светлогорское и гродненское объединения "Химволокно", ПО "Полимир" и ПО "Беларуськалий" поставляют в Турцию химические волокна и калийные удобрения. В 1995 году — на сумму свыше 35,2 млн.долл.

Но в последнее время происходит уменьшение поставок продукции турецкому потребителю. Так, за 1-е полугодие с.г. могилевское ПО "Химволокно" сбыло им своей продукции всего на 3,3 млн.долл. (за 1995г. — 28,5 млн.долл.). Более чем наполовину уменьшили экспорт в Турцию гродненское ПО "Химволокно" и ПО "Полимир". Причина в том, что в связи с наметившимся перепроизводством полиэфирной продукции некоторые страны приняли меры по защите собственных производителей. В их числе оказалась Турция, которая ввела антидемпинговый налог (19%) на импорт полиэфирного волокна и с 01.01.96 года — импортную пошлину в размере 10% на полиамидную продукцию гродненского ПО "Химволокно".

Наша продукция, качество которой отвечает мировым стандартам, при отсутствии антидемпинговых мер пользуется достаточно устойчивым спросом в Турции. Но сегодня, например, могилевское ПО "Химволокно" платит 25,5% таможенной пошлины, Италия — 8,5%, третьи страны (Китай, Румыния и т.д.) — 6,5%, а страны Европейского Союза вообще освобождены от их уплаты. Неконкурентоспособными по цене на турецком рынке оказались полиакрилонитрильные волокна новополоцкого ПО "Полимир". При цене предприятия $1400 за тонну, большинство западных фирм закупает их за $1100, а турецкая фирма "Юнайтед", сохраняя интерес к нашему волокну, предлагает цену в $960, что неприемлемо. Отсюда и падение экспорта в Турцию.

Введение антидемпинговой пошлины привело к тому, что начиная с 1994 года объем экспорта из Республики Беларусь в Турцию сократился на 20 млн.долл.США. Отмена пошлины позволит компенсировать потери.

Поскольку вышеупомянутая антидемпинговая пошлина была введена правительством Турции, то, соответственно, для ее отмены необходимо решение правительства. Поэтому мы предложили включить в план мероприятий предстоящего визита Президента Республики Беларусь в Турцию обсуждение вопроса об отмене антидемпинговой пошлины на полиэфирные волокна.

Президент понимает действия профсоюзов

На минувшей неделе состоялась встреча Президента Республики Беларусь Александра ЛУКАШЕНКО и председателя ФПБ Владимира ГОНЧАРИКА. Наш внештатный корреспондент попросил поделиться впечатлениями профсоюзного лидера:

— Встреча произошла по моей инициативе в рамках договоренности о периодических консультациях и обсуждении возникающих вопросов. Она была вызвана в первую очередь той ситуацией, которая сложилась в промышленности.

Я сказал Президенту, что, несмотря на некоторую макроэкономическую стабилизацию, о которой говорят представители исполнительной власти, Финансовое положение предприятий на микроэкономическом уровне заметно ухудшается, падает рентабельность, прибыльность, растут неплатежи, дебиторская, кредиторская задолженности. Более 700 предприятий не добавили объемов производства. Задержана заработная плата. Увеличивается безработица.

Поэтому я высказал свою точку зрения по этой группе вопросов. Она сводилась к тому, что надо корректировать социально-экономическую политику. На предприятиях лишние рабочие руки. Сегодня объемы производства значительно упали, поэтому говорить о том, что мы сохраним рабочие места, абсурдно. Президент пытался доказать на примере США, что надо любой ценой сохранить трудовые коллективы. Я возражал: ведь в тот период там создавались новые рабочие места, скажем, строились дороги, проводились другие общественные работы. У нас этого не делается...

Президент поддержал идею проведения республиканского совещания профактива с тем, чтобы предложения ФПБ были учтены правительством.

Обсуждалась ситуация в профсоюзах, в частности вопрос с задержкой перечисления профвзносов. За этим стоят не только финансовые возможности профсоюзов, но и поддержка ими спорта, физкультуры, культуры. Скажем, несмотря на финансовые трудности, профсоюзами ежемесячно выделяется 370 млн.рублей на содержание спортивных сооружений. Мы договорились, что будут соответствующие поручения, потому что это деньги не предприятий, а людей, которые добровольно отдают их в виде профвзносов. Нынче ситуация такова, что эти средства где-то "зависают". Если мы не решим проблему, пострадает еще большее количество людей.

Коснулись мы и вопроса недостоверной информации о деятельности ФПБ, Профбанка. Договорились, что банк будет сохранен, будет заниматься финансированием социальных программ, в том числе жилья. Президент поддержал эту идею и обещал помощь для развития банка.

Третий круг вопросов был связан с участием представителей профсоюзов в межгосударственных органах в связи с "договором двух" и "четырех", особенно по социальным проблемам. Очень важно по вопросам социального партнерства выйти с национального уровня на межгосударственный. Президент это тоже поддержал.

Затронули и проблему оздоровления людей.

В целом, хотя обсуждались довольно острые вопросы, беседа проходила в уважительной атмосфере, с обоюдным пониманием. Для меня было важно ощутить, что Президент понимает действия профсоюзов, их требования. Если то, о чем мы договорились, будет осуществлено, то встречу можно считать плодотворной.

Беседовал
Николай МИХАЛЬЧИК

Взгляд, отличный от правительственного

Немало нелестных слов в свой адрес довелось услышать премьер-министру Михаилу Чигирю и членам его "команды", приглашенным в конце прошлой недели на республиканское совещание профсоюзного актива. Председатель ФПБ Владимир Гончарик, руководители профкомов предприятий привели немало фактов, свидетельствующих о несоблюдении Кабинетом Министров Соглашения между профсоюзами, предпринимателями и правительством. В частности, продолжает увеличиваться задолженность по заработной плате, достигшая к концу июня 6,8% (978,5 млрд.руб.) от ее общего фонда. Ровно треть этой суммы припадает на промышленность. Сокращаются реальные доходы населения, 176,1 тыс.человек лишены своего конституционного права на труд (3,7%), между тем на предприятиях ряда отраслей намечаются новые массовые высвобождения людей. Оставляют желать лучшего налоговая политика государства, темпы и качество реструктуризации народнохозяйственного комплекса.

В свою очередь выступившие на совещании глава Кабинета Министров и министр экономики Георгий Бадей обратили внимание профсоюзных лидеров на резкое падение в производственных коллективах трудовой и финансовой дисциплины. Например, в основном из-за низкого качества выпускаемой продукции ее остатки на складах промышленных предприятий увеличились за полгода на 40%. 10,8 трлн.руб. омертвлены в никому не нужных изделиях — вот где надо искать средства, которые предприятия задолжали своим труженикам, а государство — бюджетникам. Дефицит торгового баланса составил 759,7 млн.долларов.

Участники совещания приняли резолюцию, содержащую ряд конкретных мер и требований к правительству об улучшении социально-экономического положения в стране и оздоровлении экономики.

(Соб.инф.)



В "Совавто—Брест" — о лизинге и налоговой политике

На минувшей неделе в Бресте по приглашению руководства автотранспортного предприятия "Совавто—Брест" побывали представители ведущих средств массовой информации страны. Крупнейший на просторах СНГ международный перевозчик и экспедитор поддержал предложение директора общественного пресс-центра Дома прессы Татьяны Беловой и привлек внимание "четвертой власти" к проблемам автотранспортников. Главные среди них — приобретение качественного подвижного состава, соответствующего строгим экологическим требованиям, принятым в Европе, и непомерный налоговый пресс, сковывающий отечественных перевозчиков.

Хозяева не только радушно показали журналистам свое производство и объекты соцкультбыта, но и организовали встречи с руководством таможни на погранпереходе Козловичи.

На снимке: *директор "Совавто—Брест" Леонид Катулин (справа) и исполнительный директор Виктор Сапронов (в центре) дают пояснения участникам семинара.*

Фото Николая ЧЕБЕРКУСА

"Форд" начал стройку

В Обчаке, близ Минска, состоялась официальная церемония начала строительства завода по производству автомобилей марки "Форд". Практическая реализация проекта поручена АП "Минскремстрой". Стоимость первой очереди объекта 3,5 млн.долл.США. Предполагается, что уже в июле следующего года будут собраны первые малолитражки "Эскорт" и микроавтобусы "Транзит". Кроме того, руководство СП "Форд Юнион" ведет активную работу по размещению заказов на производство комплектующих для белорусифицированных "Фордов" на отечественных предприятиях.

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Минстат Республики Беларусь сообщает, что средняя начисленная заработная плата рабочих и служащих в июне 1996 года составила 1271809 рублей (в мае была 1211780 рублей). В январе—июне 1996 года она составила 1147050 рублей и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 1,8 раза.

Визит Джеймса Коллинза

Состоялся официальный визит в Минск посла США по специальным поручениям в странах СНГ Джеймса Ф.Коллинза, который встретился с председателем Верховного Совета Семеном Шарецким, премьер-министром Михаилом Чигирем, другими представителями руководства Беларуси.

Спикер белорусского парламента проинформировал американского гостя об итогах работы первой сессии и о тех проблемах, которые существуют сегодня во взаимоотношениях главного законодательного органа страны с исполнительной властью.

Михаил Чигирь в разговоре с послом отметил, что в 1995 году Соединенные Штаты предоставили Беларуси помощь на сумму 46 млн.долларов. Для республики особенно полезными были поставки сельскохозяйственных, гуманитарных и технических грузов. Теперь помощь США приобрела юридический механизм благодаря подписанному в ходе визита двустороннему соглашению. В соответствии с этим документом от уплаты подоходного налога в Беларуси освобождаются те граждане США и других государств, которые заняты в сфере предоставления американской помощи. Соглашение позволит обеспечить адресное контактное направление гуманитарных грузов. Оговорено, что они, включая и чернобыльские, будут направляться только на цели, определенные обеими сторонами.

Самая большая проблема для нашей страны, по словам Коллинза,— стать конкурентоспособной во всех отношениях. Ведь привлекать инвестиции с мирового рынка капитала дело далеко не простое. Особенно плохо влияют на иностранные инвестиции проблемы в банковской сфере, отсутствие реформирования в системе налогообложения иностранных предприятий.

Сотрудники Управления методологии бухучета и отчетности Министерства финансов РБ скорбят по случаю безвременной кончины консультанта управления

ГОЛОВОЧЕВСКОГО
Юрия Николаевича

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Одним махом проблемы не решить

Первое полугодие было непростым. Экономические трудности, переживаемые республикой, создали немало социальных проблем, которые, обострившись, переросли в политические. Причины этого явления различные партии и движения трактуют по-разному. Некоторые из политиков склонны видеть корень всех зол в несовершенной законодательной базе. Так ли это?

Наш обозреватель Александр ТРОПИН беседует с заведующим отделом Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду Виктором КРИВЫМ.

— Виктор Иванович, что сделано Комиссией для решения проблем в области трудовых отношений?

— Комиссия и Верховный Совет в целом (лишь один депутат был против) поддержали внесенный Президентом проект Трудового кодекса и приняли его в первом чтении. В документе заложено комплексное решение различных вопросов в сфере труда с учетом сложившейся ситуации в экономике республики. О высоком профессиональном уровне Трудового кодекса свидетельствуют положительные отзывы Межпарламентской Ассамблеи СНГ, Министерства труда России, Международной организации труда.

— В последние месяцы очень остро стояла проблема с задержками в выплате зарплаты. Что можно сказать о роли Комиссии в решении этого вопроса?

— Мы поддержали меры, принятые в этом отношении Президентом. Однако считаем, что только усилиями со стороны исполнительной власти эту проблему полностью не решить. Поэтому Комиссия разработала и внесла в Верховный Совет законопроект о соответствующих дополнениях к статье 96 Кодекса законов о труде, согласно которым работник мог бы взыскать с нанимателя пеню за каждый день задержки выплаты заработной платы. Это, на наш взгляд, заставляло бы руководителя больше заботиться о своевременности выплаты зарплаты, а, с другой стороны, обеспечивало бы справедливость. Ведь с работника, не получившего вовремя зарплату, удерживают пеню за несвоевременную оплату жилья и коммунальных услуг. К сожалению, эти предложения, согласованные с правительством, приняты не были.

Комиссия также заслушала отчет Государственной инспекции труда и обратилась к Президенту, правительству и Генеральному прокурору с предложениями по усилению контрольно-надзорной деятельности, направленной на обеспечение своевременности выплаты заработной платы. Вопрос этот весьма непростой, поскольку затрагивает всю социальную сферу. Ведь из отчислений от зарплаты осуществляются выплаты пенсионерам, заболевшим работникам, семьям, имеющим детей, безработным, на оздоровительные мероприятия, а также для оплаты труда работников бюджетной сферы.

После нашего обращения глава администрации Президента Михаил Мясникович поручил службе контроля главы государства непосредственно участвовать в проверках по своевременности выплаты зарплаты. Значительно активизировала в последнее время свою деятельность в этом вопросе и Государственная инспекция труда.

И еще о зарплате. Комиссия считает, что в этом вопросе необходима серьезная реформа. Сегодня средняя зарплата по республике почти равна минимальному потребительскому бюджету. А это значит, что она теряет свое стимулирующее значение.

— Виктор Иванович, как отнеслась Комиссия к забастовкам в Минском метрополитене и в троллейбусных предприятиях столицы и г. Гомеля?

— К нам поступило несколько ходатайств о создании временной депутатской комиссии по расследованию обстоятельств этих забастовок.

Мы сошлись во мнении не рассматривать их до вынесения решений в судебных инстанциях. И вообще, на наш взгляд, эти вопросы должны регулироваться системой социального партнерства, а не высшими органами власти. Тем более, что создан и действует Республиканский трудовой арбитраж.

— Какие меры принимаются Комиссией по улучшению пенсионного обеспечения?

— Пенсионеров у нас в республике на сегодня 2,6 млн. человек, или 25% всего населения. Понятно, что одним махом проблему их социальной защиты не решить. Мы проанализировали обращения, поступающие в Комиссию ВС по социальной политике и труду, и установили, что наиболее острыми вопросами в этой сфере являются: низкий размер пенсий, почти полное неучтение в пенсиях стажа работы и квалификации (крупный ученый и слесарь средней квалификации получают одинаковую пенсию), перекосы с льготным пенсионированием для работающих во вредных условиях труда, отсутствие персонификации страховых взносов. На основании этого материала готовятся изменения в Закон "О пенсионном обеспечении".

Кроме того внесены и уже действуют изменения в законы "О ветеранах" и "О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь", в которых закреплено право этих категорий граждан на 50% скидку с оплаты за жилье и коммунальные услуги в приватизированных (ранее это распространялось только на государственные) квартирах.

— Виктор Иванович, что предпринято Комиссией в сфере молодежной политики?

— При обсуждении бюджета на текущий год Комиссия предложила увеличить ассигнования на молодежную политику с 2 до 7 млрд.рублей, т.е. в 3,5 раза. Правительство поддержало это. Хочу заметить, все что касается молодых — нашего будущего, всегда будет находить в комиссии первоочередное решение.

Так ли надо защищать отечественного товаропроизводителя?

В ПОСЛЕДНЕЕ время как в России, так и в Беларуси все чаще раздаются требования о защите собственных товаропроизводителей. При этом основным защитным механизмом признается ввозная таможенная пошлина. Безусловно, внутренний рынок необходимо защищать, предоставляя возможность отечественному бизнесу нормально развиваться, улучшать качество продукции, добиваться его конкурентоспособности на мировом и внутреннем рынках. Однако очевидно, что в России в понятие "защита" вкладывается совершенно иной смысл, нежели у нас, особенно если учесть, что РФ практически не импортирует сырьевые ресурсы, необходимые для производства промышленной продукции и являющиеся как раз предметом экспорта. Наша же республика своего сырья практически не имеет.

Подчеркнем один существенный момент: говоря о необходимости защиты товаропроизводителей в России и у нас, необходимо постоянно помнить о наличии Таможенного союза, об унификации таможенных ввозных пошлин (вывозные в России отменены с 1.07.96г. на все товары, чего, к сожалению, пока не сделано у нас). Любые односторонние действия в части увеличения ставок пошлин или налогов, с учетом открытости границ, могут спровоцировать лавинообразный приток товара через Россию. Примеров тому много: отмена с 1.01.96г. Россией ввозных пошлин на яблоки (200 ЭКЮ за 1 т), с 1.02.96г. — акциза при ввозе шин для легковых автомобилей, меховых и кожаных изделий, и т.д. и т.п. Наглядно демонстрирует разность интересов к тем или иным товарам, импортируемым из стран дальнего зарубежья, приводимая ниже таблица стоимости цветных металлов в России и на мировом рынке.

Биржевые цены на цветные металлы на 5.07.96г., USD/т

N п/п	Наименование	Москва, МБЦМ	Лондон, LME 1)	% цены на МБЦМ к LME
1.	Медь	2303	1964	117,5
2.	Никель	7727	7550	102,3
3.	Алюминий	1629	1470	110,8
4.	Свинец	829	785	105,6
5.	Цинк	1180	1006	117,3
6.	Олово	7805	6385	122,2

Примечания:
1) Для расчета стоимости металла в России принят курс рубля к USD, установленный НБ РФ (1 USD=5125 руб.)
2) Цены на LME считаются мировыми.

Следует иметь в виду, что с ростом внутренних цен на энергоносители и стоимости сопутствующих работ и услуг цены в России на сырье также будут увеличиваться, значительно превышая мировые. Характерным показателем в этой части является стоимость бензина (почти в 2 раза выше мировой), дизельного топлива (1,5 раза), стали сортовой конструкционной (1,5 раза) и т.д. Но какого бы "потолка" она не достигла, Беларусь вынуждена будет покупать сырье в России. Нет, наши субъекты хозяйствования имеют полное право приобретать любое сырье по приемлемым ценам у любого поставщика, но... В силу соглашения о Таможенном союзе необходимо будет дополнительно уплатить по унифицированным нормам таможенную ввозную пошлину, которая для тех же цветных металлов составляет от 5 до 10% контрактной стоимости, а также НДС в размере 20% . До унификации этих норм согласно постановлению СМ РБ N 298 от 29.04.94г. ввозную пошлину на медь и никель необходимо было платить в размере 1%, алюминий — 5%, а свинец, цинк и олово ввозились беспошлинно. НДС также не взимался при ввозе.

К большому сожалению приходится констатировать, что интересы России и Беларуси при разработке новых таможенных тарифов чаще всего не совпадают. К тому же в России более оперативно реагируют на внешние факторы, влияющие на работу товаропроизводителей. Наглядным примером тому служит поддержка легкой промышленности. В конце мая вступило в силу дополнение к Закону "О налоге на добавленную стоимость", в соответствии с которым не облагается НДС при ввозе на территорию РФ хлопковолокно из стран дальнего зарубежья. Иными словами, Россия уже не будет зависеть от поставок из Средней Азии, где цены на хлопок порой выше мировых, а его качество не всегда соответствует им. Жаль, что аналогичное решение не принято у нас. Белорусский товаропроизводитель по-прежнему будет привязан к среднеазиатским поставщикам, а если воспользуется услугами российских оптово-снабженческих фирм, что вполне естественно, его средства уйдут на пополнение российского, а не белорусского бюджета.

И в заключение хотелось бы заострить внимание на необходимости четкого просчета последствий мер, направленных на якобы защиту отечественного рынка. Не ошибиться бы! Скажем, в прошлом году наши производители сахара требовали срочно защитить их от импорта. И это при том, что собственного продукта было выработано около 50% от потребности: в итоге к концу лета страна оказалась в тяжелейшем положении. По данным Минстата, запасы сахара были менее 300 граммов на одного человека, а цена доходила до 13 тыс.руб./кг. Кризиса удалось избежать лишь благодаря его поставкам по импорту, в первую очередь из Украины.

Безусловно, товаропроизводителя необходимо поддерживать, но не в ущерб потребителю и развитию прогрессивного мирового опыта. Замкнуться и отгородиться от цивилизованного мира легче всего, но это мы уже проходили и результаты знаем.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического совета БКПП

ПО ПОВОДУ

Беларусь — "черная дыра" для импорта?

Анализируя данные внешнеторговой статистики за текущий год, обозреватели обращают основное внимание на рост дефицита торгового баланса. Факт действительно имеет место и объясняется весьма просто: импорт товаров растет более быстрыми темпами, чем экспорт.

В торговле с СНГ особых проблем нет, поскольку экспорт в фактических ценах увеличивается быстрее импорта, но происходит это в основном за счет роста цен, и можно предположить, что физические объемы товарооборота если и сохранились на прошлогоднем уровне, то лишь благодаря усиленным закупкам энергоносителей в России.

А вот что касается дальнего зарубежья, то тут есть повод для размышлений. Особенно озадачивает почти двукратный рост импорта, причем речь идет об увеличении реальных объемов поставок. Существенно изменилась и их структура:

	1995г. в %	I кв.1996г. в %
Минеральные продукты	0,1	4,1
Химическая продукция	27,1	16,9
Машины, оборудование, приборы	20,6	21,8
Продукция пищевой промышленности	5,7	20,6
Неблагородные металлы	3,6	3,5
Транспортные средства	10,8	11,6
Продукция растительного и животного происхождения	8,7	6,7
Текстиль	11,7	7,6
Прочее	11,9	7,2
Всего	100	100

Итак, мы наблюдаем более чем трехкратный рост импорта продовольствия, но самое интересное, что 75% в этой группе приходится на долю алкогольных и безалкогольных напитков. Трудно поверить, что белорусы стали пить в три раза больше чая, кофе и кока-колы. Как трудно объяснить и тот факт, что в республику завезено, по крайней мере по документам, 6,8 млн.дал водки и 11 млн.дал этилового спирта. Тем более что этого "добра" и собственного производства у нас хватает.

Что же мы имеем? Производство топчется на месте, розничный товарооборот, можно сказать, тоже. Он хотя и возрос за 4 месяца на 6%, но в основном благодаря городским рынкам, которые, как правило, получают заморский товар по "челночным" каналам. Итак, остается один путь, куда может устремиться так быстро ставший бурным импортный лоток — на просторы СНГ. Правда, официальная статистика на это не указывает, но, принимая во внимание, что закон сохранения материи действует и на территории Беларуси, можно предположить: значительная часть импортной продукции вывозится за пределы республики. Тем более что Таможенный союз создает благоприятные условия для безучетного перемещения товаров.

Ничего плохого в реэкспорте нет. Наоборот, в условиях республики это одна из перспективных сфер деятельности. Но желательно все же отражать эту деятельность во внешнеторговом балансе.

В своих выступлениях в средствах массовой информации работники МВЭС утверждают, что точность внешнеторговой статистики в последнее время повысилась. Однако вышеприведенные факты позволяют в этом усомниться. И есть все основания полагать: пока не будет наведен должный учет торговых потоков между участниками Таможенного союза, и в первую очередь это касается торговли с Россией, надеяться на то, что цифры официального торгового баланса отражают действительность, не приходится.

Леонид ПЛОТКИН,
эксперт Могилевского центра проблем самоуправления при Фонде им.Л.Сапеги

КОММЕНТАРИЙ ЮРИСТА

Перерегистрация: пора кланяться чиновникам

В ТЕЧЕНИЕ по крайней мере девяти последних месяцев предпринимательская общественность Беларуси была взбудоражена слухами о грядущем "отстреле" бизнесменов. Периодически происходила утечка информации из кругов, близких к властям предержащим; в печати появились рецензии на еще не существующий указ Президента; паника то спадала, то нарастала вновь. Наконец, как и положено, в назначенный срок власть разрешилась двумя документами. 24 мая 1996г. был принят и спустя несколько дней опубликован Указ Президента N 208 "О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования", а 2 июля во исполнение этого Указа Кабинет Министров постановлением N 436 утвердил Положение о проведении общереспубликанской регистрации субъектов хозяйствования.

Реакция на это событие была на удивление вялой. Комментаторы, очевидно, выдохлись в ходе бесплодной превентивной критики проекта Указа. Впрочем, оно и понятно: после драки кулаками не машут. К тому же стало уже дурным тоном обращать внимание на несоответствие подзаконных актов законам. Поэтому попробуем дать сравнительно нейтральный комментарий, адресуя его не авторам нормативных актов (они как всегда неизвестны), а людям, обреченным выполнять эти документы. Конечно же, нам не удастся полностью избежать освещения несоответствия отдельных, наиболее значимых позиций Указа и Положения как законодательным актам, так и практической целесообразности.

Рассмотрим главным образом то новое, что внесли эти акты в существовавший доселе порядок регистрации и ликвидации субъектов хозяйствования. Но прежде отметим, что основная цель Указа и Положения — проредить всходы на поле предпринимательства, отсечь структуры, бесполезные, для экономики с точки зрения власти, "стряхнуть вшивых блох", по выражению Президента. Причем кампания направлена, конечно же, против частных структур (хотя согласно Указу регистрации подлежат и государственные предприятия). Ведь трудно предположить, что в процессе регистрации будут ликвидированы, например, "Горизонт" или МТЗ даже в том случае, если они постоянно работают с убытком.

Анализ названных нормативных актов убеждает, что экономическое поле может быть прополото до полного опустошения, ежели суровость Указа не будет умерена, как писал классик, необязательностью его исполнения.

Итак, какие же новеллы содержит комментируемое законодательство? Эти новеллы касаются в основном перерегистрации зарегистрированных ранее субъектов.

1. Со ста пятидесяти до семи сокращен перечень регистрирующих органов. До сих пор регистрацией субъектов хозяйствования занимались, как правило, районные, городские, районные в городах исполкомы. Сейчас эти функции переданы облисполкомам и Минскому горисполкому. Эти же органы будут регистрировать предприятия с иностранными инвестициями, регистрация которых согласно Закону "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" осуществлялась Министерством внешних экономических связей.

Оставим в стороне вопрос о противоречии Указа и Положения закону. Рассмотрим чисто практические аспекты. С одной стороны, сокращение числа регистрирующих органов — бесспорное благо. Оно полезно хотя бы потому, что уменьшит объем отсебятины, местечкового "законодательства", которое дополняло, заменяло, вытесняло правила, установленные центральными органами власти.

Но, с другой стороны, ясно, какая длительная черновая организационная работа должна быть проведена, чтобы создать новые регистрирующие структуры. Подбор кадров, их размещение, обучение незнакомому делу, передача из райисполкомов всех регистрационных дел, создание единого регистра и т.д. и т.п. Не поэтому ли за полтора месяца, прошедших с момента возобновления регистрации, не был легально зарегистрирован ни один субъект хозяйствования? В республике насчитывается около 300 тысяч субъектов хозяйствования, в том числе более 100 тысяч — в Минске. Всем им нужно пройти регистрацию за оставшиеся пять месяцев. Представляете, что будет твориться у дверей облисполкомов, Минского горисполкома, статистических органов и налоговых инспекций?

Кстати, Минский горисполком нашел своеобразный выход из сложившейся ситуации. Решением от 15 июля 1996г. N 501 он утвердил Положение, в котором распределил функции по приему документов, выдаче регистрационных свидетельств между своими структурными подразделениями и районными администрациями. Так, в частности, хозяйственные объединения, биржи, страховые организации, субъекты хозяйствования, у которых хотя бы один из участников находится за пределами Минска, регистрируются комитетом по экономике и рыночным отношениям, совместные и иностранные предприятия — управлением по внешнеэкономической деятельности, остальные субъекты хозяйствования — районными администрациями. Мингорисполком же лишь принимает решения о регистрации или отказе в этом.

2. Общереспубликанская регистрация — не рутинный процесс, а борьба за выживание. Указ предусматривает 10 оснований, по которым субъект хозяйствования может быть ликвидирован. Некоторые из них сформулированы весьма двусмысленно, что дает власти возможность принять любое решение. Сейчас мы перечислим некоторые из этих оснований и кратко прокомментируем их, чтобы вы, дорогие читатели, убедились, что это действительно так.

Субъект хозяйствования может быть ликвидирован, в частности, в следующих случаях:

— если он скрывал (занижал) прибыль и другие объекты налогообложения в течение 12 месяцев, предшествующих дню направления налоговыми органами представления о прекращении его деятельности. Первый вопрос: для ликвидации необходимо систематическое сокрытие прибыли на протяжении указанного периода или достаточно одного раза? Второй вопрос: требуется установить умысел субъекта или поводом для ликвидации может послужить арифметическая ошибка либо неправильное применение законодательства? Третий вопрос: будет ли наказываться субъект за сокрытие прибыли в крупных размерах или независимо от размера?

— если не представил статистической и иной обязательной отчетности в установленный срок. По точному смыслу формулировки достаточно однократного опоздания (иначе было бы написано "не представлял"), причем на любой, сколь угодно краткий промежуток времени;

— если не имел движения средств на банковских счетах либо не осуществлял на протяжении этого срока хозяйственной деятельности. Допустим, предприниматель без образования юридического лица длительное время болел. Будет ли признано это обстоятельство извинительным?

— если допустил убыточную деятельность по итогам года. Приведем пример из практики. Предприниматель взял кредит, закупил за границей товар, рассчитывал после его продажи уплатить налоги и расплатиться с кредитом. Привезя товар на таможню, он с удивлением узнал, что НДС и акцизы стали взимать на границе, а не при реализации товара, как прежде. Средств на уплату налога нет, поскольку товар не реализован, предприниматель платит штраф. В результате — убыток. В качестве дополнительного наказания его предприятие еще и ликвидируют;

— если он не обеспечил размещения своих органов управления по юридическому адресу. Еще один пример из реальной жизни. Здание, в котором субъект хозяйствования арендовал помещения, национализировано, он выселен из занимаемого помещения и в результате вообще лишился на время юридического адреса. Как отнесутся к этому обстоятельству при регистрации?

Нам говорят: "Вопросы ваши излишни. При регистрации будут обеспечены разумные, взвешенные подходы". Ах, если бы это было действительно так! Если бы госслужащие были небожителями, всемогущими, всеведущими и всеблагими! На самом же деле они простые смертные. Озабоченные прежде всего своей судьбой и старающиеся всеми силами угодить начальству, угодить его потаенным желаниям. Поэтому они скорее перегнут палку, нежели сделают снисхождение. Нужен пример? Пожалуйста. Известной телеграммой Президента от 6 февраля была приостановлена регистрация субъектов хозяйствования (т.е. юридических лиц и граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица). Стало быть, запрет на регистрацию представительств не распространялся. Тем не менее многие исполкомы — как бы чего не вышло — перестали регистрировать и представительства.

3. Положение устанавливает исчерпывающий перечень документов, представляемых субъектами хозяйствования в регистрирующие органы. Это довольно обширный список. К тому же для отдельных видов юридических лиц (арендные предприятия, открытые акционерные общества, хозяйственные объединения, страховые организации и т.д.) предусмотрено представление дополнительных документов. Интересующихся отсылаем непосредственно к комментируемому Положению. Мы же остановимся лишь на некоторых документах, представление которых ранее не предусматривалось.

Поскольку исполкомам необходимо знать, насколько исправно субъект хозяйствования платил налоги, представлял отчетность, с него потребуют справки налоговых и статистических органов. Они должны проанализировать состояние финансовой и хозяйственной документации субъекта за длительный период. Поэтому вероятно, что справки сразу не дадут.

Кроме того, понадобятся копии учредительных документов субъектов хозяйствования. Если бы копии пришлось заверять в нотариальной конторе, нужно было бы уплатить по 20 тыс.рублей за каждую страницу. Положение, однако, предусматривает, что копии заверяются регистрирующим органом, что, по идее, не должно стоить ни копейки. Не спешите, однако, радоваться. Исполком может ввести плату за это, а спор с ним обойдется вам дороже. Кстати, несмотря на то, что правительство прямо указало, что плата за общереспубликанскую регистрацию с ранее зарегистрированных субъектов хозяйствования не взимается, Минский горисполком самостоятельно ввел такую плату в размере двух минимальных зарплат с юридических лиц и 0,5 минимальной зарплаты с граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

Совместные и иностранные предприятия должны представить также выписку из торгового реестра страны происхождения иностранного учредителя с заверенным переводом **на белорусский язык.** Отметим, как курьез, что в период, когда единственным государственным языком считался белорусский, принимался перевод как на белорусский, так и на русский язык. Сейчас же, после принятия по итогам референдума решения о равном статусе белорусского и русского языков, представление русского перевода не разрешается.

4. Если вам не повезло, вы работали с убытком, недоплатили налог, опоздали с представлением отчетности, допустили какие-либо иные нарушения, ваше предприятие могут ликвидировать. Причем особенно интересно, что согласно Указу решение о ликвидации принимает исполком. Здесь нельзя не заметить, что по закону субъект хозяйствования может быть ликвидирован только собственником или судом.

В утвержденном Кабинетом Министров Положении о ликвидации не говорится ни слова (видимо, правительство сохраняет прежний пиетет перед законом). Здесь указывается, что при наличии оснований исполком отказывает субъекту хозяйствования в общереспубликанской регистрации. Впрочем, хрен редьки не слаще. Не прошедший регистрации субъект теряет право продолжать хозяйственную деятельность и может быть ликвидирован. К тому же все полученное субъектом в период осуществления деятельности без регистрации взыскивается в доход государства. Конечно, если суд посчитает, что отказ в регистрации был законным и сама кампания по общереспубликанской регистрации соответствует закону.

Теперь некоторые практические советы субъектам хозяйствования.

Можно, конечно, не явиться на общереспубликанскую регистрацию и, когда вас ликвидируют, обратиться в суд с иском о признании соответствующего акта исполкома недействительным и взыскании причиненного ущерба. Такие советы уже давались в печати.

Можно занять и противоположную, соглашательскую, но прагматичную позицию. В этом случае рекомендуем не ждать декабря, а отправиться по инстанциям уже сейчас. При этом надо запастись терпением, кротостью и еще Бог знает чем, понимая, что чиновникам тоже нелегко.

И еще нужно помолиться, чтобы Конституционный суд не признал Указ и Положение противоречащими закону. Потому что после этого уже все перестанут понимать, что мы творим и как жить дальше.

Валентин БОРОВЦОВ

НОВОСТИ

Сенат также не возражает

Сенат США ратифицировал договор между Беларусью и Соединенными Штатами о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Данный договор был подписан в ходе визита президента США Билла Клинтона в Минск в январе 1994 года и ратифицирован Верховным Советом РБ 4 октября 1994 года.

Договор о поощрении и взаимной защите инвестиций направлен на содействие более широкому экономическому сотрудничеству между Беларусью и США. Он определяет режим, регулирующий взаимные инвестиции граждан и компаний, и, таким образом, имеет основополагающее значение для привлечения американских инвестиций в Беларусь.

Специалисты DAEWOO сказали свое слово

Завершился визит в Беларусь представителей южнокорейской корпорации DAEWOO во главе с президентом Ким У-Чунгом.

Особый интерес корейцы проявили к технике для перевозки нефтепродуктов емкостью 10—20 тонн в условиях бездорожья, платформам для монтажа и перевозки кранов, экскаваторам и бетоносмесителям Минского завода колесных тягачей, изготовлению передних и задних осей, прессовому производству автобусов (МАЗ).

Рассматривались возможности создания совместного производства подшипников для автомобильной промышленности, конечной сборки автомобилей из узлов, поставляемых из Кореи через Польшу в Брест. Специалисты "Дэу" высказали предложение о возможном освоении на БелАЗе производства экскаваторов по номенклатуре корпорации.

На встрече в Минсельхозпроде корейской стороной был проявлен интерес к внедрению технологии котонизации льна на Жлобинском льнозаводе, производству льна и созданию перерабатывающих предприятий.

Во время встречи в Мингорисполкоме обсуждался вопрос строительства корейского делового центра.

При посещении ПО "Нафтан" обсуждались вопросы реконструкции производства высокооктановых бензинов, ароматических углеродов, масел, повышения ресурсо- и энергосбережения.

В ходе переговоров в Министерстве связи и информатики отмечалась необходимость ускорения с корейской стороны практической реализации мер для создания совместного предприятия по производству цифровой коммутационной системы.

В ходе визита обсуждены многие другие проекты сотрудничества.

Предлагайте недвижимость на аукцион

С 27 по 30 августа в Минске пройдет выставка "Все для дома и супермаркета". В рамках этого мероприятия 29 августа состоится аукцион по продаже объектов недвижимости, который проводит Западная биржа недвижимости.

В настоящее время организатором аукциона ведется необходимая подготовительная работа. До 25 июля должен быть сформирован список объектов, выставляемых на продажу или в аренду. Так что у коммерческих фирм и других собственников еще есть время для того, чтобы предложить на аукционную продажу имеющиеся у них излишние или нерационально используемые производственные, складские и офисные помещения, а также другие объекты недвижимости.

НЕДВИЖИМОСТЬ

С позиции здравого смысла

Открытое акционерное общество "Западная биржа недвижимости" существует с января 1992 года. Насчитывает 90 акционеров. 75 из них — юридические лица — государственные и коммерческие объединения, предприятия, банки, строительные тресты. Фирма уверенно завоевывает позиции на рынке недвижимости, совершенствует формы работы с клиентами.

О проблемах становления рынка недвижимости в Беларуси корреспонденту "НЭГ" рассказывает президент ОАО Михаил ЕЛИСЕЕВ

— Михаил Андреевич, каковы цели и задачи вашего общества?

— Одно из генеральных направлений нашей деятельности — содействие процессу разгосударствления и приватизации в стране путем подготовки и проведения аукционов и конкурсов по продаже объектов коммунальной и республиканской собственности. Почти два года занимаемся оценкой объектов недвижимости, а также помогаем коммерческим фирмам и физическим лицам в поисках продавцов-покупателей или арендодателей-арендаторов различных объектов недвижимости.

— Недавно в Минске состоялся очередной аукцион. Чем он примечателен?

— Этот аукцион проходил в рамках 4-й международной ярмарки "Все для дома". На продажу было выставлено 25 объектов недвижимости из 13-ти городов Беларуси. Это магазины, кафе, рестораны, столовые, объекты производственного назначения. Впервые были представлены объекты недвижимости, собственниками которых являются коммерческие фирмы, выступавшие ранее в основном в роли покупателей. Причем эти объекты выставлялись на продажу по ценам, сформированным с учетом рыночной конъюнктуры. Примечательно и то, что объекты коммунальной собственности райцентров и на этот раз не вызвали заметного интереса коммерческих структур. Цены остаются очень высокими, "неподъемными" для местных предпринимателей.

— Насколько плодотворны ваши отношения с зарубежными инвесторами, и что, на ваш взгляд, мешает привлечению их капитала на белорусский рынок недвижимости?

— Во-первых, западных инвесторов не устраивает инвестиционный климат в республике и прежде всего недостаточная защищенность зарубежных инвестиций, невозможность оформить право собственности на землю, отсутствие экономической стабильности и другие негативные явления в экономике.

Во-вторых, волокита. Скажем, западному инвестору, чтобы участвовать в аукционе или конкурсе, надо представить пакет документов, получить "добро" местных властей, которые в свою очередь должны заручиться согласием на то Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации. Как правило, все эти бумажные ритуалы сдерживают намерения зарубежных коммерческих фирм, не позволяют им своевременно пройти все подготовительные процедуры.

— Но ведь подобный бюрократизм — серьезный тормоз и для наших фирм?

— Да, конечно. Представьте себе: все участники аукциона должны представить справку финансовых органов об источниках инвестирования, о доходах. Но ведь объект купит кто-то один и, наверное, разумнее было бы потребовать эту справку только с победителя торга. Аукционы стали бы привлекательнее для широкого круга предпринимателей, а "бесхозные" объекты быстрее находили бы настоящих хозяев.

— Думаю, читателям было бы интересно узнать об оценочной деятельности биржи.

— Этой работой мы занимаемся и в рамках подготовки объектов к продаже, и в порядке оказания услуги по оценке рыночной стоимости в случаях их залога, купли-продажи, страхования и т.д. За два года накопили значительный опыт, подготовили специалистов, освоили международные методики оценки и, что очень важно, сформировали богатую информационную базу по открыто проданным объектам недвижимости во многих городах республики.

За 1995 год мы произвели оценку более полутораста объектов производственного, офисного, торгового и социального назначения, а также многих дач, коттеджей и квартир.

— Оцениваете ли вы приватизируемые объекты?

— Нет. Эта задача возлагается на комиссии по приватизации органов власти. Но мы считаем, что надо бы и в этом случае привлекать независимых экспертов-оценщиков и оценивать объекты по рыночным методикам, а не по балансовому методу, при котором не учитывается конъюнктура спроса на рынке недвижимости.

Поэтому не случайно в конце мая у нас в республике была создана Белорусская ассоциация оценщиков, учредителем которой я тоже являюсь, а также избран заместителем председателя Совета. Она и призвана решать комплекс вопросов оценочной деятельности в нашей стране.

— Надо полагать, есть свои проблемы и на рынке жилья?

— Безусловно. Рынок жилья — это тот сектор рынка недвижимости, который сегодня развивается наиболее динамично. Государство уже не строит бесплатного жилья, а улучшать жилищные условия нужно многим: на учете около 700 тыс. семей. Некоторые из них покупают квартиры — становятся клиентами риэлтерских фирм, в том числе брокерских контор нашей биржи.

Часть проблем в этой сфере решается, но не все еще продумано до конца. Скажем, надо было бы "узаконить" расчеты между продавцом и покупателем жилья в валюте. В договорах купли-продажи занижаются реальные суммы сделок. При этом рискует покупатель, который в случае признания сделки незаконной может не получить от продавца ту сумму, которую он фактически заплатил при совершении этой сделки. Нет реальной информации о фактических ценах на жилье.

— И такой вопрос. Приватизированные земельные участки уже сегодня могут быть предметом сделок. Как обстоят дела в этой сфере?

— Этот рынок только начинает складываться. Пока лишь незначительная часть оформленных в собственность земельных участков выставляется на продажу. Риэлтерские фирмы, и наша биржа в том числе, неохотно занимаются посреднической деятельностью в этом секторе рынка недвижимости — хлопот много, а доходы сомнительные. С большим энтузиазмом мы занялись бы подбором на аукционной основе застройщиков земельных участков в Минске объектами социально-бытового и производственного назначения, жилыми домами и коттеджами, гаражами и стоянками.

Такой аукцион мы однажды проводили. Он показал, что физические и юридические лица готовы заплатить за получение права пользования земельным участком в столице очень большие деньги, и городской бюджет получил заметную подмогу. По некоторым земельным участкам это право обошлось победителям аукциона в 5000 долл. США за 1 сотку. К сожалению, на этом все и кончилось. А ведь аукционная форма в подборе застройщиков давно и успешно практикуется во многих городах России, особенно в Москве.

Думаю, мы должны брать на вооружение лучший опыт других государств, чтобы работать на рынке недвижимости более эффективно.

— Михаил Андреевич, вы затронули многие аспекты реформирования госимущества в нашей стране. Процесс этот, естественно, вызывает большой интерес у читателей "НЭГ", поступает много вопросов. Часть из них мы адресуем непосредственно вам.

— Что ж, пожалуйста, мы открыты для делового общения. Наш телефон 220-00-70.

Беседовала Светлана ХОРСУН

Вы идете к риэлтеру...

Развитие рынка недвижимости потребовало появления новых, доселе неизвестных обществу профессий. Одна из них — риэлтер, физическое или юридическое лицо, оказывающее посреднические услуги при осуществлении сделок с недвижимостью.

Отечественное законодательство пока не предусматривает лицензирования посреднической деятельности. Поэтому к помощи риэлтеров, не имеющих статуса юридического лица, прибегать довольно опасно: как свидетельствует практика, среди них встречаются нечистые на руку люди или, как их еще называют, "черные маклеры". Гораздо надежнее воспользоваться услугами посреднических фирм.

Первые риэлтерские компании (квартирные агентства) появились в Беларуси в 1990—1991гг. Сегодня их насчитывается более 150, в том числе порядка 80 — в Минске. Исходя из желания клиента, фирма-риэлтер может оказать следующие услуги:

— подобрать вариант сделки;

— проверить юридическую правомочность предыдущих сделок с объектом;

— проверить подлинность документов, подтверждающих право на недвижимое имущество;

— подготовить документы к нотариальному удостоверению сделки;

— обеспечить безопасный расчет между клиентами;

— зарегистрировать сделку;

— изготовить техническую документацию;

— оформить правоустанавливающие документы в случае приватизации квартиры;

— оценить рыночную стоимость недвижимого имущества.

Оформить заявку заказчика фирма может как по телефону, так и в офисе, причем без постановки и с дальнейшей постановкой на компьютерный учет. В последнем случае в соответствии с заключаемым письменным договором фирма в качестве доверенного лица заказчика осуществляет юридическое сопровождение сделки до ее завершения. Принято считать, что в этом случае клиент оказывается наиболее защищенным от обмана, махинаций и недоразумений.

При заключении договора за клиентом может быть закреплен конкретный специалист (агент), который оказывает весь комплекс услуг: готовит документы, проверяет их юридическую чистоту, в обязательном порядке выясняет все необходимые сведения о лицах, проживающих в продаваемой квартире, уточняет причину их выписки.

В обязанность компании также входит получение сведений о дееспособности клиента, в первую очередь продавца, так как в случае установления его недееспособности суд может признать сделку недействительной.

Договор, заключаемый между клиентом и агентством, как правило, содержит в себе следующие аспекты: предмет договора с полным описанием объекта; права и обязанности сторон; пути разрешения споров в случае их возникновения; условия конфиденциальности; порядок расторжения договора, внесения в него изменений и дополнений.

Фирма несет ответственность перед продавцом за намерение покупателя приобрести квартиру, что предполагает проверку правоспособности последнего, в частности, на предмет его финансовых возможностей. В случае отказа покупателя совершить сделку ввиду обнаружения скрытых технических недостатков квартиры или подложных документов договор расторгается с выплатой продавцом фирме штрафа. Такие же санкции могут быть предъявлены и к покупателю, отказавшемуся от сделки без серьезных на то оснований после заключения договора.

Информация, касающаяся места проживания клиента, номеров телефонов, цены и адреса продаваемого объекта, формы и времени расчета между участниками сделки, их паспортные данные являются конфиденциальными и не подлежат огласке.

Важный момент — уровень сервиса. Сотрудники серьезной фирмы никогда не станут торопить клиента оформить заказ. В случае необходимости ему будет предоставлена полная информация о всех интересующих вопросах, если это не связано с выдачей коммерческой тайны. К последней могут относиться договоры, ознакомление с которыми считается необязательным на стадии консультации. Объясняется это прежде всего конкуренцией, которая ведется между субъектами рынка недвижимости. Получить бланк договора можно будет тогда, когда станет ясно, что клиент имеет серьезные намерения воспользоваться услугами фирмы.

Как уже говорилось, сегодняшнее законодательство не предусматривает лицензирования риэлтерской деятельности, что в свою очередь не обязывает агентства в обязательном порядке нести материальную ответственность за фиктивную (нечистую) сделку. Несмотря на это, серьезные фирмы как бы добровольно, из соображений престижа готовы разделить с клиентом коммерческий риск, а в случае каких-то неприятностей оказать квалифицированную помощь. Неприятности могут возникнуть:

— по причине халатного отношения сотрудника агентства (в этом случае он и несет материальную ответственность);

— по вине одного из клиентов, который возмещает нанесенный ущерб добровольно либо в судебном порядке;

— по причинам, не зависящим от сотрудников агентства.

Наиболее уязвимым местом является проблема дееспособности граждан. На этой почве, как правило, и совершаются махинации с недвижимостью, предугадать которые бывает очень сложно, а иногда и просто невозможно. Но ведь других служб, компетентных в данных вопросах, пока не имеется, государство также не готово решать их.

Агентств, которые работают подобным образом в Минске, не более 15. Их услуги (имеется в виду полный комплекс) обходятся клиенту в 500—700 долларов. Расплачивается, как правило, покупатель. Продавец платит только в том случае, если указанная им стоимость квартиры (дома) оказывается нереальной, и агентство, заключая с ним договор, идет на заранее неоправданные расходы.

Вообще же посреднические фирмы можно условно разделить на три группы. О первой мы уже рассказали. Услуги фирм, относящихся ко второй группе, могут стоить на 30—40% дешевле, но при этом они редко бывают комплексными, нет возможности оформить сделку срочно — в течение 3—5 дней.

Отличительной особенностью фирм третьей группы является небольшой выбор вариантов продаваемых (покупаемых) квартир, а также низкая (на 50—60% ниже, чем у компаний I группы) стоимость услуг. Их сотрудники стремятся минимизировать свои усилия и до заключения договора могут предоставить только самые необходимые сведения в предельно краткой форме. Гарантия чистоты сделки у них также значительно ниже. Кроме того, они не несут совершенно никакой ответственности за некомпетентные действия своих сотрудников.

Елизавета БОБЛОВСКАЯ

НОВОСТИ

У немцев — самые теплые намерения

В Минске началась реализация нового проекта в рамках программы "Трансформ" германо-белорусского дома "Карлсруэ-Минск". Он предусматривает эффективное теплообеспечение белорусской столицы на основе ноу-хау западных стран и коммунальных служб немецкого города Карлсруэ.

"Реализация этого проекта затрагивает как интересы населения, так и работу всей промышленности, коммунальной сферы нашего города, население которого сегодня составляет 1 млн. 700 тыс.жителей, — рассказал во время состоявшегося недавно представления проекта председатель Мингорисполкома Владимир Ермошин. — Работа над воплощением проекта в жизнь потребует значительных усилий как немецких, так и белорусских специалистов, которые должны найти рациональные решения, соответствующие мировым стандартам по надежному обеспечению теплом".

Это самый важный проект из пятидесяти, осуществляемых в рамках консалтинговой помощи, которая оказывается Беларуси, — считает представитель германо-белорусского дома Рольф Рупперт. — Данный проект позволит не только выполнить работы на самом высоком уровне и использовать новейшее европейское оборудование, но и упростить получение в немецких банках кредитов или безвозмездной субсидии на его приобретение.

Всего же федеральное правительство Германии предоставляет техническую помощь нашей стране в размере 16 млн.DM. В перспективе — реализация подобных программ в области транспорта, связи и других отраслей народного хозяйства.

Тереза ХАЮТИНА

? Справочное бюро "НЭГ" !

Платные медицинские услуги

В редакцию "НЭГ" поступает немало вопросов, связанных с введением в действие с 1 декабря прошлого года нового Прейскуранта N У-11-85-03 на медицинские услуги, оказываемые учреждениями (подразделениями) здравоохранения. Ответить на эти вопросы мы попросили главного экономиста отдела хозрасчетных отношений, ценообразования и управления госимуществом Минздрава Тамару РАПАЦЕВИЧ.

— Какими прейскурантами следует руководствоваться при расчетах с населением за оказанные платные медицинские услуги?

— Естественно, в первую очередь Прейскурантом N У-11-85-03. Однако кроме того для оплаты новых видов медицинских услуг применяются также прейскуранты, утвержденные облздравуправлениями и Минским городским управлением здравоохранения по согласованию с отделами цен областных (Минского городского) исполкомов на срок до 2 лет.

— Вправе ли руководители учреждений здравоохранения предоставлять скидки к действующим ценам при расчетах с отдельными гражданами и категориями граждан?

— Нет! Скидки к действующим ценам с учетом повышающих коэффициентов устанавливаются не для отдельных категорий граждан, а на определенный период времени. Сроки применения скидок и их размеры определяются соответствующими приказами или распоряжениями руководителей учреждений, отделений, кабинетов.

— Стоимость каких материалов и медикаментов оплачивается населением отдельно от цен, предусмотренных прейскурантами?

— Дополнительная оплата производится за материалы и медикаменты, перечисленные в Общих указаниях к Прейскуранту N У-11-85-03. Но при этом нужно знать, что такие материалы и медикаменты являются неотъемлемой частью той или иной медицинской услуги и отдельно (без ее оказания) не реализуются.

— В каких случаях применяется договорная цена на медицинские услуги?

— Только при расчетах с предприятиями, организациями и учреждениями и лишь в случаях, когда на оказываемые услуги нет назначенной установленным порядком цены.

— Имеет ли отношение к платным медицинским услугам "Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов", утвержденное постановлением Минэкономики N 36 от 27 декабря 1995г.?

— Нет. В соответствии с постановлением Кабинета Министров N 249 от 15 декабря 1994г. "О порядке формирования цен (тарифов)" правом утверждения цен на платные медицинские услуги пользуется Минздрав, который обязан согласовывать их с Минэкономики. Учитывая социальную значимость медицинских услуг, цены, назначенные для их оплаты, должны применяться всеми субъектами хозяйствования независимо от форм собственности и подчиненности.

— Какие нормативные документы регламентируют расчет договорной цены?

— Методика расчета цен изложена во Временных методических рекомендациях по расчету стоимости платных услуг, оказываемых учреждениями здравоохранения, утвержденных Минздравом БССР 15 октября 1990г.

Цены на некоторые виды платных медицинских услуг (Извлечение из Прейскуранта N У-11-85-03)

N п/п	Наименование изделия, детали, работы	Единица измерения	Цена в рублях
7.2.5.5.2	Определение групп крови по системе анализ АЗО с помощью стандартных сывороток или перекрестным способом в венозной крови	анализ	10200
7.2.5.5.5	Определение резус-фактора в венозной крови	анализ	9400
7.3.2.5.1	Забор крови	процедура	12400
3.3.2.1	Прокол мочек ушных раковин	процедура	18100
3.3.2.15	Удаление бородавки методом электрокоагуляции	процедура	14200
3.3.4.5	Пластика рубцов лица с иссечением гипертрофированных тканей и пересадкой свободных кожных трансплантантов	операция	810600
3.3.6.3	Инъекции подкожные и внутримышечные	процедура	4900
3.3.6.4	Инъекции внутривенные	процедура	7200
3.3.6.5	Пребывание больного в стационаре	койко-день	200000
3.3.6.6	Электрокардиограмма	процедура	18900
3.3.6.8	Внутривенный наркоз	процедура	295800
3.3.6.9	Эндотрахеальный наркоз	процедура	414600
2.1.3.1	Лечение заболеваний органов дыхания	процедура	27900
2.1.3.4	Лечение желудочно-кишечного тракта		29600
2.1.3.6	Лечение энуреза	процедура	42300
2.1.3.7	Лечение гипертонической болезни	процедура	25400
2.1.3.8	Лечение лейкозов	процедура	49100
2.1.3.9	Лечение аллергического поражения кожи	процедура	30500
8.8.8.1.8	Прием врачом-кардиологом	посещение	13000
8.8.8.1.11	Прием врачом-наркологом	посещение	40000
8.8.8.1.32	Прием врачом-хирургом	посещение	13000

Отпуск за работу во вредных условиях

В "НЭГ" N 6 от 7 февраля 1996г. было опубликовано разъяснение о порядке предоставления и оплаты отпусков. Хотелось бы получить более подробную информацию об исчислении продолжительности ежегодного основного и дополнительного отпуска за работу во вредных условиях труда в зоне с периодическим радиационным контролем (о порядке суммирования этих отпусков) и расчете компенсации из средств бюджета.

Читатели "НЭГ", г. Быхов

Порядок предоставления и исчисления продолжительности ежегодных основных и дополнительных отпусков и их оплаты регулируется законодательством и опубликован в "НЭГ" N 6 от 7 февраля 1996г.

Дополнительные отпуска по вредности условий труда предоставляются в соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на дополнительный отпуск и сокращенный рабочий день, в том числе и для работников, занятых в таких условиях и в зонах радиоактивного загрязнения. Продолжительность отпуска за работу во вредных условиях труда составляет от 6 до 36 рабочих дней.

Дополнительный отпуск по вредности условий труда присоединяется к ежегодному отпуску (с соблюдением общей продолжительности отпуска, установленного для данной профессии до 1 января 1971г.), т.е. при суммировании его с основным отпуском используется расчетная величина — 12 рабочих дней.

Если продолжительность удлиненного отпуска превышает продолжительность суммированных по приведенному правилу основного и дополнительного (за вредность условий труда) отпусков, то работнику предоставляется только удлиненный отпуск.

При исчислении общей продолжительности отпуска работникам моложе 18 лет, инвалидам, работникам, занятым в зонах радиоактивного загрязнения, дополнительные отпуска установленной продолжительности за вредность условий полностью присоединяются к их удлиненному основному отпуску.

Предприятиям, расположенным в зонах радиоактивного загрязнения, в соответствии с Законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" часть средств на оплату отпусков возмещается за счет средств бюджета, предусмотренных на ликвидацию последствий этой катастрофы.

Возмещению подлежит разница между выплатами за предоставленный отпуск в зонах радиоактивного загрязнения и выплатами, исчисленными за продолжительность отпуска в обычных условиях, не связанных с аварией.

Предположим, что рабочий работает в зоне проживания с периодическим радиационным контролем и занят на работах с нормальными условиями труда. Ему предоставляется отпуск за работу в указанной зоне продолжительностью 30 календарных дней с 1.07.96г. Поскольку на период его отпуска приходится один праздничный день 27 июля — День Независимости, не совпадающий с воскресеньем, его отпуск увеличивается на один день и составит 31 календарный день (с 1.07.96г. по 31.07.96г.). Этот дополнительный день оплате не подлежит.

За работу в обычных условиях, т.е. не связанных с аварией на Чернобыльской АЭС, законодательством предусмотрен отпуск продолжительностью 15 рабочих дней.

Для определения размера компенсации из средств бюджета продолжительность такого отпуска пересчитывается в календарные дни. В нашем примере он будет равен 17-ти календарным дням, т.е. с 1.07.96г. по 17.07.96г.

Следовательно, компенсации из средств бюджета должна подлежать исчисленная в установленном порядке сумма заработной платы за 13 календарных дней (30—17).

Предположим, что рабочий работает в зоне проживания с периодическим радиационным контролем и занят на работах с вредными условиями труда. Ему предоставляется отпуск за работу в указанной зоне с 1.07.96г.: основной — продолжительностью 30 календарных дней — и дополнительный за вредные условия труда — 6 рабочих дней. Общая продолжительность отпуска рабочего составит 38 календарных дней (с 1.07.96г. по 7.08.96г.). Продолжительность отпуска, как и в первом случае, увеличивается на один праздничный день.

На работах, за которые предусмотрены дополнительные отпуска за вредные условия труда, продолжительность основного отпуска за работу в обычных условиях труда, т.е. не связанных с аварией на Чернобыльской АЭС, принимается 12 рабочих дней.

Для определения размера компенсации из средств бюджета продолжительность этого отпуска пересчитывается в календарные дни и в нашем примере он будет составлять 14 календарных дней (с 1.07.96г. по 14.07.96г.). Компенсации из средств бюджета будет подлежать сумма зарплаты за 16 календарных дней (30—14).

Дополнительные отпуска за вредные условия труда компенсации из средств бюджета не подлежат, поскольку они в соответствии с законодательством предоставляются независимо от места расположения предприятий, организаций.

Работникам с ненормированным рабочим днем, работающим в зонах с периодическим радиационным контролем и имеющим право на дополнительный отпуск до 12 рабочих дней, общая продолжительность отпуска не увеличивается.

Если указанным работникам предоставлялся отпуск продолжительностью 24 рабочих дня (12 основной и 12 дополнительный), то компенсации из средств бюджета будет подлежать сумма заработной платы, сохраняемая за время отпуска (в нашем примере) за один день (30—29).

Дмитрий СКРИПЧЕНКО, консультант Минтруда

Свободный день — многодетной матери

Прошу дать разъяснение о порядке предоставления свободного рабочего дня в неделю матерям, воспитывающим трех и более детей в возрасте до 16 лет.

В "Положении..." сказано, что предоставляется он в любой рабочий день недели по желанию матери. Предоставляется ли оплачиваемый выходной еженедельно, если у полеводов в апреле по 8, 11, 15 рабочих дней из 23 по плану рабочего времени.

Н.КУЧКО, экономист по труду и зарплате Витебского экспериментального хозяйства Сенненского р-на Витебской области

Свободный от работы день в неделю матерям, воспитывающим трех и более детей в возрасте до 16 лет, а также одиноким матерям, разведенным женщинам и вдовам, не состоящим в браке и воспитывающим двух и более детей такого же возраста, предоставляется при условии, что они работают полную рабочую неделю, т.е. не менее установленной законодательством продолжительности рабочего времени в неделю (ст.42—45 КЗоТа).

При суммированном учете рабочего времени один свободный от работы день предоставляется матери в ту неделю, в которой продолжительность рабочего времени составила вышеуказанную норму.

Есть разночтения

Прошу дать конкретное разъяснение по вопросу перехода от трудового договора, заключенного на неопределенный срок, к срочному трудовому договору, каким является контракт (в отношении лиц, достигших пенсионного возраста).

В "Юридическом справочнике работника по кадрам" (Под ред. Шишко Г.Б., 1996 г., с.300) сказано, что в данном случае увольнение надо производить по п.I ст.33 КЗоТа, а в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" И.Чистяковой рекомендовано это делать по п.6 ст.29 КЗоТа РБ.

Как поступать нанимателю?

Может ли пенсионер обжаловать увольнение по п.6 ст.29 КЗоТа РБ?

Н.КУЗНЕЦОВА, г. Речица

В "Юридическом справочнике работника по кадрам", на который ссылается автор письма, высказывается точка зрения юриста о правомерности перевода работающих по трудовым договорам на неопределенный срок и достигших пенсионного возраста на контрактную форму найма. При этом, по мнению автора, при отказе работника от заключения контракта в большей мере подходит увольнение применительно к п.1 ст.33 КЗоТа. В публикациях на этот счет высказаны разные точки зрения. Не вдаваясь в доводы каждой из сторон, скажем, что юридическим основанием для разрешения данного вопроса является Указ Президента от 01.09.95г. N 350 и заключение Конституционного суда от 27.10.95г., которым должен руководствоваться наниматель.

Как в указе Президента, так и в заключении Конституционного суда сказано, что в случае несогласия работника на продолжение работы в новых условиях (т.е. отказ от заключения контракта) трудовой договор прекращается по пункту 6 ст.29 КЗоТа как за отказ от работы в связи с изменением существенных условий труда.

В случае несогласия работника с решением нанимателя он вправе, в силу ст.214 КЗоТа, обратиться с иском в суд по месту нахождения ответчика.

Инесса ЧИСТЯКОВА, начальник юридического управления Минтруда

Материальная помощь

В каком порядке производится выплата единовременной материальной помощи работникам, занятым в зонах радиоактивного загрязнения, учитывая введение с 1 января 1996г. новой Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь?

И.СИДОРУК,
Гомельская область

Выплата указанной единовременной материальной помощи предусмотрена статьями 23 (п.13) и 24 (п.3) Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС". Она производится работающим в зонах первоочередного и последующего отселения, в зоне с правом на отселение при представлении ежегодного отпуска в размере государственной месячной тарифной ставки (оклада), определенной в соответствии с Единой тарифной сеткой работников Республики Беларусь и тарифной ставкой первого разряда, установленной правительством, с учетом коэффициентов повышения, предусмотренных для отдельных профессий рабочих, и доплат, установленных постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 декабря 1995г. N 707.

Работникам, кто в периоде, за который предоставляется отпуск, отработали в указанных зонах менее года, размер материальной помощи определяется исходя из государственной месячной тарифной ставки (оклада) пропорционально отработанному в этих зонах времени. Работникам, занятым на ставку и более, выплата единовременной материальной помощи должна производиться в размере государственной месячной тарифной ставки (оклада). Граждане, которые в зонах первоочередного и последующего отселения, а также в зоне с правом на отселение только проживают, а работают на территории, не загрязненной радиоактивными веществами, права на получение указанной единовременной материальной помощи не имеют.

Затраты на выплату этой материальной помощи возмещаются предприятиям, организациям, учреждениям и другим нанимателям местными финансовыми органами из бюджета за счет средств, выделяемых на ликвидацию последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист
Минтруда

Иностранец живет в Беларуси

Гражданин Бангладеш К. имеет вид на жительство в Республике Беларусь с 1992г., зарегистрировал здесь частное белорусское предприятие (производственно-коммерческое). Ему ежемесячно начисляется зарплата и налоги на нее: 12% ЧАЭС, 5% ДДУ, фонд занятости и фонд соц.защиты. Трудовую книжку ему не выдают, ссылаясь на отсутствие закона. Правильно ли это и обязательно ли в таком случае брать с него налоги?

Ж.ВАШКЕВИЧ, г. Минск

Письмо Ж.Л.Вашкевич не дает полной информации о гражданине Бангладеш К. Поэтому приходится только предполагать, что он на законных основаниях пребывает на территории нашей республики, и, имея вид на жительство, зарегистрировал собственное предприятие. То есть он относится к числу постоянно проживающих в Беларуси иностранных граждан, на которых распространяется законодательство нашей республики, в том числе и регулирующее трудовые отношения.

Ст.7 Закона Республики Беларусь "О правовом положении иностранных граждан и лиц без гражданства в Республике Беларусь" устанавливает, что разрешение на постоянное жительство в республике иностранным гражданам и лицам без гражданства выдается, если они:

— находятся в близком родстве с нашими гражданами;

— заключили брак с гражданином Беларуси.

Такое разрешение может быть выдано иностранным гражданам и лицам без гражданства и в других предусмотренных законодательством случаях.

Иностранные граждане и лица без гражданства, находящиеся в Республике Беларусь на иных основаниях, считаются временно проживающими здесь и по истечении определенного им срока пребывания обязаны покинуть республику.

Ст.11 указанного закона дает право иностранным гражданам и лицам без гражданства, постоянно пребывающим в Республике Беларусь, заниматься трудовой, хозяйственной или иной деятельностью, если это не запрещено законодательством либо для занятия такой деятельностью не предусматривается обязательное условие, связанное с принадлежностью к гражданству Республики Беларусь.

Иностранные граждане и лица без гражданства, временно проживающие на территории республики, имеют право заниматься трудовой, хозяйственной или иной деятельностью, если это совместимо с целями их прибывания, а в иных случаях — только при получении специального разрешения (лицензии), выданного государственными органами, уполномоченными на то правительством.

Ст.12 закона гласит, что иностранные граждане и лица без гражданства, постоянно проживающие в Республике Беларусь и занимающиеся на законных основаниях трудовой, хозяйственной или иной деятельностью, имеют все социально-экономические права, которыми пользуются граждане Республики Беларусь, включая право на социальное обеспечение.

Вполне естественно, что находясь в трудовых отношениях, получая заработную плату, гражданин Бангладеш должен платить все предусмотренные законодательством налоги. В ином случае, т.е. если иностранный гражданин временно пребывает в республике, скажем, учится, проходит практику, стажировку или работает по трудовому договору (контракту) у нанимателя (работодателя), по окончании определенного ему срока пребывания он должен покинуть республику.

Анатолий ЛЕМЕШЕВ,
зам.нач. управления
внешней трудовой миграции
Государственной
миграционной службы

Оплата труда руководителя

— Распространяется ли действие постановления Кабинета Министров от 10 октября 1995г. N 558 "Об условиях оплаты труда руководителей государственных предприятий, с которыми заключены контракты" на руководителей предприятий с негосударственными формами собственности?

— Для руководителей предприятий с негосударственными формами собственности названный порядок оплаты труда носит рекомендательный характер.

— Чем были вызваны установленные Кабинетом Министров ограничения размеров оплаты труда руководителей предприятий?

— Государственное регулирование оплаты труда руководителей введено в связи с появлением устойчивой тенденции увеличения разрыва в оплате труда руководителей и работников предприятий.

— Учитывается ли надбавка к должностному окладу руководителя при определении предельных размеров вознаграждения, специальных премий, материальной помощи?

— Нет, не учитывается. Надбавка, установленная руководителю за сложность и напряженность работы, не образует нового оклада.

— Порядком (п.4) применения Положения об условиях оплаты труда руководителей государственных предприятий, с которыми заключены контракты, утвержденным постановлением Министерства труда от 14 марта 1996 года N 22, предусмотрено увеличение оклада руководителю предприятия за рост объемов производства по результатам работы за месяц. За какой период определяется рост объемов?

— Рост объемов производства может определяться за каждый месяц отдельно либо нарастающим итогом с начала года по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года. Решение по данному вопросу, а также определение показателя, при росте которого увеличивается оклад руководителю по результатам работы за месяц, осуществляет орган, уполномоченный управлять государственным имуществом.

— Если у предприятия за предыдущий год не было прибыли либо сумма полученной прибыли, участвующей в расчете норматива, меньше суммы 12-ти должностных окладов руководителя, как определяется размер вознаграждения руководителю?

— Если у предприятия за предшествующий год не было прибыли либо сумма полученной прибыли, участвующей в расчете норматива, меньше суммы 12-ти должностных окладов руководителя, норматив по данным за год не определяется. Но если в I квартале текущего года прибыль получена, норматив вознаграждения рассчитывается по показателям I квартала и в последующие периоды года, на основании этого норматива органом, уполномоченным управлять государственным имуществом, определяется размер вознаграждения руководителю. За I квартал текущего года вознаграждение может выплачиваться в пределах одного должностного оклада в месяц.

— Из каких средств выплачиваются специальные премии и материальная помощь руководителям предприятий?

— Из прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.

— Установлен ли минимальный размер вознаграждения руководителю предприятия, которое имело прибыль в предыдущем году и работает с прибылью в текущем году?

— Нет, не установлен. Но, очевидно, этот размер не может быть меньше, чем определенный органом, уполномоченным управлять государственным имуществом, для убыточных предприятий, которые имеют относительное снижение убытков, до одного месячного должностного оклада в квартал.

Галина АСОСКОВА,
ведущий специалист
Минтруда

Противоречий нет

Работники санатория-профилактория и поликлиники работали по сокращенному рабочему дню в соответствии с приказом N 584 от 12 декабря 1940г. На основании постановления N 89 Минтруда от 29 июля 1994г. работники этих подразделений имеют продолжительность рабочего времени 7 часов при 40-часовой рабочей неделе. Каким из этих документов пользоваться?

Каким должностям работников с ненормированным рабочим днем может предоставляться дополнительный отпуск до 12 дней?

В.СМОЛЯР, г.Новополоцк

Противоречий нет. В соответствии со статьей 44 КЗоТа Республики Беларусь сокращенная продолжительность рабочего времени на работах с вредными условиями труда устанавливается Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда от 29 июля 1994г. N 89.

При этом указанные нормы установлены при 36-часовой рабочей неделе. Сокращенная продолжительность рабочего времени для отдельных категорий работников согласно статье 45 КЗоТа устанавливается также другими законодательными актами.

Для медицинских работников предусмотрен сокращенный рабочий день продолжительностью 5,5 часа, 6,0 часа и 6,5 часа (в зависимости от профессии) в соответствии с приказом Наркомздрава СССР от 12 декабря 1940г. N 584. Сокращенный рабочий день продолжительностью 5,5 часа, 6,0 часа и 6,5 часа устанавливается этим же приказом Наркомздрава СССР медицинским работникам, для которых не установлены эти нормы в Списке.

Что касается перечня работников с ненормированным рабочим днем, которым в качестве компенсации за работу во внеурочное время может предоставляться дополнительный отпуск продолжительностью до 12 рабочих дней, он определяется администрацией производственных объединений, предприятий и организаций с участием представителей трудового коллектива.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист
Минтруда

Сколько получают работники страхования?

Прошу опубликовать на страницах газеты данные страхового надзора о среднемесячной оплате труда за I квартал этого года страховых работников в разрезе страховых организаций Республики Беларусь, в том числе: всего, из них основная зарплата плюс выплаты средств из фондов стимулирования.

Отдельной строкой прошу выделить страховые организации, созданные при коммерческих банках.

А.НОВОЖИЛОВ,
экономист, г. Минск

Столь жесткий контроль за зарплатой работников сферы страхования Госстрахнадзор не ведет и согласно действующему законодательству — не обязан. У него есть иные рычаги регулирования доходов и расходов — на уровне компаний в целом. А уж сколько им иметь работников и как распределять между ними нагрузки и фонд зарплаты — внутреннее дело каждой.

Не ведет такой счет и Минстат. По действующим методикам он может вычислить среднестатистическую зарплату в той или иной отрасли. В настоящее время статистика соединяет сферы страхования и кредитования при определении доходов их работников. По данным обоих ведомств средняя зарплата в сфере страховых услуг колеблется в пределах 1,5—2 млн.рублей. В малых и начинающих компаниях, учитывая объективно и субъективно слабый интерес населения к страхованию, она ниже среднестатистической.

Как трудоустроить восстановившего трудоспособность?

— Работнику, получившему трудовое увечье, МРЭК определил 60% утраты профессиональной трудоспособности и вторую группу инвалидности сроком на 2 года. Наниматель уволняет работника по п.2 ст.33 КЗоТа РБ. При переосвидетельствовании МРЭК утрату трудоспособности не подтверждает, и бывший работник обращается к нанимателю с заявлением о трудоустройстве.

Обязан ли наниматель трудоустроить данного гражданина?

— Ни Кодекс законов о труде РБ, ни Закон "О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь" не содержат гарантии по приему на прежнее место работы граждан, трудовой договор с которыми расторгнут по п.2 ст.33 КЗоТа (состояние здоровья, препятствующее продолжению данной работы) после того, как их трудоспособность была восстановлена.

Эта гарантия не установлена также и для лиц, утративших трудоспособность вследствие трудового увечья и на этом основании уволенных по п.2 ст.33 КЗоТа, а затем восстановивших трудоспособность.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда



Хозяйство и Право

Учрежден
- редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
- Высшим хозяйственным судом Республики Беларусь

Ежемесячный вестник Июль' 96

В КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ

Белсельстрой ликвидирован — вопросы остаются

В Конституционный суд обратились представители Комиссии Верховного Совета по аграрным вопросам и социальному развитию села с предложением рассмотреть вопрос о конституционности Указа Президента от 24 июля 1995г. N 286 "Вопросы Белорусского республиканского кооперативно-государственного объединения по сельскому строительству" (Белсельстрой), которым установлено, что собственником имущества, находящегося на балансе этого объединения, и входящих в его состав юридических лиц является Республика Беларусь.

Напомню читателям историю вопроса. Межколхозные строительные организации начали создаваться в республике в 50-е годы за счет паевых взносов хозяйств-участников. Правовой основой их создания и деятельности стало типовое положение, утвержденное постановлением Совета Министров от 15 июня 1959г. N 435.

За почти три десятилетия межхозяйственная кооперация превратилась в самостоятельную отрасль со своими структурами управления на уровне областей и республики, объединив под своей крышей коллективные предприятия и организации сельской строительной индустрии. К началу 1996г. на балансе республиканского объединения "Белмежколхозстрой" находилось 280 организаций и предприятий.

В 1986г. на базе объединений, предприятий и организаций "Белмежколхозстроя" и упраздненного Министерства сельского строительства при Госагропроме создано Белорусское республиканское кооперативно-государственное объединение по сельскому строительству (Белсельстрой), которое существовало до 1995г. В него входили 280 предприятий и организаций "Белмежколхозстроя", основанных на коллективной собственности колхозов, и 291 предприятие и организация Минсельстроя, основанные на государственной собственности.

13 февраля 1995г. Президент Республики Беларусь издал распоряжение N 25рп, которым предписал в двухмесячный срок передать в ведение Министерства архитектуры и строительства предприятия, организации и объединения Белсельстроя, отнесенные к государственной собственности. В целях обеспечения единого организационно-методического подхода к решению поставленной задачи и защиты права собственности по поручению Кабинета Министров Мингосимуществом, Минсельхозпродом и Белсельстроем были образованы центральная и областные комиссии по определению в имуществе Белсельстроя долей государственной и негосударственной форм собственности. В результате было установлено, что в имуществе Белсельстроя доля государственной собственности составляет 40%, а доля субъектов негосударственной (коллективной) формы собственности, принадлежащей колхозам, составляет 60%. Теперь, казалось бы, каждый мог получить свое. Однако события неожиданно стали развиваться в ином русле: все имущество, в том числе и принадлежащее колхозам, указом Президента было признано казенной собственностью. Выполняя волю главы государства, Кабинет Министров постановлением от 11 октября 1995г. N 560 поручил Министерству строительства и архитектуры принять в свое ведение все предприятия, организации и объединения Белсельстроя.

Возникшей ситуацией заинтересовался Верховный Совет 13-го созыва, в частности его комиссия по аграрным вопросам и социальному развитию села. В своем обращении в Конституционный суд комиссия указала, что Президент, изменив форму собственности предприятий и организаций Белсельстроя, созданных и работающих на основе долевой собственности колхозов, фактически ее национализировал, чем нарушил права собственника по владению и распоряжению принадлежащим ему имуществом, предусмотренные статьями 7, 13, 14 Конституции, статьями 1, 2, 34 Закона "О собственности" и статьями 39, 86 Гражданского кодекса Республики Беларусь.

Так по закону ли действовал Президент? Это предстоит решить Конституционному суду, который возбудил дело о соответствии Конституции и законам Республики Беларусь Указа Президента от 24 июля 1995г. N 286 и приступил к его проверке.

Олег МОСКАЛЕВ

ДОСЬЕ

О государственной пошлине в России

Государственной Думой России 24 ноября 1995 года принят Федеральный закон "О внесении изменений и дополнений в Закон Российской Федерации "О государственной пошлине", который 19 декабря 1995 года одобрен Советом Федерации и 31 декабря того же года подписан Президентом Российской Федерации (N 226-ФЗ).

В ст.2 закона предусмотрено, что плательщиками государственной пошлины являются граждане Российской Федерации, иностранные граждане и лица без гражданства, а также юридические лица, обращающиеся за совершением юридически значимых действий или выдачей документов.

Учитывая возрастающие интеграционные процессы, в частности образование Сообщества Беларуси и России, рост деловых взаимоотношений между субъектами хозяйствования двух стран, а также осложнения с реализацией хозяйственных договоров, заинтересованным лицам для обращения в арбитражные суды Российской Федерации за защитой своих прав необходима информация о размерах государственной пошлины в России. Ее размеры предусмотрены п.2 ст.4 Федерального закона "О государственной пошлине".

"2. По делам, рассматриваемым в арбитражных судах, государственная пошлина взимается в следующих размерах:

1) с исковых заявлений имущественного характера при цене иска:	
— до 10 млн.рублей	— 5 процентов от цены иска, но не менее минимального размера оплаты труда
— свыше 10 млн.рублей до 50 млн.рублей	— 500 тыс.рублей + 4 процента от суммы свыше 10 млн.рублей
— свыше 50 млн.рублей до 100 млн.рублей	— 2 млн.100 тыс.рублей + 3 процента от суммы свыше 50 млн.рублей
— свыше 100 млн.рублей до 500 млн.рублей	— 3 млн.600 тыс.рублей + 2 процента от суммы свыше 100 млн.рублей
— свыше 500 млн.рублей до 1 млрд.рублей	— 11 млн.600 тыс.рублей + 1 процент от суммы свыше 500 млн.рублей
— свыше 1 млрд.рублей	— 16 млн.600 тыс.рублей + 0,5 процента от суммы свыше 1 млрд.рублей, но не свыше тысячекратного размера минимального размера оплаты труда
2) с исковых заявлений по спорам, возникающим при заключении, изменении или расторжении договоров и по спорам о признании сделок недействительными	— двадцатикратный размер минимального размера оплаты труда
3) с исковых заявлений о признании недействительными (полностью или частично) ненормативных актов государственных органов, органов местного самоуправления и иных органов	— 20 процентов от минимального размера оплаты труда — для граждан; десятикратный размер минимального размера оплаты труда — для организаций
4) с иных исковых заявлений неимущественного характера, в том числе с заявлений о признании права, о присуждении к исполнению обязанности в натуре	— десятикратный размер минимального размера оплаты труда
5) с заявлений о признании организаций и индивидуальных предпринимателей несостоятельными (банкротами)	— десятикратный размер минимального размера оплаты труда
6) с заявлений об установлении фактов, имеющих юридическое значение	— пятикратный размер минимального размера оплаты труда
7) с заявлений о вступлении в дело третьих лиц, заявляющих самостоятельные требования на предмет спора	— по размеру государственной пошлины, взимаемой при подаче искового заявления неимущественного характера, а по спорам имущественного характера — по размеру государственной пошлины, исчисленной исходя из оспариваемой третьим лицом суммы
8) с заявлений о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда	— пятикратный размер минимального размера оплаты труда
9) с апелляционных и кассационных жалоб на решения и постановления арбитражного суда, а также на определения о прекращении производства по делу, об оставлении иска без рассмотрения, о наложении судебных штрафов, о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решений третейского суда и об отказе в выдаче исполнительного листа	— 50 процентов от размера государственной пошлины, взимаемой при подаче исковых заявлений неимущественного характера (подпункты 2—8 настоящего пункта), а по спорам имущественного характера — от размера государственной пошлины, исчисленной исходя из оспариваемой заявителем суммы

За исковые заявления, содержащие одновременно требования имущественного и неимущественного характера, взимается одновременно государственная пошлина, установленная для исковых заявлений имущественного характера и для исковых заявлений неимущественного характера".

Примечание: минимальный размер оплаты труда с 1 апреля 1996 года в России составляет 75900 рублей в месяц, установлен Федеральным законом Российской Федерации "О повышении минимального размера оплаты труда" N 40-ФЗ за 1996г.

Василий ПРИЩЕПА,
экономический советник Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь

ИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Не чтишь закон — плати

В условиях экономической нестабильности и сокращения рабочих мест особое значение приобретает исполнение субъектами хозяйствования Закона "О занятости населения Республики Беларусь", направленного на социальную и материальную защиту попавших под сокращение людей. Основными категориями дел в данной сфере являются взыскание штрафов за несообщение либо несвоевременное сообщение центрам занятости населения сведений о предстоящем высвобождении работников, необоснованный отказ в приеме на работу безработных, направляемых на предприятия и т.д.

Например, в прошлом году только по искам городского центра занятости Орши за нарушение трудового законодательства хозяйственным судом Витебской области оштрафованы 14 предприятий города. Сумма санкций составила 10 млн.рублей. Среди упорных нарушителей значились АО "Оршастройматериалы" и хозяйственная ассоциация "Згода", которые не единожды нарушали закон, "забывая" вовремя сообщить в ЦЗ о предстоящем сокращении своих работников. На выездном заседании, которое хозяйственный суд области проводил непосредственно в Орше в сентябре прошлого года, иск городского центра занятости к АО "Оршастройматериалы" был удовлетворен на основании статьи 10 закона о занятости, где четко сказано, что руководство предприятий обязано не позднее чем за два месяца письменно уведомить центр занятости о предстоящем высвобождении работников. С ответчика было взыскано 2.400 тыс.рублей за несвоевременное предупреждение о планирующемся сокращении четырех работников. Пятый сокращаемый член коллектива постоянно проживал в деревне, и ответчик по действующему законодательству не нес обязанности перед истцом об уведомлении о предстоящем высвобождении этого работника. Поэтому суд отказал в этой части иска. Нелогично, но таковы правила, хотя, конечно же, было бы проще и удобнее, причем для всех сторон, направлять сообщения о предстоящих увольнениях в государственную службу занятости по месту расположения предприятия, а не по месту жительства будущих безработных. Тогда банк данных о наличии высвободившихся специалистов определенного профиля находился бы в одном месте, причем ближе к возможному спросу на рабочие руки, а ЦЗ могли бы работать с ним более эффективно.

Таким образом, хозяйственный суд области принял обоснованное решение, соответствующее законодательству Республики Беларусь. Однако АО "Оршастройматериалы" обратилось в Высший хозяйственный суд республики с просьбой отменить его. Мотивация акционерного общества следующая: не следует сообщать центру занятости о конкретном дне сокращения, т.к. у предполагаемых увольняемых до момента их увольнения могут измениться обстоятельства, и у них не будет необходимости обращаться в ЦЗ. Но в таком случае как быть с требованием пункта 1.1 статьи 10 закона о направлении сообщения не позднее чем за два месяца? Ведь работник, получив предупреждение о предстоящем сокращении, может и досрочно, до истечения этих двух месяцев, пойти искать новую работу с помощью центра занятости. Кроме того, вышеназванный закон однозначно требует неукоснительного выполнения этих предписаний, что подтверждает и статья 21 — об ответственности за неисполнение требования п.1.1 статьи 10. Причем эти требования не корректируются независимо от того, зарегистрируются ли потом сокращенные работники в качестве безработных или нет. То же и в случаях, когда обстоятельства действительно меняются. Предположим, после уведомления центра и предупреждения работников последние остались на том же предприятии, но в другом цехе или в иной должности. Надзорная коллегия Высшего хозяйственного суда оставила без изменения решение и постановление хозсуда Витебской области. Поставлена последняя точка в конкретном деле, тем не менее остается вопрос, связанный с порядком взимания штрафа в данной категории дел. И как наглядный пример тому — суть спора между Лунинецким региональным центром занятости населения (истец) и ООО "Белаттракцион—Пинск" (ответчик), который рассматривался хозяйственным судом Брестской области.

Часть иска, как и в первом случае, та же: об увольнении троих своих работников в связи с сокращением штата ответчик уведомил службу занятости только в день увольнения. В связи с этим истец требовал взыскать с ответчика штраф в размере десятикратной минимальной заработной платы за каждого уволенного, ссылаясь при этом на пункт 1.7 Инструкции о порядке поступления, учета и использования средств Государственного фонда содействия занятости Республики Беларусь, утвержденной в июне 1993 года Госкомтрудом, Национальным банком и Министерством финансов. В соответствии же с уже известными нам статьями 10 и 21 Закона "О занятости населения Республики Беларусь" штрафные санкции в размере десятикратной минимальной заработной платы установлены за факт несвоевременного сообщения государственной службе занятости о предстоящем высвобождении работников в связи с ликвидацией предприятия, сокращением численности (штата) работников, а не за каждого работника. Противоречие между законом и инструкцией, так сказать, налицо. Но Его Величество Закон на то и закон, чтобы руководствоваться именно им, а не (со всем должным уважением к ним) инструкциями и положениями. В соответствии со статьей 112 Конституции РБ суды осуществляют правосудие на основе Конституции, законов и принятых в соответствии с ними иных нормативных актов. Т.е., если при рассмотрении дела суд придет к выводу о несоответствии нормативного акта Основному или иному закону, он принимает решение в соответствии с последними. На этом основании часть иска о взыскании с ответчика штрафа за каждого работника хозсудом Брестской области признана необоснованной и отклонена.

В связи с этим Высший хозяйственный суд направил государственным органам, утвердившим вышеназванную инструкцию, письмо, в котором говорится о необходимости внесения в нее изменений и дополнений. В частности, — в уже известный пункт 1.7, который не соответствует статье 10 закона о занятости, где следовало бы указать порядок и сроки наложения штрафа. Инструкция также, на взгляд ВХС, "должна содержать указание на то, что сообщение о предстоящем увольнении работников направляется в государственную службу занятости по месту нахождения предприятия (организации)".

Устранив имеющееся противоречие, мы не будет вводить в заблуждение соответствующие организации, интерес которых по понятным и естественным причинам совпадает с отдельными положениями инструкции.

Фаина КИТАЕВА

ИНФОРМБАНК



Июль ' 96

НЭГ

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О лицензировании туристической деятельности

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 453 от 10 июля 1996 г.

В целях совершенствования государственного регулирования деятельности субъектов хозяйствования (юридических и физических лиц) в области туризма Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. В перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденном постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 24, ст.591; 1996 г., N 5, ст.127), виды деятельности, лицензируемые Министерством спорта и туризма, изложить в следующей редакции:

"Организация индивидуальных и групповых туров за рубеж Организация обслуживания иностранных туристов на территории Республики Беларусь Организация экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси".

2. Министерству спорта и туризма в месячный срок разработать положение о порядке выдачи разрешений (лицензий) на виды деятельности, указанные в пункте 1 настоящего постановления.

Субъектам хозяйствования, осуществляющим виды деятельности, закрепленные за Министерством спорта и туризма, до 1 октября 1996 г. получить соответствующие разрешения (лицензии).

3. Пункт 1.1 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 16 мая 1994 г. N 346 "О взимании платы за государственную регистрацию и выдачу разрешений (лицензий) при осуществлении внешнеэкономической деятельности" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 14, ст.268) изложить в следующей редакции:

"1.1. с субъектов хозяйствования взимается плата за:

1.1.1. государственную регистрацию зарубежного предприятия — в размере 8 минимальных заработных плат;

1.1.2. государственную регистрацию предприятия с иностранными инвестициями — в размере 8 минимальных заработных плат;

1.1.3. регистрацию изменений и дополнений, вносимых в учредительные документы предприятий с иностранными инвестициями и зарубежных предприятий (кроме случаев, которые связаны с изменением законодательства и при которых плата не взимается), — в размере 2 минимальных заработных плат;

1.1.4. внесение изменений в выданные разрешения (лицензии) — в размере 25 процентов стоимости лицензии;

1.1.5. выдачу дубликатов выданных разрешений (лицензий) — в размере 50 процентов стоимости лицензии;

1.1.6. выдачу разрешений (лицензий) на осуществление следующих видов деятельности:

организация индивидуальных и групповых туров за рубеж — в размере 104 минимальных заработных плат;

организация обслуживания иностранных туристов на территории Республики Беларусь — в размере 52 минимальных заработных плат;

организация экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси — в размере 26 минимальных заработных плат".

4. Установить срок действия лицензий, выдаваемых Министерством спорта и туризма, два года.

5. Признать утратившим силу:

распоряжение Совета Министров Республики Беларусь от 11 декабря 1992 г. N 1180р;

абзац третий пункта 2 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 февраля 1996 г. N 101 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., N 5, ст.127).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Об индексе потребительских цен за июнь 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в июне 1996 года по сравнению с маем 1996 года индекс потребительских цен составил 102,3%.

По сравнению с декабрем 1995 года индекс потребительских цен составил 117%.

Комментарий

В связи с опубликованием индекса потребительских цен за июнь 1996 года Министерство труда Республики Беларусь сообщает, что поскольку индекс потребительских цен в июне нарастающим итогом к марту текущего года не превысил пятипроцентного порога и составил 104,5% (1,015 x 1,006 x 1,023 x 100), денежные доходы населения за июнь, получаемые из бюджетных источников (социальные пенсии, пособия, стипендии, заработная плата и денежное довольствие), индексируются на 6,1 процента, рассчитанного нарастающим итогом к январю 1996 года. Указанный индекс сохраняется на весь период до очередного превышения пятипроцентного порога.

Индексация осуществляется с применением переменной шкалы нормативов индексации на каждый процент прироста потребительских цен для различных частей дохода:

в пределах 200000 рублей — 1%,

от 200001 до 400000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, превышающая 400000 рублей, не индексируется.

Денежные компенсации, предусмотренные постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 января 1995 года N 7 "О повышении размера минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и от 28 февраля 1995 года N 106 "О мерах по социальной поддержке населения", не индексируются.

Населению, получающему доходы из других источников, возмещение потерь от инфляции осуществляется по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями). При этом выплаты компенсации ущерба, причиненного увечьем или иным повреждением здоровья, связанным с исполнением трудовых обязанностей, индексируются отдельно от других доходов, независимо от того, предусмотрено или не предусмотрено такое положение в коллективном договоре (соглашении).

* * *

Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за июнь 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в июне 1996 года по сравнению с маем 1996 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 103,3%, по сравнению с декабрем 1994 года — 236,3%, с декабрем 1995 года — 110,2%.

О взимании платы за проезд по автомобильной дороге Брест–Минск–граница Российской Федерации

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 432 от 1 июля 1996 г.

В целях увеличения поступления средств на модернизацию, ремонт и содержание автомобильной дороги Брест—Минск—граница Российской Федерации, обеспечения безопасности движения по ней, развития сервисных услуг Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Ввести с 1 ноября 1996 г. плату за проезд автотранспортных средств по автомобильной дороге Брест—Минск—граница Российской Федерации.

Освободить временно, сроком на два года, от уплаты за проезд по указанной автомобильной дороге владельцев и пользователей автотранспортных средств Республики Беларусь, а также автотранспортных средств, осуществляющих перевозку грузов в порядке гуманитарной помощи.

2. Возложить на республиканское государственное производственное предприятие "Белавтострада" Министерства транспорта и коммуникаций взимание платы за проезд автотранспортных средств по автомобильной дороге Брест—Минск—граница Российской Федерации.

3. Министерству транспорта и коммуникаций по согласованию с Министерством финансов уточнить ставки платы, взимаемой с владельцев и пользователей автотранспортных средств за проезд по автомобильной дороге Брест—Минск—граница Российской Федерации.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

По открытой системе

Прокомментировать решение правительства мы попросили начальника управления по взиманию дорожных сборов республиканского государственного производственного предприятия "Белавтострада" З.М.ГАЙДУКА.

— Кабинет Министров вводит плату за проезд уже с 1 ноября 1996 года, — рассказал Здислав Михайлович. — Но размеры ее сейчас уточняются. Приблизительно проезд по всей дороге легкового автомобиля обойдется в 2 долл., грузового — от 10 до 30 "зеленых" (в зависимости от количества осей), автобуса — 10—15 долл.

Пока больших поступлений от нововведения мы не ожидаем, по прогнозам, они будут исчисляться 6—7 миллионами долларов в год. Для сведения: ежегодно по автодороге Брест—Минск—граница Российской Федерации проезжает 180 тысяч иностранных легковых автомобилей, 7 тысяч автобусов и 320 тысяч грузовиков.

Что касается процедуры взимания, то будет осуществляться т.н. открытая система взимания платы на двух контрольных пунктах — Редьки, что возле Орши, и Федьковичи, около Бреста. Водители тех транспортных средств, которые попадают на дорогу, проезжая иными маршрутами, пока платить не будут. Чтобы сделать закрытую систему, надо перекрыть порядка 50 пересечений с трассой, а это экономически невыгодно. Правда, планируем открыть через два года еще два контрольных пункта — в районах Дзержинска и Борисова.

Временно от уплаты за проезд по автодороге освобождены владельцы и пользователи автотранспортных средств нашей страны. Такое решение принято в связи с тем, что состояние нашей экономики и материальное положение граждан пока не позволяют брать деньги и с них. Но через два года, а может и раньше, им тоже придется платить. Тарифы скорее всего будут на уровне тех, что определены для иностранных владельцев транспортных средств. Это вызвано необходимостью возвращения долга Европейскому банку реконструкции и развития, который предоставил нам кредит для модернизации трассы.

Татьяна ЛУЦЕВИЧ

Об утверждении Положения о поставках товаров в Республике Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 444 от 8 июля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о поставках товаров в Республике Беларусь и ввести в действие его с 1 августа 1996г.

2. Обязать юридические лица и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, при выявлении в ходе приемки товаров фактов злоупотреблений или хищений на сумму свыше 50 минимальных заработных плат не позднее 3-дневного срока сообщать об этом в правоохранительные органы и направлять им соответствующие документы.

3. Установить, что покупатель в 10-дневный срок высылает продавцу один экземпляр акта приемки товара по количеству и качеству после его утверждения руководителем (его заместителем) юридического лица — покупателя либо покупателем — предпринимателем, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ о поставках товаров в Республике Беларусь

Общие положения

1. Настоящее Положение регулирует отношения по поставкам товаров в Республике Беларусь в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь и иными законодательными актами.

2. Действие настоящего Положения распространяется на отношения между юридическими лицами и (или) физическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без образования юридического лица на территории Республики Беларусь, по поставке товаров.

Порядок взаимодействия министерств, других центральных органов управления, местных исполнительных и распорядительных органов, юридических лиц и физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, при поставке товаров для государственных нужд регулируется Законом Республики Беларусь "О поставках товаров для государственных нужд" и иными актами законодательства, утвержденными в соответствии с указанным Законом.

Взаимоотношения юридических лиц и (или) физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по гарантийным срокам эксплуатации сложной техники и оборудования, независимо от места их изготовления, включая комплектующие изделия и составные части, регулируются специальным законодательством.

3. Поставка товара производится на основании договора.

По договору поставки (далее — договор) поставщик обязуется в обусловленные сроки (срок), не совпадающие (не совпадающий) с моментом заключения договора, передавать (передать) покупателю в собственность (полное хозяйственное ведение или оперативное управление) товар, предназначенный для предпринимательских или иных целей, не связанных с личным (семейным, домашним) потреблением, а покупатель обязуется принимать (принять) товар и платить (уплатить) за него определенную цену.

4. В договоре, как правило, должны быть отражены:

предмет договора (наименование товара, его количество, ассортимент, качество и комплектность);

порядок расчетов и цена товара;

порядок поставки товара;

транспорт;

требования к таре и упаковке;

страхование;

имущественная ответственность сторон;

срок действия договора;

порядок изменения и расторжения договора;

иные, не противоречащие законодательству Республики Беларусь условия, которые стороны признают необходимым предусмотреть в договоре.

При заключении договора путем составления одного документа он, как правило, должен содержать следующие реквизиты:

точное и полное имя (наименование), а также сведения о юридическом адресе сторон договора;

дату заключения договора;

место заключения договора;

надлежащие собственноручные подписи сторон или лиц, уполномоченных на подписание договора от их имени.

При этом договор считается заключенным и тогда, когда между сторонами согласованы лишь наименование товара, его количество и цена либо установлен порядок их определения. При отсутствии указанных условий договор признается незаключенным.

5. Если иное не предусмотрено законодательством или договором, поставщик и покупатель обязаны совершить действия, которые в соответствии с обычно предъявляемыми требованиями необходимы с их стороны для обеспечения выполнения обязательств по договору.

Предмет договора

6. Предметом договора (товаром) могут быть любые вещи, за исключением единых имущественных комплектов, а также зданий, сооружений, иного недвижимого имущества, ценных бумаг, валюты, энергетических и других ресурсов, снабжение которыми осуществляется через присоединенную сеть.

7. Договор может быть заключен на поставку товара, имеющегося в наличии у поставщика в момент заключения договора, а также товара, который будет создан или приобретен поставщиком в будущем, если иное не установлено законодательством или не вытекает из характера товара.

8. Поставщик обязан передать покупателю товар, предусмотренный договором. Если иное не установлено договором, поставщик обязан вместе с товаром передать покупателю его принадлежности, а также относящиеся к нему документы (технический паспорт, сертификат качества и т.п.), предусмотренные законодательством.

Количество товара

9. Количество товара, подлежащее передаче покупателю, предусматривается договором в соответствующих единицах измерения или в денежном выражении. Условие о количестве товара может быть согласовано путем установления в договоре порядка его определения.

10. Порядок и сроки приемки товара по количеству определяются сторонами в соответствии с законодательством.

11. Если поставщик передал в нарушение условий договора покупателю меньшее количество товара, чем определено договором, покупатель, за исключением случая, указанного в пункте 12 настоящего Положения, вправе, если иное не предусмотрено договором, либо потребовать передать недостающее количество товара, либо отказаться от переданного товара и его оплаты, а если он оплачен, — потребовать возврата уплаченной за него суммы. В этих случаях поставщик также имеет право на получение неустойки в порядке и в размере, определенных настоящим Положением.

12. Поставщик, допустивший недопоставку товара в отдельном периоде поставки, обязан восполнить недопоставленное количество товара в следующем периоде (периодах) в пределах срока действия договора, а по долгосрочному договору — в пределах года, в котором допущена его недопоставка, если иное не предусмотрено договором.

13. В случае, когда товар отгружается поставщиком нескольким получателям, указанным в договоре или в отгрузочной разнарядке покупателя, товар, поставленный одному получателю сверх количества, предусмотренного в договоре или отгрузочной разнарядке, не засчитывается в покрытие недопоставки другим получателям и подлежит восполнению поставщиком, если иное не предусмотрено в договоре.

14. В случае, когда поставщик поставил покупателю товар в количестве, превышающем указанное в договоре, покупатель обязан известить об этом поставщика с одновременным принятием излишне поставленного товара на хранение. Если после получения извещения покупателя поставщик не распорядится соответствующим товаром в 30-дневный срок с момента извещения, а по скоропортящимся товарам — в срок до 24 часов, то покупатель вправе, если иное не предусмотрено законодательством или договором, принять все его количество в собственность, полное хозяйственное ведение или оперативное управление (в этом случае товар в количестве, превышающем указанное в договоре, оплачивается по цене, установленной в договоре, если иная цена не определена соглашением сторон) либо распорядиться им в соответствии с условиями договора хранения, предусмотренными гражданским законодательством.

Ассортимент товара

15. Если по договору товар подлежит поставке в определенном соотношении по видам, моделям, размерам, расцветкам и иным признакам (ассортимент), поставщик обязан передать покупателю товар в ассортименте, согласованном сторонами.

16. Если ассортимент в договоре не определен или не установлен в порядке, предусмотренном договором, но из существа обязательства вытекает, что товар должен быть поставлен покупателю в ассортименте, поставщик вправе передать покупателю товар в ассортименте, исходя из потребностей покупателя, которые были известны поставщику на момент заключения договора, или отказаться от исполнения договора, возместив при этом убытки и уплатив неустойку, указанные в договоре.

17. При поставке поставщиком предусмотренного договором товара в ассортименте, не соответствующем договору, покупатель вправе отказаться от его принятия и оплаты, а если он уже оплачен, потребовать возврата уплаченной денежной суммы, возмещения убытков и уплаты неустойки, указанных в настоящем Положении или договоре.

18. Если поставщик поставил покупателю наряду с товаром, ассортимент которого соответствует договору, товар с нарушением условий договора об ассортименте, покупатель вправе по своему выбору:

принять товар, соответствующий условиям договора об ассортименте, и отказаться от остального товара;

отказаться от всего переданного товара;

потребовать заменить товар, не соответствующий условиям договора об ассортименте, товаром в ассортименте, предусмотренном договором;

принять весь переданный товар.

19. При отказе от товара, ассортимент которого не соответствует условиям договора, или предъявлении требования о замене товара, не соответствующего условиям договора об ассортименте, покупатель вправе также отказаться от оплаты этого товара, а если он оплачен, потребовать возврата уплаченной суммы, кроме того, покупатель также вправе требовать уплаты неустойки в порядке и в размере, установленных настоящим Положением.

20. Товар, не соответствующий условиям договора об ассортименте, считается принятым, если покупатель в срок, предусмотренный законодательством или договором для приемки товара по количеству, не сообщит поставщику о своем отказе от товара.

21. Если покупатель не отказался от товара, ассортимент которого не соответствует договору, он обязан его оплатить по цене, согласованной с поставщиком. В случае, когда поставщиком не приняты необходимые меры к согласованию цены в установленный законодательством или договором срок, покупатель оплачивает товар по цене, которая в момент заключения договора обычно взималась за аналогичный товар.

22. Ассортимент товара, недопоставка которого подлежит восполнению, определяется соглашением сторон. При отсутствии такого соглашения поставщик обязан восполнить недопоставленное количество товара в ассортименте, установленном для того периода, в котором допущена недопоставка.

23. Поставка товара одного наименования в большем количестве, чем предусмотрено договором, не засчитывается в покрытие недопоставки товара другого наименования, входящего в тот же ассортимент, и подлежит восполнению, кроме случаев, когда такая поставка произведена с предварительного письменного согласия покупателя.

Качество товара

24. Качество поставляемого товара должно соответствовать условиям договора. При отсутствии в договоре такого условия поставщик обязан передать покупателю товар обычного качества, соответствующий его конкретному назначению, указанному в договоре или известному поставщику. Если поставщик не обязан был знать о конкретном назначении продаваемого товара, он должен быть пригоден для целей, для которых товар такого рода обычно используется.

25. Товар, качество которого определено установленными в соответствии с законодательством обязательными для его изготовления стандартами или другой нормативно-технической документацией, должен соответствовать требованиям, предусмотренным этими документами.

26. При продаже товара по образцу и (или) по описанию поставщик обязан передать покупателю товар, соответствующий этому образцу и (или) описанию.

27. Порядок и сроки приемки товара по качеству определяются законодательством.

28. Покупатель при поставке товара, качество которого не соответствует условиям, предусмотренным настоящим Положением, договором, стандартам или иной нормативно-технической документации, вправе по своему выбору:

потребовать от поставщика устранения недостатков товара, назначив для этого соразмерный срок (без права на неустойку);

либо отказаться от оплаты товара в той пропорции, в какой стоимость, которую фактически поставленный товар имел на момент поставки, соотносится со стоимостью, которую на тот же момент имел бы товар надлежащего качества;

либо устранить недостатки товара за счет поставщика, предварительно уведомив его об этом.

В случае, указанном в настоящем пункте, покупатель также имеет право на неустойку в порядке и в размерах, определенных настоящим Положением.

29. Поставщик, извещенный о начале осуществления покупателем каких-либо из указанных в пункте 28 настоящего Положения прав, вправе без промедления заменить поставленный товар доброкачественным.

30. Если поставка товара ненадлежащего качества в значительной степени лишает покупателя того, на что он был вправе рассчитывать, заключая договор, покупатель может потребовать замены товара.

31. Для исков, вытекающих из поставки товара ненадлежащего качества, устанавливается шестимесячный срок исковой давности со дня приемки получателем в надлежащем порядке поставленного ему товара по качеству.

Гарантийные сроки на товар

32. В отношении товара, предназначенного для длительного пользования или хранения, стандартами или иной нормативно-технической документацией, договором, а также законодательством могут предусматриваться более длительные сроки для установления покупателем в надлежащем порядке недостатков (гарантийные сроки) с последующим предъявлением поставщику требований об устранении этих недостатков или о замене товара.

Номера и индексы стандартов, иной нормативно-технической документации указываются в договоре.

33. Гарантийные сроки в договоре не могут быть меньше гарантийных сроков, установленных стандартами, иной нормативно-технической документацией или законодательством на данный вид товара.

34. Гарантийные сроки на комплектующие изделия и составные части устанавливаются соответствующей нормативно-технической документацией и не могут быть меньше гарантийного срока на основной товар.

35. Гарантийный срок эксплуатации исчисляется с момента получения товара покупателем (получателем), если иное не предусмотрено стандартами, другой нормативно-технической документацией, договором или законодательством.

36. В отношении товара, реализуемого через розничные торговые предприятия, гарантийный срок исчисляется со дня его розничной продажи.

37. Гарантийные сроки годности и хранения исчисляются со дня изготовления товара.

38. Поставщик обязан безвозмездно (за свой счет) исправить недостатки товара, на который установлен гарантийный срок, или заменить его, если не докажет, что недостатки возникли вследствие нарушения покупателем правил пользования товаром или его хранения.

39. В случае устранения дефектов в товаре, на который установлен гарантийный срок эксплуатации, этот срок продлевается на время, в течение которого товар не использовался из-за обнаруженных дефектов. При замене товара в целом гарантийный срок исчисляется заново со дня замены.

Комплектность товара. Маркировка товара

40. Поставщик обязан передать покупателю товар, соответствующий условиям договора о комплектности.

41. В случае, когда договором не определена комплектность товара, поставщик обязан передать покупателю товар, комплектность которого определяется в соответствии с обычно предъявляемыми требованиями.

42. Если договором предусмотрена обязанность поставщика передать покупателю определенный набор товара в комплекте (комплект товаров), обязательство считается исполненным с момента передачи всего товара, включенного в комплект.

43. Если иное не предусмотрено договором и не вытекает из существа обязательства, поставщик обязан одновременно передать покупателю весь товар, входящий в комплект.

44. В случае передачи некомплектного товара покупатель вправе по своего выбору потребовать от поставщика:

соразмерного уменьшения покупной цены;

доукомплектования товара.

При этом доукомплектование товара поставщик осуществляет в 10-дневный срок, если договором не предусмотрен иной срок, или заменяет этот товар другим комплектным товаром.

45. Если поставщик не выполнил требования покупателя о доукомплектовании товара, покупатель вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы, а также взыскать с поставщика убытки и предусмотренную настоящим Положением или договором неустойку.

46. Требования, предусмотренные пунктами 44 и 45 настоящего Положения, применяются и в случае нарушения поставщиком обязанности передать покупателю комплект товара, если иное не предусмотрено договором и не вытекает из существа обязательства.

47. Поставляемый товар подлежит маркировке в соответствии с требованиями стандартов или иной нормативно-технической документации, а также законодательством.

Порядок поставки

48. Обязанность поставщика передать товар покупателю считается исполненной, если иное не предусмотрено договором, в момент:

вручения товара покупателю или указанному им лицу (получатель), если договором предусмотрена обязанность поставщика по доставке товара;

предоставления товара в распоряжение покупателя, если товар должен быть передан покупателю в месте нахождения товара.

В случаях, когда из договора не вытекает обязанность поставщика по доставке товара или передаче товара в месте его нахождения покупателю, обязанность поставщика передать товар покупателю считается исполненной в момент сдачи товара перевозчику или организации связи для доставки покупателю, если договором не предусмотрено иное.

49. Товар считается предоставленным в распоряжение покупателя или указанного им лица, если он четко идентифицирован для целей данного договора путем маркировки, извещения, направленного покупателю, или иным образом.

50. Если договором предусмотрена передача товара покупателю (получателю) в месте нахождения поставщика (выборка), покупатель (получатель) должен осмотреть передаваемый ему товар. При выявлении несоответствия товара договору покупатель вправе отказаться от его получения.

51. Неполучение покупателем (получателем) товара у поставщика в установленный договором срок, а если срок в договоре не указан, — в срок, указанный поставщиком в уведомлении о готовности товара, дает право поставщику отказаться от исполнения договора либо потребовать от покупателя оплаты товара, а также возмещения убытков, за исключением случая, указанного в пункте 50 настоящего Положения.

52. В случаях, когда договором предусмотрено право покупателя давать поставщику указания об отгрузке товара получателям (отгрузочные разнарядки), отгрузка (передача) товара осуществляется поставщиком получателям, указанным в отгрузочной разнарядке.

Содержание отгрузочной разнарядки и сроки ее направления покупателем поставщику определяются договором. Если сроки направления отгрузочной разнарядки договором не предусмотрены, она должна быть направлена поставщику не позднее тридцати дней до наступления периода поставки.

Непредставление покупателем отгрузочной разнарядки в установленный срок дает поставщику право потребовать от покупателя оплаты товара.

53. В случае получения поставленного товара от транспортной организации покупатель (получатель) обязан проверить соответствие его сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах.

54. Покупатель обязан принять товар, переданный ему поставщиком в порядке, определенном настоящим Положением и иным законодательством, за исключением случаев, когда он вправе потребовать его замены или отказаться от исполнения договора.

55. В случаях, когда покупатель в нарушение законодательства или договора отказывается принять товар, поставщик вправе потребовать от покупателя возмещения возникших в связи с этим убытков, а также уплаты неустойки, установленной законодательством или договором, и отказаться от исполнения договора.

Срок поставки

56. Срок исполнения поставщиком обязанности передать товар покупателю определяется договором, а если договор не устанавливает этот срок, то поставщик вправе осуществить поставку товара в 3-месячный срок с момента заключения договора.

57. Договор поставки признается заключенным с условием о его исполнении к строго определенному сроку, если из договора ясно вытекает, что при нарушении срока исполнения покупатель утрачивает интерес к договору.

Поставщик не вправе исполнять такой договор до наступления или по истечении определенного в нем срока без согласия покупателя.

58. Кроме срока поставки в договоре может быть установлен период или график поставки товара (квартальный, месячный, декадный, суточный, часовой и т.п.).

59. Если сторонами предусмотрена поставка товара в течение срока действия договора отдельными партиями, а сроки поставки отдельных партий (периоды поставки) в нем не определены, то товар должен поставляться равномерными партиями помесячно, поскольку иное не вытекает из законодательства.

60. Покупатель вправе, уведомив поставщика, отказаться от принятия товара, поставка которого просрочена, если в договоре не предусмотрено иное.

61. Досрочная поставка товара может производиться с согласия покупателя.

Товар, поставленный досрочно и принятый покупателем, засчитывается в количество товара, подлежащего поставке в следующем периоде.

Транспорт

62. Доставка товара, если иное не предусмотрено договором, осуществляется поставщиком его транспортом, указанным в договоре на определенных им условиях.

63. Вид транспорта, порядок возмещения транспортных расходов, расходов по погрузке и выгрузке товара и возвратной тары, нормы минимальной отгрузки товара определяются сторонами в договоре, если законодательством не установлено иное.

64. Если в договоре не определены вид транспорта или условия доставки, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товара принадлежит поставщику, поскольку иное не вытекает из законодательства или существа обязательства.

Цена товара и порядок расчетов

65. Цена товара определяется соглашением сторон.

66. Порядок расчетов определяется соглашением сторон в соответствии с настоящим Положением и иным законодательством.

67. В случае отсутствия в договоре указания о сроке платежа покупатель обязан оплатить товар до непосредственной его поставки (передачи) поставщиком (предварительная оплата).

68. Если договором предусмотрено, что оплата товара осуществляется получателем (плательщиком), а получатель необоснованно отказался от оплаты либо не произвел ее в установленный договором срок, поставщик вправе потребовать от покупателя оплаты поставленного товара и убытков, понесенных им за несвоевременную оплату товара, а также уплаты предусмотренной законодательством или договором неустойки.

69. В случаях, когда в договоре предусмотрена поставка товара отдельными частями, входящими в комплект, оплата товара покупателем производится после отгрузки (выборки) последней части, входящей в комплект, если иное не установлено договором.

70. Если договором не предусмотрена рассрочка в оплате переданного товара, покупатель обязан уплатить поставщику сумму в размере полной цены переданного товара.

71. Если покупатель в нарушение договора отказывается принять и оплатить товар, поставщик вправе по своему выбору потребовать оплаты товара либо отказаться от исполнения договора, а также потребовать возмещения ему возникших в связи с этим убытков.

72. В случаях, когда поставщик в соответствии с договором обязан передать покупателю кроме неоплаченного и другой товар, он вправе приостановить передачу этого товара до полной оплаты всего ранее переданного товара, если иное не предусмотрено законодательством или договором.

73. В случаях, когда договором предусмотрена обязанность покупателя уплатить цену полностью или частично до передачи поставщиком товара (предварительная оплата), покупатель должен произвести оплату в срок, предусмотренный договором.

74. В случае неисполнения покупателем обязанности по предварительной оплате товара поставщик вправе приостановить поставку товара до его оплаты покупателем.

75. Если поставщик в установленный договором срок не исполняет обязанность по передаче предварительно оплаченного товара, покупатель вправе потребовать его передачи и возмещения убытков, связанных с просрочкой поставки, или возврата ему предварительно уплаченной суммы за непоставленный товар с учетом коэффициента инфляции, который применяется для расчета возмещения этой суммы с момента ее получения, а также возмещения причиненных убытков и уплаты предусмотренной законодательством или договором неустойки.

76. Обязанность покупателя уплатить цену включает обязанность оплатить товар по цене, предусмотренной договором, если цена договором не предусмотрена, то по цене, согласованной в порядке, определяемом соглашением сторон.

77. Если цена установлена в зависимости от веса товара, она определяется по весу нетто, если иное не предусмотрено договором.

78. Если договор предусматривает, что цена на товар подлежит изменению в зависимости от показателей, обусловливающих цену товара (себестоимость и др.), но при этом не определен способ ее пересмотра, цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на момент исполнения обязанности по передаче товара. При просрочке поставщиком исполнения обязанности по передаче товара цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на день передачи товара, предусмотренного договором.

Тара. Упаковка

79. Поставщик обязан передать покупателю товар в таре и (или) упаковке, за исключением товара, который по своему характеру не требует затаривания и (или) упаковки, если иное не предусмотрено договором и не вытекает из существа обязательства.

80. Тара и упаковка товара должны соответствовать требованиям стандартов или иной нормативно-технической документации. Номера и индексы стандартов, иной нормативно-технической документации указываются в договоре.

81. Если договором не определены требования к таре и (или) упаковке, то товар должен быть затарен и (или) упакован обычным для такого товара способом, а при отсутствии такового — способом, обеспечивающим сохранность товара такого рода при обычных условиях хранения и транспортирования.

82. Если законодательством предусмотрены обязательные требования к таре и (или) упаковке, то поставщик обязан передать покупателю товар в таре и (или) упаковке, соответствующих этим обязательным требованиям.

83. В случае, когда подлежащий затариванию и (или) упаковке товар передается покупателю без тары и (или) упаковки либо в ненадлежащей таре и (или) упаковке, покупатель вправе требовать от поставщика затарить и (или) упаковать товар либо заменить ненадлежащую тару и (или) упаковку, если иное не вытекает из существа обязательства или характера товара.

Покупатель вправе вместо требований, указанных в настоящем пункте, предъявить к поставщику требования, вытекающие из передачи товара ненадлежащего качества.

84. Покупатель (получатель) обязан возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых поступил товар, в порядке и в сроки, предусмотренные договором или законодательством.

Прочие тара и упаковка подлежат возврату поставщику лишь в случаях, предусмотренных договором.

Страхование

85. Если договором предусмотрена обязанность поставщика или покупателя страховать товар, но при этом не определены условия и минимальная сумма страхования, страховая сумма, указываемая в договоре страхования, не может быть меньше цены товара.

86. В случаях, когда сторона, обязанная страховать товар, не осуществляет страхования в соответствии с условиями договора, другая сторона вправе застраховать товар и потребовать от обязанной стороны возмещения расходов на страхование либо отказаться от исполнения договора.

Порядок извещения о нарушении условий договора

87. Покупатель обязан известить поставщика о нарушении условий договора о количестве, ассортименте, качестве, комплектности, таре и (или) упаковке товара в срок, предусмотренный законодательством или договором, исходя из характера и назначения товара.

88. В случае невыполнения условия, предусмотренного пунктом 87 настоящего Положения, поставщик вправе, если иное не предусмотрено настоящим Положением, отказаться полностью или частично от удовлетворения требований покупателя о передаче ему недостающего количества товара; о замене товара, не соответствующего условиям договора о качестве или об ассортименте; об устранении недостатков в товаре; о доукомплектовании товара или замене некомплектного товара на комплектный; о затаривании и (или) упаковке товара либо замене ненадлежащей тары и (или) упаковки товара, если докажет, что невыполнение этого условия покупателем повлекло невозможность удовлетворить его требования или влечет для поставщика несоразмерные расходы по сравнению с теми, которые он понес бы при своевременном извещении о нарушении условий договора.

89. Если поставщик знал или должен был знать о том, что переданный покупателю товар не соответствует условиям договора, он не вправе ссылаться на требования пунктов 87 и 88 настоящего Положения.

Ответственность за нарушение условий договора

90. За неисполнение или ненадлежащее исполнение условий договора стороны несут ответственность, предусмотренную настоящим Положением или законодательством и соглашением сторон.

За нарушение обязанностей по договору поставки взыскиваются неустойка (штраф, пеня) и убытки.

91. За непоставку или недопоставку товара согласно условиям договора поставщик уплачивает покупателю неустойку (штраф) в размере 10 процентов стоимости непоставленного или недопоставленного в срок товара, если иное не установлено настоящим Положением или договором.

92. При поставке товара не в ассортименте в случаях, определяемых настоящим Положением, поставщик уплачивает неустойку (штраф) в размере 10 процентов стоимости непоставленного товара в ассортименте, если договором не предусмотрено иное.

93. Если поставленный товар не соответствует по качеству стандартам, другой нормативно-технической документации, образцам (эталонам) или иным условиям договора, а также если поставлен некомплектный товар, поставщик уплачивает покупателю неустойку (штраф) в размере 20 процентов стоимости некачественного либо неукомплектованного товара, если в настоящем Положении или договоре не установлено иное.

94. В случаях поставки ненадлежащего качества или некомплектного товара с поставщика взыскиваются неустойка (штраф) и причиненные такой поставкой убытки без зачета неустойки (штрафа).

95. Неустойка, предусмотренная пунктом 93 настоящего Положения, не взыскивается, если поставщик заменит некачественный или некомплектный товар либо устранит дефекты, либо доукомплектует товар без промедления с момента поставки некачественного или некомплектного товара или в срок, установленный сторонами.

96. За просрочку возврата (сдачи) тары, средств упаковки и средств пакетирования стороны несут ответственность в соответствии с договором.

97. В случае несвоевременной оплаты поставщиком товара стоимости тары за возвращенную покупателем тару с поставщика взыскивается штраф в размере, установленном договором.

98. В договоре может быть оговорена не предусмотренная настоящим Положением неустойка за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств сторонами.

99. Сторона не несет ответственности за неисполнение любого из своих обязательств, если докажет, что это было вызвано препятствием вне ее контроля и что от нее нельзя было разумно ожидать принятия этого препятствия в расчет при заключении договора либо избежания или преодоления этого препятствия или его последствий.

Освобождение от ответственности, предусмотренное настоящим пунктом, распространяется лишь на тот период, в течение которого существует данное препятствие.

Срок действия договора

100. Договор поставки может быть заключен на один год либо на более длительный срок (долгосрочный договор).

Если в договоре срок его действия не определен, он действует в течение трех месяцев с даты подписания.

101. Если в долгосрочном договоре количество подлежащего поставке товара или иные условия определены на год или на менее продолжительный срок, в договоре должен быть установлен порядок согласования этих условий сторонами на последующие периоды до окончания срока действия договора. Если в договоре такой порядок не определен, он признается заключенным на год или на менее продолжительный срок, указанный в договоре.

Порядок изменения и расторжения договора

102. Договор может быть изменен или расторгнут только по соглашению сторон, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 103 настоящего Положения.

103. Если законодательством либо договором не предусмотрено иное, односторонний отказ от исполнения договора (полностью или частично) допускается в случаях:

неоднократной (два раза и более) поставки товара ненадлежащего качества;

систематической (свыше двух раз) просрочки поставщиком поставки товара сверх предусмотренных в договоре сроков;

систематической (свыше двух раз) или значительной задержки оплаты покупателем поставляемого товара сверх предусмотренных договором сроков или объявления покупателя неплатежеспособным.

О стимулировании создания и развития в Республике Беларусь производств, основанных на новых и высоких технологиях

Указ Президента Республики Беларусь № 244 от 8 июля 1996 г.

В целях реформирования народнохозяйственного комплекса путем создания и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, организации дополнительных рабочих мест и активизации деятельности национальных и иностранных инвесторов на территории Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Считать важнейшим направлением экономической стратегии Республики Беларусь на 1996—2010 годы повышение конкурентоспособности продукции белорусских товаропроизводителей путем создания и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, привлечения национальных и иностранных инвестиций, обеспечивающих структурную перестройку и прогресс экономики.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь:

2.1. в двухмесячный срок обеспечить разработку критериев оценки новых и высоких технологий, производств, основанных на этих технологиях, высокотехнологичных предприятий, а также подготовку перечня приоритетных направлений создания и развития новых и высоких технологий, перспективных производств, основанных на таких технологиях, на 1996—2010 годы;

2.2. при подготовке проекта Налогового кодекса Республики Беларусь предусмотреть в нем льготное налогообложение инвестиций, привлекаемых для создания и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, включая установление налоговых льгот, способствующих развитию финансового рынка, организации экспортно-ориентированных производств и научно-исследовательских разработок, привлечению инвестиций юридических и физических лиц;

2.3. внести в установленном порядке Президенту Республики Беларусь предложения:

2.3.1. об изменении действующего законодательства по налогообложению, предусмотрев меры по государственной поддержке разработки, привлечения и внедрения в производство новых и высоких технологий, а также по содействию национальным и иностранным инвесторам, белорусским юридическим лицам независимо от формы собственности, в том числе предприятиям с иностранными инвестициями, в части:

освобождения сроком на 5 лет продукции и услуг, производимых с применением новых и высоких технологий, от налогов и таможенных пошлин, а также прибыли предприятий от взимания налогов с момента ее объявления (для высокотехнологичных предприятий);

снижения ставок налогов на прибыль и на добавленную стоимость;

освобождения продукции, изготовленной с применением новых и высоких технологий, от обложения акцизами либо снижения их ставок;

освобождения продукции собственного производства на период окупаемости капитальных вложений от обложения экспортными таможенными пошлинами либо снижения их ставок;

освобождения ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь сырья, полуфабрикатов и оборудования, необходимых для выпуска продукции собственного производства, от обложения таможенными пошлинами либо снижения их ставок;

предоставления налоговых льгот банкам и другим финансовым организациям, обеспечивающим кредитование, страхование и перестрахование предприятий, внедряющих в производство новые и высокие технологии или осуществляющих на их основе выпуск конкурентоспособной продукции;

2.3.2. в двухмесячный срок — об установлении для национальных и иностранных инвесторов, осуществляющих капитальные вложения в производства, основанные на новых и высоких технологиях, долгосрочных фиксированных тарифов на воду, электрическую и тепловую энергию, а также фиксированных платежей за землю либо предоставлении им права приобретения земельного участка в собственность для реализации инвестиционных проектов по созданию и развитию новых и высоких технологий;

2.3.3. в трехмесячный срок — о создании в районе аэропорта Минск-2 и поселка Обчак свободных экономических зон для развития экспортных производств с новыми и высокими технологиями, включая реализацию совместного белорусско-американского проекта "Форд Юнион". В положениях об указанных зонах, а также программах их развития предусмотреть конкретные меры по созданию в этих зонах банковской, финансовой и страховой инфраструктур;

2.4. предусмотреть в установленном законодательством порядке отчуждение неиспользуемого имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь, либо предоставление его в аренду предприятиям (организациям) в первую очередь для образования на территории Республики Беларусь технопарков и других организаций по реализации научно-технических проектов и программ.

3. Для координации деятельности национальных и иностранных инвесторов по обеспечению реформирования народнохозяйственного комплекса страны образовать Консультативный совет по инвестициям при Президенте Республики Беларусь, включив в его состав представителей деловых кругов республики и иностранных государств.

Кабинету Министров Республики Беларусь в двухмесячный срок представить Президенту Республики Беларусь предложения по персональному составу, статусу и основным направлениям деятельности Консультативного совета по инвестициям.

4. Настоящий Указ вступает в силу со дня его опубликования.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

КОММЕНТАРИЙ

Публикуемый указ — долгожданный документ, однозначно свидетельствующий о намерении высшего руководства страны стимулировать направление интересов инвесторов и производителей продукции на использование в своих проектах новых и высоких технологий. Само появление такого указа должно возродить почти угаснувшие надежды тех талантливых одиночек и творческих коллективов республики, которые владеют действительно перспективными разработками, замороженными на неопределенный срок из-за отсутствия к ним финансового интереса с чьей-либо стороны. К сожалению, ряд неточностей и недоговорок, допущенных разработчиками документа, внушают определенные сомнения в безусловной реализации этих перспективных разработок, хотя они (эти недостатки) не снижают значения во многом стратегического указа.

Вызывает сожаление то, что указ устанавливает достаточно далекие сроки по разработке критериев оценки, подготовке предложений по льготному налогообложению и прочим стимулам, хотя дискуссия по содержанию критериев оценки стимулов и размерам льгот ведется в соответствующих правительственных кругах не один год. В указе почему-то не разделены подходы к отечественным и зарубежным разработкам, хотя методология их стимулирования и технология применения различны.

Несколько странным в публикуемом документе выглядит соединение стратегических задач с совершенно конкретными проектами, которые с большой натяжкой можно отнести к новым или высоким технологиям. Нельзя сегодня даже ставить под сомнение необходимость реализации проекта "Ford-Union". Но относить размещаемую у нас технологию изготовления автомобилей Ford к действительно новым технологиям по международным меркам как минимум неверно, т.к. она лишь частично может считаться таковой только для белорусского машиностроения. Также не совсем, очевидно, эффективным с точки зрения развития новых и высоких технологий является декларируемое указом создание миниатюрных свободных экономических зон (типа "в районе аэропорта "Минск-2"). Здесь явно просматриваются чьи-то не совсем умело лоббируемые интересы.

В данном указе, посвященном новым и высоким технологиям, не совсем логичным видится раздел, в котором говорится о создании Консультативного совета по инвестициям. Противоречие здесь состоит в том, что вводимые в состав такого совета представители иностранных государств весьма нежелательны при обсуждении планов развития новых и высоких технологий, т.к. практически "подрезают" под корень маркетинговую политику и агрессивную экспансию наших новых товаров на зарубежные рынки. Такая ситуация может привести к бесплатной раздаче промышленным шпионам крупных зарубежных корпораций бесценной информации, которая может привести к результату, обратному тому, что декларируется указом. Для принятия решения по поддержке таких перспективных направлений развития нашей промышленности государству можно было бы использовать опыт Японии в разработке новых стратегических подходов в рамках Министерства внешней торговли и промышленности, Совета по политике в области электроники и Ассоциации по развитию японской электроники.

При всех недостатках данного документа его появление можно только приветствовать. Хотелось бы надеяться, что он положит начало действительно продуманному подходу к строго направленной экономической поддержке правительством наиболее перспективных технологий на основе глубокого анализа и с учетом интересов нашей страны.

Александр ВОРОНИН,
председатель правления ЗАО "Служба залога",
директор консалтинговой фирмы "Интелкэш",
кандидат технических наук

Будет ли работать указ?

Если меры, предусмотренные Указом Президента Республики Беларусь № 244 от 8 июня 1996г. "О стимулировании создания и развития в Республике Беларусь производств, основанных на новых и высоких технологиях", заработают в ближайшее время, то, думаю, они могут дать положительные результаты. Однако для того, чтобы добиться стабилизации экономики, необходим еще целый ряд мероприятий: создание правового поля действия налоговой системы в целом, ее стабильность, определение приоритетных направлений развития отдельных отраслей народного хозяйства и т.д.

Давайте попробуем ответить на вопрос: в состоянии ли (с учетом реального положения дел в экономике) государство обеспечить соответствующую помощь всем отраслям? Безусловно, нет. Было бы логично в самом указе четко определить, какие направления развития отраслей следует считать приоритетными. Да, в п.2.1 указа дано поручение Кабинету Министров в двухмесячный срок подготовить перечень приоритетных направлений создания и развития новых и высоких технологий, а также перспективных производств, основанных на таких технологиях, на 1996—2010 годы. Но будет ли оно выполнено? Судите сами. Еще 29.12.94г. Закон "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" зафиксировал очень прогрессивную норму в ст.5 п.2 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций". В соответствии с ней по приоритетным направлениям, определяемым Кабинетом Министров, сумма льготируемой прибыли, направляемой на расширение (развитие) производства, не ограничивается. Норма действовала с 1.01.95г. до 1.04.96г., т.е. 5 кварталов. Кабинет Министров необходимого перечня не выдал. Норма закона не работает! С 1.04.96г. эти направления с учетом новых поправок должен определять уже Верховный Совет. Однако прошел второй квартал, наступил третий, а перечня по-прежнему нет.

Еще один пример. В Указе Президента № 108 от 19.03.96г. "О совершенствовании внешнеэкономической деятельности" давалось поручение Кабинету Министров в двухнедельный срок утвердить перечень остродефицитных товаров, по которым возвращаются ввозимые таможенные пошлины и НДС, выплаченные при таможенном оформлении. Прошло не две недели, а четыре месяца, а субъекты хозяйствования перечня в глаза не видели.

Указ № 244 (п.2.3.1) предусматривает освобождение продукции собственного производства на период окупаемости капитальных вложений от обложения экспортными таможенными пошлинами либо снижение их ставок. Напомню, что в России с 1.07.96г. отменены все экспортные пошлины и в соответствии с Соглашением о Таможенном союзе наш Кабинет Министров должен принять аналогичное решение синхронно с Россией.

А теперь о том, что еще забыли включить в данный документ разработчики. Прежде всего в п.2.3.2 необходимо было включить фиксированные тарифы за аренду помещений (производственного и непроизводственного назначения) и конкретизировать понятие "долгосрочных" (срок должен быть не менее 5 лет).

Оживлению экономики содействовала бы и корректировка некоторых положений Указа № 208 от 24.05.96г., в частности, касающихся повальной перерегистрации всех субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности (включая иностранных инвесторов), определения критериев, на основании которых может быть прекращена хозяйственная деятельность этих субъектов (данный вопрос должен решаться как во всех цивилизованных странах, только в судебном порядке), необходимости ежемесячной проверки доходов нерезидентов аудиторами.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
зам.председателя Белорусского союза налогоплательщиков

О внесении изменения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 августа 1995 г. № 419*

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 452 от 10 июля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

В абзаце четвертом пункта 20 Положения о порядке перемещения физическими лицами вещей через таможенную границу Республики Беларусь, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 августа 1995 г. № 419 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., № 23, ст.543; 1996 г., № 9, ст.246), слова: "30 процентам" заменить словами: "50 процентам".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
Л.СИНИЦЫН

* См. "НЭГ" № 35 за 1995г., стр.10—12

О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 декабря 1993г. № 871

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 455 от 12 июля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Пункт 2 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 29 декабря 1993 г. № 871 "Вопросы организации международного автомобильного сообщения" (СП Республики Беларусь, 1993 г., № 36, ст.694) после абзаца первого дополнить абзацем следующего содержания:

"Установить, что за выдачу владельцам (пользователям) автотранспортных средств иностранных государств разрешений на проезд этих средств по территории Республики Беларусь в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь (в пунктах таможенного оформления, находящихся в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь) взимается плата в размере 150 долларов США".

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

Необходимо подтвердить факт аудиторской проверки

Постановлением Кабинета Министров от 17 июня 1996г. № 398 установлено, что фондовые биржи, профессиональные участники рынка ценных бумаг, инвестиционные фонды, депозитарии, открытые и закрытые акционерные общества обязаны ежегодно проводить аудиторскую проверку.

Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов доводит до сведения вышеуказанных юридических лиц, что годовая отчетность эмитента и профессионального участника, представляемая в Инспекцию, должна быть дополнена копией документа, подтверждающего факт аудиторской проверки.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г.	тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.		125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г.	тыс.руб.	1700		
OPTIMA SP 50	рус., 1г.г.		195	Джентри	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP 523			315		
OPTIMA SP 54			300		
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, 1г.г., обучение и доставка по РБ		низкая	ЧП	270-13-30
Olivetti 510	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., 1г.г.		175	Твинстрон	229-35-11
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., скидки, 1 г.г.		135		
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.		138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1030	А4, рус./лат., коррекция		от 115	Белинтерстандарт	236-86-35
XEROX	все модели, гарантия			СКАНЭКС	220-62-06
XEROX 6003	16cps, память, рус.лат., 1г.г.			Ксорекс-сервис	226-08-30

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК!	тыс.руб.	295/191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г.	тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание		от 14.85	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание		от 21		
CITIZEN SDC 888 карман.	12 разр., двойное пит., бух.банк.		14.8	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
CITIZEN SDC 435	16 разр.		20.6		
CITIZEN SDC 395	16 разр.		19.9		
CITIZEN SDC 428	16 разр.		22.4		
CITIZEN SDC 414	14 разр.		18.1		

БУМАГА

Бумага туалетная	опт и мелкий опт	тыс.руб.	2.1	Рейтингком	231-68-44
Бумага	для копировальных аппаратов, 500 листов	тыс.руб.	60	Торис	226-25-19
Бумага	в пачках по 250 л., для копировальных аппаратов	тыс.руб.	20/кг	Контрейд	230-34-33
Бумага офисная	А3/А4, 70.75,80 г/м^2, Финляндия, Швеция		от 5.3	НТЦ	226-24-15 226-24-06
Бумага офисная	А3/А4, 70, 80 г/м^2, Чехия, Польша, СНГ		от 4.3		
Бумага	для принтеров, кассовых аппаратов				
Бумага офсетная N 1	А4, 65 г/м^2, 200/500 л	тыс.руб.	23.9/52	Нарада	222-77-52
Бумага офсетная	N1		940/т	ВИЛАТ	234-71-89 228-61-66 228-61-67 228-69-21
Бумага газетная			680/т		
Бумага писчая	А3, А4	тыс.руб.	16/кг		
Бумага офисная	"Vilatpaper COPY", 500л. 80г/м^2	тыс.руб.	50		
Бумага DATA COPY	80 г/м^2			Р.Т.С.	236-33-32
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м^2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м^2,цветная			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м^2, белая, Финляндия			ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага MULTI COPY	А3, А4, 500 л., 80 г/м^2, Швеция		от 5.1	Белкантон	228-21-72
Бумага COPY PAPER	А4, 500 л., 80 г/м^2, Австрия, скидки		4.6	СЗ	236-82-07
Бумага	рулон 210 мм х 150 м, без перфорации, Сыктывкар	тыс.руб.	26	Дора	(02144) 6-13-76
Бумага	рулон 100, 150, 210, 240, 310, 380, 420 мм, Сыктывкар	тыс.руб.	17000/т		
Бумага для оргтехники	А4/А3, пачка 2.5/5 кг, 80 г/м2			ТНФ	263-86-16 263-82-57
	любой формат				
Бумага писчая	А4/А3, пачка 2.5/5 кг				
	любой формат				
Бумага для принтеров	в рулонах, любой ширины				
Лента чековая	любой ширины				
Бумага писчая				Кондор	226-43-87 224-11-51 222-21-23
Бумага	для принтеров, факсов				
Лента	кассовая				
Термобумага	для факсов 210x30x12, 216x30x12			НТЦ	226-24-15
Термобумага	210 мм х 30 м		от 1.55	Белинтерстандарт	236-86-35
Бумага KYM LUX	А4/А3, 80 г/м^2, для копировальной техники, Финляндия			BEL LIBRA VITALIS	278-06-48
Бумага KYM NOVA	А4/А3, 75 г/м^2, для копировальной техники, Финляндия				
Бумага мелованная	80—150 г/м^2, Финляндия				
Бумага этикеточная	75 г/м^2, Финляндия				
Бумага книжно-журнальная	65—150 г/м^2, Финляндия				
Картон мелованный	260 г/м^2, Финляндия				
Картон мелованный			от 2493/т	БЕРЕГ	229-24-55, 229-24-56
Картон немелованный			от 4236/т		
Бумага мелованная			от 2151/т		
Бумага этикеточная			от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3			от 6.1/12.2		
Самоклеящаяся "РАФЛАТАК"			от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе				Леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (017) 230-78-15 г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-210x12"	Финляндия, 2000 листов		20.5		
ЛБК-1-240x12"	Финляндия, 2000 листов		26		
ЛБК-n-240x12"	2, 3, 4 слоя самокопировальная				
ЛБК-1-420x12"	Финляндия, 2000 листов		36		
ЛБК-n-420x12"	2, 3, 4 слоя, с копиркой/самокопировальная				
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	Беларусь, 120 м		3		
Рулон 420	Беларусь, 120 м		6		
Лента кассовая и для калькуляторов					
ЛК-40-70-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.3		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.27		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.57		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.63		
Термобумага					
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.6		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.65		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров					

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Картриджи	LAMBDA для матр.принтеров Epson, Oki, Star, Fujitsy, доставка	от 3.0	МЕДХОР	220-23-56 (8-0172) 10-43-16
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson, доставка	от 20		
	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	от 93		
Бумага	KYMNOVA, А4, 500 л, 75 г/м^2, Финляндия, доставка	5.1		
	KYM LUX, А4/А3, 500 л, 80 г/м^2, Финляндия, доставка	5.5/10.4		
	KYMULTRA, А4, 500 л, 80 г/м^2, Финляндия, доставка	5.6		
	ЛБК-1-210/240x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	16/25		
	ЛБК-1-420/390x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	32		
	DRESCHER 240x12"/6", 2, 3, 4, 5 слоев, самокопировальная, доставка	от 55		
	лента для кассовых аппаратов 38,40,44,57,2-57,69,76,2-67 мм, доставка	от 0.22		
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ 600 шт. по 3 экз., доставка	66		

КОНВЕРТЫ

Конверты	с печатью и без формата С4, С5, С6	руб.	от 350	Контрейд	230-34-33
110x220	6 видов, Германия, Чехия	руб.	от 390	НТЦ	226-24-15 226-24-06
114x162	6 видов, Германия, Чехия	руб.	от 320		
162x229	4 вида, Германия, Чехия	руб.	от 900		
176x250	белые самоклеящиеся, Чехия	руб	от 1180		
229x324	белые смачиваемые, формат А4, Германия	руб.	от 1680		
250x353	белые самоклеящиеся, Чехия, формат А4	руб.	от 2180		

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК-3	1г.г.	тыс.руб.	3800	Дисанс	263-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание	тыс.руб.	4000	V&K	278-24-10

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы		Конверсум	264-33-50

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC	от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля	от 115		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.		570	ДэнимЭкс	233-91-32
Кассовый аппарат	госреестр, докум.для налог.инспекции, гар.18 м.		565	Климук	229-36-49
БелОКА-500.0		тыс.руб.	6800	V&K	278-24-10
Прима		тыс.руб.	7900		
Прима		тыс.руб.	7500	Нефин	229-35-10
Прима	бесплатный ввод, обучение, документы для ГНИ, низкий курс, лицензия ЦТО		575	Диона Компьютерс г.Житковичи	(02353) 2-33-45 2-14-40
Olibel CRF 1000			580		
БелОКА-500.0			470		
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка		575	Орглибер	278-54-13
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.		низкая	ЧП	270-13-30
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком, гар.18 мес.	тыс.руб.	9069	Саби-Пурта	231-09-84
Olibel CRF-1000		тыс.руб.	7900	V&K	278-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов	тыс.руб.	8000		
Лента чековая для кассовых аппаратов 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм				Климук	229-36-49

МЕБЕЛЬ

Мебель для офиса и дома		Евромебель	223-33-05

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ

Резаки и гильотины, уничтожители DAHLE, 1г.г.	от 99	БИСПРИС	251-33-80

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	механич., электронные, гири (5, 10, 15, 20, 30, 100, 500, 1000 кг)			Климук	229-36-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г.	тыс.руб.	4830	Командор	265-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г.	тыс.руб.	4628		
Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг			ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т	тыс.руб.	от 130000		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка		329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс.руб.	4200	V&K	278-24-10
Весы торговые	механические, 2; 5; 6; 10; 15; 20;100 кг. тыс.руб.		от 1100		
Зонт	диаметр 1,8 м		25	ВЭЙТО	263-11-07
Манекены	пластик, женские		15	Командор	265-61-68
Палатка торговая	Польша, 2x2		150	ВЭЙТО	263-44-21
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м		1.58	Нестор-пресс	234-54-27
Торговое оборудование для магазинов и аптек в ассортименте				Бонк	276-92-68
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				КОМАНДОР	265-61-68 265-38-92
Торговые прилавки			от 100		
Витрины, стеллажи			от 70		
Пристенные горки			от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы			от 100		

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 268-40-48 268-43-07 268-52-19 Центр Технологических Исследований
	Olibel CRF-1000,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580	
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 мес.	470	
	денежные ящики к кассовым аппаратам	от 55	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA/CONTESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	100	
	Samsung SQ-1000/1030, рус./лат., коррекция, 1г.г.	140	
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 1 г.г.	150	
	CITIZEN RS-150, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	135	
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115	
Расходные материалы	картриджи, ролики, коррек. и чек.лента для пиш.машинок и касс	от 0.8	
	заправка картриджей к пиш.машинкам красящей лентой		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	265	
Телефонные аппараты	FeTap 791/751, дисковые, кнопочные, 1г.г..	15—17	
Бытовая техника	MOULINEX в ассортименте, 1г.г.	от 30	

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г.	тыс.руб.	326.2	Командор	265-61-68

РАБОЧАЯ ОДЕЖДА

Фирменная рабочая одежда (комбинезоны, рукавицы, костюмы, халаты)		Вестор	278-58-35

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г.	580	266-84-82 266-01-22 266-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
	Olibel CRF 1000, 8 отд., 2 ленты, аккум., госреестр, 1г.г.	585	
Весы торговые	ВЭ-15Т	319	
Термоструйная печатающая головка для к.аппаратов и принтеров ТСПГ-412		8	
Морозильное оборудование	GRAM IG 220,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	760	
	GRAM IG 330,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	800	
	GRAM IG 440,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	900	
	SNAIGE RD290.0, шкаф для напитков,темп. от -0°С до -10°С,склад	570	
Холодильное и морозильное оборудование для магазинов, пекарен, кондитерских под заказ			
Лента чековая	38,40,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая	0.27-2	
Лента красящая, картридж	для кассовых аппаратов в ассортименте	0.46—6	
Этикет-пистолет	МХ-5500, однострочный	52	
Лента	для этикет-пистолета, белая/цветная	0.91/1	
Пишущая машинка	Любава ПП-305, механ., русский шрифт	148	
Бумага "Canon"	80 г/м2, мелованная, 500 листов	7	
Термобумага	для факса 210 мм х 30 м	2.6	
Аккумулятор для видеокамеры Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А		70	
Боксы для дискет	Diskovery, на 10 дискет 3.5", "лесенка"	5	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280	

СИГАРЕТЫ

15 наименований импортных сигарет (склады в регионах)	Белтабакконтракт	221-86-13

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Все виды швейных работ (фирменная, форменная, рабочая одежда)			Бен-Цви	237-09-05
Затаможивание и растаможивание грузов. Деловые советы		договорная	РУСОРУС	229-16-66
Печати, штампы, оснастка, изготовление			Нестор-пресс	234-54-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине				
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас	тел.541104 тел./факс 547245
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши				
Брошюры и буклеты; печати и штампы				
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	268-59-24
Визитки, фирменные бланки, наклейки (мелкография)			Твайс	220-24-38
Жалюзи	обмер, доставка, установка		Малми-М	233-11-48
Жалюзи горизонтальные		14.5/м^2	Ветразь	268-80-09
Жалюзи вертикальные		22—24/м^2		
Роллеты защитные		от 150/м^2		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение			БИСПРИНТ	226-24-25 226-34-69
Все виды печатных работ — от макета до готовой продукции				
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет				
Авторизированный сервис-центр Epson. Гарантийный и послегаран.ремонт принтеров Epson и др.			Дикад	254-64-94
Заправка картриджа	CANON FC/PC 2, 3, 5, 6, 7, 10, 11, 200, 210, 230, 310, 320, 330	11	ТОРИС	226-25-19 226-24-12
Заправка картриджа	MITA CC-10/CC-20, UTAX C88/C89	17		
Заправка картриджей	любые картриджи для лазерных принтеров Hewlett Packard	от 15		
Заправка картриджей	для копировальных аппаратов SHARP, RANK XEROX	15		
Ремонт	копировальных аппаратов CANON			
Ремонт	копировальных аппаратов SHARP			
Ремонт	копировальных аппаратов RICOH, INFOTEC, NASHUA			
Ремонт и техническое обслуживание XEROX			БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Восстановление и заправка картриджей, ремонт копировальных аппаратов, принтеров, факсов			Р.Т.С.	236-33-32
Аудиторские и юридические услуги, регистрация и перерегистрация фирм и ЧП			Правовой альянс	262-43-99

АВТОМОБИЛИ

УАЗ-31512-6	новый, цвет синий, с тентом	заводская	организ. (01634) 5-47-40

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Канцелярские товары в ассортименте				Шепси	226-01-98
Календари	настольные перекидные 1997г.	тыс.руб.	10	ЧП	(0162) 25-04-25
Канцелярские товары				Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, **тел.230-73-34**	
Бухгалтерские бланки					
Элементы питания					
Канцелярские товары от ESSELTE S.A., CONTE S.A.				Белкантон	228-21-72 228-21-62
Папка-регистратор	картон/пластик 7 см и 5 см, 12 цветов		от 1.9		
Папки	карманы, уголки, скоросшиватели на резинках		от 4.1		
Лотки (вертикальные, горизонтальные), урны, подставки			от 1.65		
Клей, мастика, корректор, скотч, скрепки в ассортименте					
Карандаши	простые-цветные пластиковые, маркеры		от 0.06		
Бумага MULTI COPY	А3, А4, Швеция, блоки для заметок		от 5.1		

(Окончание на с.25)



ПОЛОЖЕНИЕ о порядке и условиях выдачи таможенными органами разрешения на использование вещей в таможенном режиме безвозмездного отчуждения в собственность государства и порядке обращения таких вещей в собственность государства

Утверждено приказом ГТК N 177-ОД от 4.06.96г.
Согласовано с Минфином, Мингосимуществом, Минюстом, ГТНИ

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 19.06.96г., рег.N 1474/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение определяет порядок и условия выдачи таможенными органами разрешения на использование находящихся под таможенным надзором вещей в таможенном режиме безвозмездного отчуждения в собственность государства и порядок обращения таких вещей в собственность государства.

1.2. Таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства дает право резидентам и нерезидентам Республики Беларусь добровольно распорядиться ввезенными на таможенную территорию республики и находящимися под таможенным надзором вещами путем передачи таких вещей в собственность Республики Беларусь в порядке, определенном настоящим Положением.

1.3. Вещи, в отношении которых установлен таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства, освобождаются от обложения таможенной пошлиной, налогом на добавленную стоимость, акцизами и сборами за таможенное оформление.

1.4. При установлении таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства гарантия банка, выданная для обеспечения уплаты таможенных платежей в отношении этих вещей, прекращает свое действие.

1.5. При установлении таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства плательщику возвращаются суммы, внесенные на депозит таможенного органа в качестве обеспечения уплаты таможенных платежей.

1.6. При установлении таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства в отношении временно ввезенных вещей уплаченные в виде периодических таможенных платежей суммы ввозных таможенных пошлин, налога на добавленную стоимость и акцизов возврату не подлежат.

1.7. Вещи, в отношении которых установлен таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства, не могут быть заявлены в ином таможенном режиме.

1.8. Порядок и условия установления таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства в отношении вещей, задержанных таможенными органами или изъятых по делам о контрабанде или об административных таможенных правонарушениях, а также порядок обращения таких вещей в собственность государства определяются иными актами законодательства.

2. Порядок и условия заявления таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства

2.1. Таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства может быть заявлен лицом, которому передаваемые в собственность государства вещи принадлежат на условиях права собственности (полного хозяйственного ведения, оперативного управления) или на условиях правомочия распоряжения, либо таможенным агентом, действующим от имени и по поручению такого лица.

Ответственность за правомерность заявления настоящего режима перед любыми третьими лицами несет заявитель режима.

2.2. Таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства может быть заявлен в отношении вещей:

а) ввезенных на таможенную территорию Республики Беларусь;

б) находящихся под таможенным надзором на таможенной территории республики в течение срока действия одного из следующих таможенных режимов:

временного пользования;

таможенного хранения;

активного совершенствования;

перевозки под таможенным надзором;

в) в отношении которых при ввозе был установлен таможенный режим свободного обращения с предоставлением льгот по уплате таможенных платежей.

2.3. Заявление на размещение вещей в таможенном режиме безвозмездного отчуждения в собственность государства производится в письменной форме.

В качестве такого заявления принимается:

для вещей, имеющих статус товара — декларация — обязательство формы ТД-1 (ТД-2, ТД-3), заполненная в соответствии с "Инструкцией о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров", утвержденной Приказом ГТК РБ от 31.01.95г. N 27-ОД;

для вещей, имеющих статус личного имущества граждан, — заявление по форме, указанной в приложении 1* к настоящему положению.

2.4. Вместе с заявлением об установлении таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства заявитель обязан представить в таможенный орган следующие документы:

разрешение таможенного органа на установление в отношении заявляемых вещей предшествующего таможенного режима в случае, если при их ввозе на таможенную территорию республики был установлен такой таможенный режим;

разрешение соответствующего государственного органа на ввоз в Республику Беларусь и установление заявленного таможенного режима в отношении предъявленных товаров в случае, когда такие товары являются объектами любых видов государственного контроля, осуществляемого в республике с целью защиты жизни и здоровья человека, охраны окружающей среды и культурного наследия республики, а также в целях защиты и охраны государственной безопасности и общественного правопорядка;

грузосопроводительные документы, относящиеся к вещам, указанным в пункте 2.2."а" настоящего Положения, в отношении которых заявлен настоящий режим.

2.5. Не допускается установление таможенного режима безвозмездного отчуждения в собственность государства в отношении вещей:

запрещенных к ввозу на таможенную территорию Республики Беларусь либо к перемещению через территорию РБ;

находящихся в свободном обращении на таможенной территории Республики Беларусь (за исключением вещей, указанных в пункте 2.2."в" настоящего Положения).

2.6. Таможенный орган вправе отказать в предоставлении разрешения на использование вещей в таможенном режиме безвозмездного отчуждения в собственность государства в случаях:

если использование вещей в настоящем режиме может повлечь расходы для государства;

если стоимость таких вещей не покрывает расходов, связанных с их хранением и реализацией;

если заявителем не представлены соответствующие сертификаты и разрешения в случае, когда такие вещи являются объектом ветеринарного, фитосанитарного и других видов контроля.

2.7. Предъявление к таможенному оформлению указанных в пункте 2.2."б" вещей, в отношении которых заявлен режим безвозмездного отчуждения в собственность государства (кроме вещей, в отношении которых установлен режим перевозки под таможенным надзором), производится в пункте таможенного оформления таможенного органа, который выдал разрешение на временное размещение таких вещей на таможенной территории республики.

2.8. Таможенное оформление вещей, в отношении которых установлен режим перевозки под таможенным надзором, производится таможенным органом назначения либо таможенным органом, в зоне деятельности которого, вследствие аварии или непреодолимых обстоятельств, находятся такие вещи.

3. Порядок обращения вещей в собственность государства

3.1. Вещи, в отношении которых установлен режим безвозмездного отчуждения в собственность государства, должны быть доставлены на склад таможни или иное указанное таможенным органом место за счет заявителя режима и считаются после их размещения перешедшими в собственность государства и снятыми с таможенного надзора.

Таможенные органы не возмещают перевозчику, владельцу склада или иным лицам каких-либо расходов, связанных с транспортировкой, хранением, проведением грузовых и иных операций с вещами до их размещения в указанном таможенным органом месте. Выполнение данных операций производится заявителем режима за собственный счет.

3.2. Таможенные органы не удовлетворяют каких-либо имущественных требований третьих лиц в отношении вещей, которые были переданы в собственность государства в порядке, определенном настоящим Положением.

3.3. Вещи, перешедшие в собственность государства и снятые с таможенного надзора, передаются для учета, оценки и реализации налоговым органам Республики Беларусь.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке и условиях выдачи таможенными органами разрешения на использование вещей в таможенном режиме уничтожения под контролем таможни и порядке уничтожения таких вещей

Утверждено приказом ГТК N 177-ОД от 4.06.96г.
Согласовано с Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды и Минюстом

Зарегистрировано в Реестре Государственно регистрации 19.06.96г., рег.N 1475/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение определяет порядок и условия выдачи таможенными органами разрешения на использование находящихся под таможенным надзором вещей в таможенном режиме уничтожения под контролем таможни, а также порядок уничтожения таких вещей.

1.2. Используемые в настоящем Положении термины обозначают:

"отходы" — вещь или совокупность вещей, которые вследствие частичной или полной утраты исходных потребительских свойств стали непригодными для потребления или дальнейшего использования по своему предназначению и не подлежащими восстановлению или ремонту по причине экономической нецелесообразности проведения таких восстановительных действий;

"уничтожение под контролем таможни" — осуществляемая под контролем таможни процедура уничтожения, захоронения ввезенных на таможенную территорию Республики Беларусь и находящихся под таможенным надзором вещей, которые превратились в отходы.

1.3. Уничтожение вещей и выполнение связанных с самим уничтожением процедур производится заявителем режима за собственный счет и не влечет для государства какихлибо расходов.

Таможенные органы не возмещают перевозчику, владельцу склада или иным лицам каких-либо расходов, возникших в связи с транспортировкой, хранением, проведением грузовых и иных операций, связанных с уничтожением таких вещей.

1.4. За таможенное оформление товаров в таможенном режиме уничтожения взимаются таможенные сборы в соответствии с положениями нормативных актов Государственного таможенного комитета Республики Беларусь.

1.5. Порядок и условия установления таможенного режима уничтожения под контролем таможни в отношении вещей, задержанных таможенными органами или изъятых по делам о контрабанде или об административных таможенных правонарушениях, а также порядок уничтожения таких вещей определяются иными актами законодательства.

2. Порядок и условия заявления таможенного режима уничтожения под контролем таможни

2.1. Таможенный режим уничтожения под контролем таможни может быть заявлен лицом, которому уничтожаемые вещи принадлежат на условиях права собственности (полного хозяйственного ведения, оперативного управления) либо на условиях правомочия распоряжения, либо таможенным агентом, действующим от имени и по поручению такого лица.

Ответственность за правомерность заявления настоящего режима перед любыми третьими лицами несет заявитель режима.

2.2. Таможенный режим уничтожения под контролем таможни может быть заявлен в отношении вещей, находящихся под таможенным надзором или ввезенных из-за границы и превратившихся в отходы на таможенной территории республики вследствие:

аварии (в том числе дорожно-транспортного происшествия, технической или технологической аварии, пожара и тому подобного явления);

воздействия природных сил (в том числе наводнения, засухи, заморозков, атмосферных осадков и тому подобных явлений);

утраты потребительских свойств в связи с истечением срока годности, физическим или моральным износом;

промышленной переработки или выполнения строительных, монтажных и иных подрядных работ.

2.3. С учетом требований, изложенных в пункте 2.2. настоящего Положения, таможенный режим уничтожения под контролем таможни может быть заявлен в отношении вещей, превратившихся в отходы в результате:

а) аварии или воздействия природных сил на маршруте доставки таких вещей в пункт ввоза после их перемещения через таможенную границу республики;

б) использования под таможенным надзором в Республике Беларусь в течение срока действия одного из следующих таможенных режимов:

временного пользования;

таможенного хранения;

активного совершенствования;

перевозки под таможенным надзором.

2.4. В отношении вещей с истекшим сроком годности таможенный режим уничтожения под контролем таможни может быть установлен по заявлению только резидента Республики Беларусь.

2.5. Выдача разрешения на использование вещей, заявленных в таможенном режиме уничтожения под контролем таможни, производится таможенными органами на основании письменного заявления лица, заинтересованного в уничтожении таких вещей (приложение 1**).

2.6. Вместе с заявлением об установлении таможенного режима уничтожения под контролем таможни заявитель обязан представить в таможенный орган следующие документы:

декларацию — обязательство формы ТД-1 (ТД-2, ТД-3), заполненную в соответствии с "Инструкцией о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров", утвержденной приказом ГТК РБ от 31.01.95г. N 27-ОД;

разрешение Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды на уничтожение вещей, заявленных в таможенном режиме уничтожения под контролем таможни на территории Республики Беларусь;

грузосопроводительные документы, относящиеся к вещам, указанным в пункте 2.3."а" настоящего Положения, в отношении которых заявляется настоящий режим.

При заявлении таможенного режима уничтожения под контролем таможни в отношении вещей, указанных в пункте 2.3."б" настоящего Положения, заявитель обязан представить грузовую таможенную декларацию, подтверждающую установление в отношении таких вещей предшествующего таможенного режима, разрешающего их временное размещение на таможенной территории Республики Беларусь.

2.7. Таможенный орган вправе отказать в предоставлении разрешения на установление таможенного режима уничтожения под контролем таможни в случаях:

если уничтожение вещей может повлечь расходы для государства;

если такие вещи могут быть заявлены в ином таможенном режиме, предполагающем их размещение за пределами таможенной территории республики;

если отсутствует разрешение Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды на уничтожение таких вещей на территории Республики Беларусь.

2.8. Не допускается установление таможенного режима уничтожения под контролем таможни в отношении вещей:

запрещенных к ввозу на таможенную территорию Республики Беларусь либо к перемещению через такую территорию;

находящихся в свободном обращении на таможенной территории Республики Беларусь;

с истекшим сроком годности, если заявитель является нерезидентом Республики Беларусь.

2.9. Таможенное оформление указанных в пункте 2.3."б" вещей в режиме уничтожения под контролем таможни (кроме вещей, в отношении которых установлен режим перевозки под таможенным надзором) производится в пункте таможенного оформления таможенного органа, который выдал разрешение на временное размещение таких вещей на таможенной территории республики.

Таможенное оформление вещей, в отношении которых установлен режим перевозки под таможенным режимом, производится таможенным органом назначения либо таможенным органом, в зоне деятельности которого, вследствие аварии или непреодолимых обстоятельств, находятся такие вещи.

3. Порядок уничтожения вещей под контролем таможни

3.1. Уничтожение может производиться:

а) путем термического, химического, механического либо иного воздействия, в результате которого вещи полностью уничтожаются, при условиях, исключающих загрязнение окружающей среды;

б) путем демонтажа, разборки, механического повреждения, включая пробивание дыр, разрывы, нанесение повреждений иными способами при условии, что такие повреждения исключают последующее восстановление вещей и возможность их использования в первоначальном виде.

3.2. Начальник таможенного органа либо таможенного поста, выдавшего разрешение на установление таможенного режима уничтожения под контролем таможни, принимает решение о целесообразности присутствия должностного лица таможенного органа при уничтожении таких вещей.

3.3. Лица, в распоряжении которых находятся остатки, образовавшиеся в результате уничтожения вещей, обязаны предъявить их к таможенному оформлению как товары, находящиеся под таможенным надзором.

3.4. Вещи, в отношении которых установлен таможенный режим уничтожения под контролем таможни, снимаются с таможенного надзора после уничтожения таких вещей и составления соответствующего акта по форме, определенной в приложении 2***.

3.5. Таможенные органы не удовлетворяют каких-либо имущественных требований третьих лиц в отношении вещей, которые были уничтожены в порядке, определенном настоящим Положением.

3.6. После снятия вещей с таможенного надзора вследствие их уничтожения заявитель вправе потребовать возврата денежных средств, внесение которых на депозит таможни было условием установления таможенного режима, разрешающего временное размещение таких вещей на таможенной территории Республики Беларусь (кроме уплаченных периодических таможенных платежей).

ПРИЛОЖЕНИЕ 1*

В________________________
(наименование таможенного органа)

от________________________
(Ф.И.О. лица, его адрес)

ЗАЯВЛЕНИЕ

Прошу установить таможенный режим безвозмездного отчуждения в собственность государства в отношении нижеперечисленных принадлежащих мне вещей: ________________________
(наименование вещей, их индивидуальные признаки, количество и т.д.)

____

Причины отказа: ________________________

________________________ ________________________
(дата) (подпись)

Отметки таможни М.П.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1**

В________________________
(наименование таможенного органа)

от________________________
(наименование и его юридический адрес)

ЗАЯВЛЕНИЕ

Прошу предоставить разрешение на установление таможенного режима уничтожения под контролем таможни________________________
(наименование, количество вещей,

их местонахождение)

Способ уничтожения________________________

Место уничтожения________________________

Дата уничтожения "__"________199__г.

Отходы (остатки) в результате уничтожения________________________
(наименование

и количество (в случае возможности количественного определения)

Обязуюсь представить акт об уничтожении до "__"________199__г.

(подпись руководителя или иного уполномоченного лица)

М.П. "__"________199__г.

Отметки таможни

ПРИЛОЖЕНИЕ 2***

____
(наименование таможенного органа)

АКТ ОБ УНИЧТОЖЕНИИ

Настоящий акт составлен "__"________199__г. о том, что в присутствии нижеперечисленных лиц произведено уничтожение________________________
(наименование, индивидуальные

признаки, количество (мера, вес и т.п.) вещей, а также способ и место уничтожения)

В результате уничтожения образовались________________________
(наименование, индивидуальные

признаки, количество (мера, вес и т.п.) отходов (остатков)

При уничтожении присутствовали:

________________________ ________
(должность, место работы, Ф.И.О. лиц, присутствующих при уничтожении) подпись

________________________ ________
(должность и Ф.И.О. уполномоченного представителя лица, заявившего режим уничтожения под контролем таможни) подпись

________________________ ________
(должность и Ф.И.О. должностного лица таможенного органа) подпись

М.П.

Путеводитель "НЭГ"

При поверхностном взгляде на публикуемые сегодня документы может возникнуть недоумение. Зачем такие подробные правила? Так ли уж часто в нашей хозяйственной практике возникают ситуации, когда приходится уничтожать ввезенный в республику товар или отдавать его за здорово живешь государству?

Представьте себе, часто. Закупил, скажем, незадачливый коммерсант за рубежом сосиски или колбасу с приближающимся к концу сроком годности. Думал скоренько подзаработать на разнице цен, да не сумел, не все предусмотрел — товар испортился. Куда его: в ближайшее болотце или лесок? Не годится, у нас и своего мусора хватает. А тут еще и чувствительный штраф можно схлопотать. Везти назад? А новые расходы? Да и кому он там нужен в таком виде?

Или возьмем производственный брак. Ввезли в республику какие-то материалы или полуфабрикаты, а наши мастера нечаянно или "чаянно" испортили их.

С отчуждением в пользу государства тоже не все просто. К примеру, все тот же коммерсант накупил задешево в Германии детских игрушек. А когда привез их сюда, да подсчитал задним числом все налоги и платежи, обнаружил, что подарить их менее накладно, чем реализовать за деньги. И это еще ничего, но в таможенной практике нередки случаи, когда недальновидные негоцианты, спохватившись, не прочь "списать" свои издержки за счет государства. Образно говоря, их выставляют за дверь — они появляются в окне со своим собственным счетом, который не совпадает с тем, что определен Таможенным кодексом и постановлением КМ РБ N 24 от 23.08.94г. "О таможенных режимах".

До сих пор таможня разбиралась с подобными казусами в каждом случае отдельно. Теперь у нее появились четкие единые правила: когда, что, почему и как можно уничтожать, а что отчуждать в пользу государства, и какие платежи подлежат возврату субъектам хозяйствования, а какие — нет. Итак, пару советов для начинающих бизнесменов и таможенных агентов.

1. Оба положения, утвержденные приказом 177-ОД, касаются обычных товаров, т.е. тех, которые являются объектом торговли, производства, переработки и не являются объектом правонарушения (контрабанда, запрещенные к ввозу изделия). С последними разбираются следователи, суды, ГТНИ.

2. Положения касаются таможенных режимов, за нарушение которых в нашем государстве установлена административная ответственность. Указывается, как именно ее избежать. Если, например, неприятность с товаром произошла в дороге (режим перевозок под таможенным надзором), то заявить об этом надо в таможне по месту получения груза либо в ближайшей к месту аварии. А если в других местах и при других обстоятельствах (режимы, подразумевающие обратный вывоз товара после временного пользования, хранения, переработки), то — в таможне, где оформлялись эти товары. Т.е. там, где есть статистические данные о них, которые надо "стереть", вывести из обихода.

3. Термин "таможенный надзор" на языке таможенного законодательства означает систему формальностей, а не действие (за исключением процесса досмотра, контроля). Так что споры на эту тему придется оставить. Сам не досмотрел или просчитался — сам и неси все расходы по уничтожению или отчуждению товара.

4. Нерезидентам РБ не стоит даже пытаться получить разрешение на уничтожение (соответственно и захоронение) протухших продуктов (и не только пищевых) на территории республики. Своим субъектам (куда ж денешься?) это можно сделать в специально отведенных местах — на то и требуется разрешение Минприроды.

Иностранцам же придется везти товар с "душком" обратно. И это, очевидно, справедливо с точки зрения интересов экологии.

5. И тем и другим не рекомендуем также хитрить при возможности вернуть хотя бы часть потерь за счет несанкционированного использования остатков некогда хороших вещей в других целях. Например, когда они превращены в металлолом, который можно переплавить, или в нечто иное, еще способное служить вторсырьем. Придется предъявить его таможне и при необходимости оформлять новый таможенный режим со всеми сопутствующими сборами и платежами. Требование, возможно, обидное для и без того пострадавшего. Но, во-первых, поступать так таможенникам велит действующее белорусское законодательство. А, во-вторых, оно педагогичное: учит предпринимателя предвидеть и хорошо считать до сделки, а не после или в процессе ее осуществления.

6. Узнать "что почем" можно из третьего положения, утвержденного приказом ГТК N 161-ОД за прошлый год (в свое время оно по ряду причин не публиковалось в "НЭГ").

7. Положения из приказа 177-ОД неслучайно утверждены "одним скрипом" пера. Когда непременно первое, на "арену" выдвигается второе. И наоборот. Правда, при этом теоретически возможна, хотя практически маловероятна ситуация, когда государству не по карману эксплуатировать принятые от субъекта хозяйствования "подарки", а последнему и самому невыгодно их использовать, и не за что "похоронить". В таком случае выручит режим хранения, но денежки субъекту все равно придется искать, чтобы довести дело до логического конца. Так что учитесь считать, считать и еще раз считать, господа.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке взимания сборов за таможенное оформление товаров

Утверждено приказом ГТК от 15.06.95г. N 161-ОД
Согласовано с Министерством финансов РБ

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 19.06.95г., рег.N 955/12

1. Общие положения

1.1. На основании статьи 57 Таможенного кодекса Республики Беларусь таможенные органы взимают таможенные сборы за таможенное оформление товаров при установлении следующих таможенных режимов:

— режим экспортной поставки;

— режим вывоза для потребления резидентами;

— режим пассивного совершенствования;

— режим временного пользования товарами за пределами таможенной территории Республики Беларусь;

— режим обратного вывоза в неизмененном состоянии;

— режим обратного вывоза в измененном состоянии;

— режим свободного обращения;

— режим ввоза для потребления нерезидентами;

— режим активного совершенствования;

— режим временного пользования товарами на таможенной территории Республики Беларусь;

— режим обратного ввоза в неизмененном состоянии;

— режим обратного ввоза в измененном состоянии;

— режим таможенного хранения;

— режим переработки для свободного обращения;

— режим уничтожения под контролем таможни;

— режим отказа от размещения в Республике Беларусь.

1.2. При каждом изменении таможенного режима или продлении ранее установленного таможенного режима за таможенное оформление взимаются таможенные сборы, установленные для вновь заявляемого таможенного режима.

1.3. Таможенные сборы за таможенное оформление взимаются независимо от формы декларирования товаров, подлежащих таможенному оформлению.

1.4. Плательщиками таможенных сборов являются юридические и физические лица, предъявляющие товары к таможенному оформлению с целью получения разрешения на их использование в таможенных режимах, указанных в п.1.1.

2. Ставки таможенных сборов за таможенное оформление

2.1. Таможенные сборы за таможенное оформление товаров взимаются в размере 0,15% от их таможенной стоимости при установлении следующих таможенных режимов:

— режим экспортной поставки;

— режим вывоза для потребления резидентами;

— режим свободного обращения;

— режим ввоза для потребления нерезидентами;

— режим переработки для свободного обращения.

2.2. Таможенные сборы за таможенное оформление товаров взимаются в размере одной минимальной заработной платы при установлении следующих таможенных режимов:

— режим пассивного совершенствования;

— режим временного пользования товарами за пределами таможенной территории Республики Беларусь;

— режим обратного вывоза в неизмененном состоянии;

— режим обратного вывоза в измененном состоянии;

— режим активного совершенствования;

— режим временного пользования товарами на таможенной территории Республики Беларусь;

— режим обратного ввоза в неизмененном состоянии;

— режим обратного ввоза в измененном состоянии;

— режим таможенного хранения;

— режим уничтожения под контролем таможни;

— режим отказа от размещения в Республике Беларусь.

3. Льготы по таможенным сборам за таможенное оформление

3.1. Таможенные сборы за таможенное оформление не взимаются:

— при таможенном оформлении партии товаров стоимостью менее 10 минимальных заработных плат;

— при таможенном оформлении товаров, имеющих характер гуманитарной помощи;

— при безвозмездном отчуждении в пользу государства;

— при предоставлении таможенных льгот в соответствии с законодательством Республики Беларусь или международными соглашениями Республики Беларусь.

3.2. В исключительных случаях отдельным субъектам хозяйствования Государственным таможенным комитетом по согласованию с Министерством финансов может быть предоставлено освобождение от уплаты сборов за таможенное оформление.

4. Порядок взимания таможенных сборов за таможенное оформление

4.1. Таможенные сборы за таможенное оформление товаров исчисляются и уплачиваются в валюте Республики Беларусь.

По желанию плательщика таможенные сборы за таможенное оформление могут оплачиваться в иностранной валюте, покупаемой Национальным банком Республики Беларусь.

Пересчет валюты Республики Беларусь в иностранную валюту производится по курсу Национального банка Республики Беларусь, который применяется в расчетах по внешнеэкономическим операциям и действует на день таможенного оформления.

4.2. Таможенные сборы за таможенное оформление товаров уплачиваются до момента выдачи таможенным органом разрешения на использование товаров в заявленном таможенном режиме. Допускается производить предварительную оплату таможенных сборов за таможенное оформление путем внесения авансовой суммы.

4.3. Отсрочки или рассрочки уплаты таможенных сборов за таможенное оформление товаров не предоставляются.

4.4. Суммы таможенных сборов за таможенное оформление перечисляются через учреждения банков на депозитные (транзитные) счета таможенных органов либо вносятся наличными в кассу таможенного органа.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь
И.С.ШУНЬКО

Первый заместитель председателя Государственного таможенного комитета Республики Беларусь
В.В.МАКАРЕВИЧ

Фирма "Совес": заказчик всегда доволен

Дом может быть каким угодно — деревянным, кирпичным, каменным. Но даже когда здание представляет собой законченную архитектурную форму, оно поначалу выглядит безжизненным. До тех пор, пока оно зияет пустыми и темными "глазницами" оконных проемов. И такой, казалось бы, легкий штрих, как появление оконных рам, способен придать дому куда более привлекательный вид. Раз появились окна (пусть даже пока не застекленные), значит, внутри скоро начнутся отделочные работы, а там и счастливое новоселье не за горами.

Но одно дело — наблюдать за продвижением строительных работ со стороны, и совсем другое — участвовать в них. Вставить окна-двери для специалиста немудрено, но при всем сегодняшнем изобилии предложения столярных изделий остается спрос на действительно качественные. Уж очень хочется, чтобы эти самые окна-двери служили долго, легко открывались и закрывались, чтоб не "рассохлись" и не перекосились. Этого хотят и владельцы частных домов, и хозяева будущих квартир, и те, кто занимается строительством и ремонтом (чтобы вспоминали их добрым словом).

"Разве есть такая проблема?" — спросят вас те, кто обращался в фирму "Совес". У заказчиков этой фирмы действительно проблем нет, потому что любые столярные изделия, изготовленные здесь,— двери, оконные рамы, плинтусы и прочее — всегда отличного качества. "Совес" располагает цехами для производства, где дерево (это, в основном, сосна) проходит соответствующую подготовку и обработку, а затем из него делают то, что вы заказали.

Это может быть частный заказ, если у вас, к примеру, возникла необходимость поменять двери, оконные или балконные рамы. Кстати, в "Совесе" вам могут не только изготовить то, что нужно, но и установить.

Заказ могут сделать и фирмы, которые занимаются ремонтно-строительными работами. Для них сотрудничество с "Совес" представляется очень выгодным. Во-первых, все будет изготовлено в необходимом количестве с неизменно высоким качеством. Во-вторых, заказ будет выполнен очень быстро. Ну, и в-третьих, это обойдется недорого, а длительный заказ предусматривает гибкую систему оплаты и скидок. Фирмы, занимающиеся ремонтом,— это ведь тоже чьи-то подрядчики, от которых требуется качественная работа. Так что та фирма, которая дорожит своей репутацией, заинтересована в надежных партнерах. Именно в таких, каким и является "Совес". И те столярные изделия, которые производит эта фирма, также надежны и высококачественны.

Но кроме этого "Совес" принимает заказы и на изготовление мебели из натурального дерева. И если основные отличительные качества тех же дверей и оконных рам — аккуратность и надежность, то в производстве мебели особенно важен творческий подход с должным чувством вкуса.

Мебель от "Совес" — это воплощение вашей фантазии и вашей мечты. Вы можете заказать приглянувшуюся обстановку по проспектам фирмы, а можете представить в качестве образца даже импортный каталог. Нет гарантии, что шикарная западная мебель "с фотографии" не оказалась бы на поверку умелой подделкой "под дерево". Зато мебель от "Совес" действительно из натурального материала, не менее роскошная и гораздо более умеренная по цене. Впрочем, роскошь каждый понимает по-своему: для одних это классическая строгость форм, для других — изысканные линии и аксессуары. Все будет сделано так, как вы захотите, причем, в точности с размерами комнат в вашем доме или квартире. "Совес" может изготовить и офисную мебель, руководствуясь в ее оформлении пожеланиями заказчика.

При желании можно оформить все комнаты в одном стиле: от спальни до кухни. Кстати, кухонная мебель, в силу своей специфичности, будет иметь практичные особенности: например, рабочая поверхность столов, шкафчиков покрывается пластиком.

Можно заказать и отдельные предметы обстановки, которые, несомненно, обогатят интерьер — оригинальный письменный или журнальный стол, шкаф, комод и прочее. Ведь иногда в комнате достаточно одной детали, гармонирующей со всей обстановкой, но обращающей на себя внимание, чтобы помещение приобрело нестандартный и комфортный вид. И такой деталью в ваших комнатах может стать мебель фирмы "Совес".

Выберите время, посмотрите, как выглядит эта мебель, и вы найдете ее достойной своего дома.

Да, имейте в виду, что "Совес" может изготовить и мебель, и всевозможные столярные изделия — все, что придаст дому максимально близкий к жилому вид.

Адрес фирмы: г.Минск, ул.Щербакова,6.
Телефоны: 30-72-89, 68-42-32

Раиса ЮДИНА, ИРМа "Эскриблес"

Чтобы крыша не "поехала"

Ремонт крыши — неблагодарная работа: и обходится она недешево, и перекладывать ее заново приходится через 3—4 года. Как сократить расходы заказчика и продлить "жизнь" крыши в несколько раз?

Проблемы решились с появлением в 1991 году новой технологии, разработанной ВНИИ "Стройполимер".

Суть новинки

Вместо привычного рубероида были предложены новые высококачественные материалы на негниющей основе, способные выдерживать большие нагрузки и, как следствие, с гораздо более длительным сроком эксплуатации. Устройство кровель такими материалами с наплавляемым слоем более 1,5 кг/м², нанесенным в заводских условиях, позволяет исключить применение горячих мастик. При выполнении работ нижний слой покрытия подплавляется пламенем горелки и приклеивается к основанию кровли.

Технология дает два крупных преимущества.

Преимущество первое

Солидная экономия средств. Несмотря на то, что стоимость покрытия крыши рубероидом обходится в среднем в 80 тысяч, а новыми материалами — в 150 тысяч рублей за квадратный метр, заказчику АО "Белроскров" это будет стоить в полтора—два раза меньше. Секрет прост: применив новую технологию, забыть о ремонте крыши можно лет на 10—12, в то время как традиционным способом "залитая" кровля напомнит о себе уже через 3—4 года.

Преимущество второе

Сокращение времени ремонта. Однако любая технология воплощается в жизнь командой специалистов, умеющих и готовых работать быстро и качественно. Такая команда есть у АО "Белроскров", которое специализируется на выполнении кровельных работ по описанной технологии.

Организация за два года работы в Минске уже обслужила таких крупных заказчиков, как АН РБ, МТЗ, Приорбанк (филиал на ул.Радиальной), УЖКХ Советского района г.Минска.

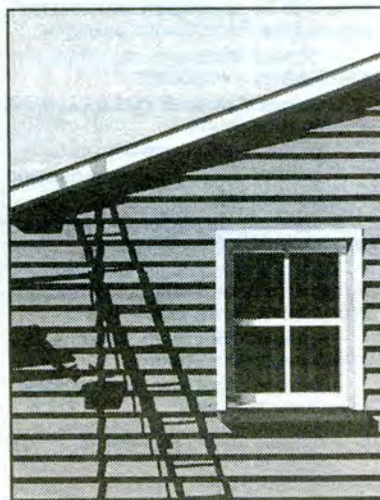
По словам начальника ЖЭС N 8 Советского РЖЭУ г.Минска ("Белроскров" отремонтировал крыши на тринадцати жилых домах, подведомственных этому ЖЭСу) Николая Хоменка, "был проведен очень большой объем работ очень быстро и очень качественно. На сто процентов уверен, что таким образом мы сэкономили "кучу" денег".

Кстати, о скорости. Замену кровли на площади 1000 квадратных метров специалисты фирмы проводят за неделю. "Такие сроки вполне реальны, — говорит директор АО "Белроскров" Сергей Петрович, — потому что мы работаем весь световой день — с рассвета до заката".

P.S. При желании заказчика отремонтировать крышу самостоятельно специалисты фирмы предоставят материалы и консультацию по их применению.

Офис АО "Белроскров" расположен возле минской кольцевой дороги по адресу: **г.Минск, ул.Жодинская, 4, к.48. Тел./факс 264-44-01, АО "Белроскров"**

Глеб ЕРМОЛОВИЧ



ТРЕБУЕТСЯ РАЗЪЯСНЕНИЕ

ГГНИ и ВХС должны определиться

Когда содержания действующих нормативных актов противоречивы, их исполняют кому как выгодно либо вовсе не исполняют. Для подкрепления этого тезиса приведем извлечения из некоторых документов.

Закон БССР "О хозяйственном суде в Белорусской ССР" гласит:

ст.22. "Руководящие разъяснения пленума Высшего хозяйственного суда Белорусской ССР обязательны для хозяйственных судов в Белорусской ССР, предприятий, организаций, государственных и иных органов, должностных лиц, применяющих законодательство, по которому дано разъяснение".

Пленум Высшего хозяйственного суда РБ в постановлении N 3 "О практике разрешения споров с участием государственных налоговых инспекций" от 26.04.94г. разъясняет:

п.3. "Предусмотренный пунктами 11 и 12 ст.8 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" перечень оснований для бесспорного взыскания денежных сумм является исчерпывающим. Каждый факт такого списания оформляется в соответствии с пунктом 6 статьи 5 указанного закона.

Бесспорное взыскание денежных сумм, произведенное государственной налоговой инспекцией в нарушение этих требований закона и ущемляющее права и законные интересы юридического лица, может быть оспорено в судебном порядке в соответствии со статьей 14 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь". Такое же право предоставлено предприятиям статьей 91 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь":

п.5. "Если предметом исковых требований одновременно с признанием акта государственной налоговой инспекции недействительным является и требование о взыскании денежных сумм, то государственная пошлина исчисляется и оплачивается заявителем только по требованию о признании акта недействительным, поскольку согласно пункту 17 статьи 4 Закона Республики Беларусь "О государственной пошлине" освобождаются от уплаты государственной пошлины в судебных учреждениях лица по искам к государственным налоговым инспекциям и финансовым органам о взыскании в их пользу сумм из бюджета, а также за подачу надзорных заявлений по таким делам".

Закон "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" в ст.6 определил права ГНИ и ее должностных лиц:

п.11. "Взыскание в бюджет и в государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь, недоимки по налогам, финансовые санкции, которые в соответствии с настоящим законом и другим законодательством применяются к нарушителям законодательства о налогах и предпринимательстве, а также экономические санкции, применяемые к правонарушителям другими государственными контролирующими органами, не наделенными правом бесспорного их взыскания, с предприятий — в бесспорном порядке, а с граждан — в судебном порядке; в таком же порядке обращать взыскание платежей на имущество граждан и на имущество предприятий в виде финансовых активов предприятий независимо от места его расположения; обращать взыскание на иное имущество предприятий в судебном порядке".

п.12. "Взыскивать в бесспорном порядке с предприятий своевременно полностью или частично ими не удержанный или не перечисленный в бюджет налог с сумм, подлежащих обложению налогом у источника их выплаты".

п.13. "Выдавать обязательные для банков и других финансово-кредитных учреждений распоряжения (постановления) на принудительное взыскание платежей, указанных в пунктах 11 и 12 настоящей статьи и добровольно не уплаченных в бюджет в установленные сроки, со счетов предприятий и граждан, а также со счетов их дебиторов".

Главная государственная налоговая инспекция в письме от 9.06.94г. N 09/94 "О практике разрешения хозяйственным судом споров с участием налоговых инспекций" на сей счет имеет свое мнение:

"Необходимо также отметить два момента, по которым постановление пленума Высшего хозяйственного суда от 26.04.94г. N 3 "О практике разрешения споров с участием государственных налоговых инспекций" вступило в противоречие с налоговым законодательством.

Во-первых, в пункте 3 постановления указывается, что пунктами 11 и 12 статьи 8 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" установлен исчерпывающий перечень для бесспорного взыскания денежных сумм по решению ГНИ.

Вместе с тем, пунктом 13 статьи 8 данного закона установлен бесспорный порядок взыскания по распоряжению ГНИ указанных в пунктах 11 и 12 закона платежей с денежных сумм на банковских счетах субъектов налогообложения (предприятий и граждан), а также с принадлежащих им денежных сумм на счетах их дебиторов".

Главная государственная налоговая инспекция в примечании к разделу IV Методических указаний от 5.09.95г. N 11 "О государственной пошлине" разъясняет:

"Освобождаются от уплаты государственной пошлины государственные налоговые инспекции и финансовые органы как по своим искам, так и по искам к ним других лиц, а также за подачу кассационных и надзорных жалоб по таким делам.

Освобождение хозяйственными судами от государственной пошлины на основании ошибочного разъяснения пленума Высшего хозяйственного суда от 26.04.94г. N 3 истцов по искам к государственным налоговым инспекциям (или финансовым органам) о взыскании в их пользу сумм из бюджета и за подачу надзорных заявлений по таким делам противоречит законодательству".

В приложении N 1 к данным Методическим указаниям приведена форма справки, которая предусматривает подтверждение ГНИ о поступлении госпошлины в доход бюджета и ее "руководящее и направляющее" мнение, что "дело по данному предприятию следует принимать к рассмотрению" в хозсуде.

Из вышеизложенного неясно:

1. Является ли предусмотренный пунктами 11 и 12 статьи 8 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" перечень оснований для бесспорного взыскания денежных сумм исчерпывающим?

2. Имеет ли право ГНИ взыскивать в бесспорном порядке (без судебного разбирательства) с граждан-предпринимателей добровольно и в срок не уплаченные ими в бюджет конкретные суммы?

3. Если ГНИ списало с расчетного счета субъекта хозяйствования (предприятия или предпринимателя) в бесспорном порядке денежные суммы, то будет ли принято судом к производству исковое заявление данного субъекта хозяйствования к ответчику ГНИ без оплаты госпошлины?

4. Если истец (юридическое лицо или предприниматель) для того, чтобы дело было принято к производству, будет вынужден уплатить госпошлину, а затем выиграет процесс у ГНИ или финоргана, то будет ли ему возвращена из бюджета уплаченная сумма госпошлины?

5. Не противоречит ли утверждение ГГНИ, изложенное в приложении к п.17 Методических указаний N 11, статье 22 Закона БССР "О хозяйственном суде в Белорусской ССР"?

6. Насколько обосновано и объективно утверждение ГГНИ, что постановление пленума ВХС РБ N 3 в части уплаты госпошлины ошибочно? Как отреагировал суд на возражения ГГНИ по пунктам 3 и 5 постановления пленума N 3, отмеченные в письме от 9.06.94г. N 09/94?

7. Насколько корректна предложенная ГГНИ форма справки (приложение N 1 к Методическим указаниям от 5.09.95г. N 11), когда "дело следует принимать к рассмотрению" в суде по решению ГНИ, а не в соответствии с ХПК РБ?

С такими вопросами заинтересованное предприятие в марте сего года обратилось в пленум ВХС за официальным разъяснением и по сей день пребывает в ожидании ответа.

В ситуации, когда между ГГНИ и ВХС нет единого мнения, предприятиям и предпринимателям не импонирует быть между "двух огней". А с учетом все возрастающего количества оспариваемых в суде решений ГНИ привести к единообразию противоречивые положения просто необходимо.

Валентин ПАВЛОВ,
тел.(017) 268-51-73

И разумный диктат торговли...

Торговля и промышленность должны быть равноправными партнерами при определенном диктате торговли, представляющей интересы населения — именно такая мысль подчеркивается в проекте Программы "Торговля-2000", подготовленном Министерством торговли с участием министерств экономики, финансов, по антимонопольной политике и других ведомств.

Разработаны концептуальные направления развития отрасли: реформирование организационных структур и методов управления торговлей, укрепление материально-технической базы и внедрение передовых технологий доставки и продажи товаров, обеспечение устойчивого финансового положения и повышение эффективности предприятий.

Для координации взаимоотношений торговли с промышленностью, расширения деловых контактов со странами ближнего зарубежья предполагается создание межведомственной комиссии по проблемам потребительского рынка и защиты отечественных потребителей. Согласно программе планируется увеличить товарооборот на 5,2%, будет приватизировано до 80% торговых предприятий, численность работников отрасли вырастет до 300000 человек.

Светлана ХОРСУН

Окончание. Начало на с.20—21

Окончание. Начало на с.20—21

Папки-регистраторы	"Корона" тыс.руб.	35	Таурус АДЛ	268-47-12
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наименований), бумага, клеящие карандаши			
	сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты			
	деловые наборы, папки и др.			
***				
Канцелярские товары более 500 наименований			Нарада	222-77-52
***				
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				
Новые формы накладных ТТН-1, ТН-2	тыс.руб.	20/блок	Ювиком	264-21-61
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	268-54-42
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета			241-93-50, 279-72-91	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13
Бухгалтерское обслуживание предприятий и предпринимателей			РТ-Бухучет	226-54-05
Вся бухгалтерия 2.0	все разделы бухучета (банк, склад, налоги и др.), валюта	80/200/300	TiCOM	220-06-79
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая	80	Белвычтехника	252-00-90
1С:Бухгалтерия ПРОФ. (DOS/WINDOWS/СЕТЬ)	Профессиональная настройка разделов учета, гар. 12 мес. Обучение, постановка учета, настройка док.и отчетов, сопровож.	от 125	АкцентАудит	268-77-61 239-41-95

1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	Комплексная программа бухгалтерского учета DOS / Win 3.1,95	150 / 180	ГОР	254-73-59
	внедрение "под ключ", постановка бухучета	от 80		
Торг.склад 2.43 DOS	совместимый с "Инфо-Бухгалтер", 1:С и др.	250		
Учебная программа	Бухучет от А до Я для Win 3.1	60		
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 230-39-71 222-76-52
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
Подключение ON LINE удаленных клиентов к офисным сетям по телефонным и др.каналам		договорная		
Учет материалов	склад. и бухучет по нескольким складам,прих.,расх.,списан. руб.	4000000	Инфотех	251-34-61 252-31-42
Расчет заработной платы	компл. с-ма расчета, более 100 печатн.форм руб.	4500000		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13 226-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	227-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

Вести из Национального банка

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 19.07.96г.

	Единый курс		
1 австралийск. доллар	10463,66	10 португал. эскудо	868,52
1 австр. шиллинг	1269,86	1 сингапур. доллар	9379,84
1 фунт стерлингов	20544,66	10 турецк. лир	1,60
10 бельг. франков	4335,50	1 СДР	19173,15
1 немецкая марка	8934,68	1 венгерский форинт	89,24
1 голланд. гульден	7961,95	1 польский злотый	4921,43
1 датская крона	2317,20	1 румынский лей	4,33
100 итал. лир	874,21	1 чешская крона	495,46
1 канадск. доллар	9687,75	1 словацкая крона	436,88
1 норвежск. крона	2075,96	1 болгарский лев	68,20
1 доллар США	13310,00	1 эстонская крона	1117,17
1 финск. марка	2938,97	1 литовский лит	3327,50
1 франц. франк	2638,41	1 латвийский лат	24448,93
1 шведск. крона	2004,79	1 российск. рубль	2,57
1 швейцар. франк	10939,43	10 украин. карбован.	0,89
10 японских иен	1230,19	1 кыргыз. сом	1095,00
1 ЭКЮ	16839,15	1 молдавск. лей	2852,00
10 испанск. песет	1056,52	1 казахст. тенге	198,00
10 греч. драхм	563,86	1 армянск. драм	32,00
1 ирландск. фунт	21269,39	1 грузинск. лари	10605,00
1 исландск. крона	200,51	1 туркменск. манат	3,30
1 кувейт. динар	44440,73	1 азербайджан. манат	3,00
10 ливанск. фунтов	84,89	1 узбекский сум	351,00
		1 таджикск. рубл	45,00

НОВОСТИ

◆ 16 июля состоялся аукцион по первичному размещению ГКО-40 со сроком обращения 92 дня. При запланированном объеме эмиссии 265 млрд.рублей спрос по номиналу составил 326,1 млрд.руб., фактически — 289,6 млрд.руб. В результате аукциона размещено ГКО по номиналу на 259 млрд.руб. Фактически облигаций было продано на сумму 230,3 млрд.руб. Минимальная цена ГКО составила 88,75% от номинала (доходность 50,29% годовых), средневзвешенная — 88,92% от номинала (доходность — 49,44% годовых).

* * *

◆ Решением правления НБ РБ от 25.06.95г. коммерческие банки обязаны ежемесячно представлять отчетность по расчету специального резерва на возможные потери по сомнительным долгам одновременно с расчетом коэффициента платежеспособности.

* * *

◆ Национальный банк при оценке работы банков начал применять укрупненный показатель совокупного финансового результата (СФР), исчисляемый как разница между прибылью (убытком) банка и балансовыми статьями по использованию прибыли, расходам будущих периодов, расчетам с прочими дебиторами, сомнительным прочим дебиторам. Показатель позволяет сделать вывод, в какой степени банк осуществляет расходы на собственные нужды на основе собственных средств и в какой — за счет привлекаемых ресурсов.

Анализ выявил крайне отрицательную ситуацию. Начиная с I квартала 1995г. СФР в целом по системе банков имеет отрицательное значение: 01.04.95г. — 176,4 млрд.руб., 01.07.95г. — 790,4 млрд.руб., 01.10.95г. — 886,6 млрд.руб., 01.01.96г. — 714,3 млрд.руб., 01.04.96г. — 762,0 млрд.руб., 01.07.96г. — 511,6 млрд.руб.

На 01.07.96г. только 7 банков имели положительное значение финансового результата, т.е. осуществляли расходы в пределах собственных средств. Остальные затратили на эти цели значительные суммы привлеченных ресурсов, а именно: 534,6 млрд.руб., или в среднем по 14,4 млн.руб. на одного работающего. В то же время инвестиции банков в уставные фонды других юридических лиц выросли с 17,7 млрд.руб. до 54,4 млрд.руб., средняя заработная плата работников банков достигла 2,5 млн.руб. и превзошла по величине любую другую отрасль народного хозяйства.

НБ РБ предлагает руководителям банков немедленно принять чрезвычайные меры по сокращению затрат на собственные нужды и приведению их в соответствие с имеющимися источниками.

Национальный банк извещает, что показателю СФР придается статус определяющего при оценке финансового состояния и уровня управления в банке. Данное положение будет в полной мере использовано при переаттестации руководителей, главных бухгалтеров банков и их филиалов в соответствии с п.4.1 Указа Президента Республики Беларусь от 24.05.96г. N 209.

На основании статьи 15 Закона "О Национальном банке Республики Беларусь" НБ РБ в период до конца текущего года внесет соответствующие изменения в нормативные документы, регулирующие деятельность банков.

* * *

◆ Правлением НБ РБ 25 июня 1996г. утверждено новое Положение о порядке формирования коммерческими банками и кредитными учреждениями фонда обязательных резервов, размещаемого в Национальном банке.

Установлены следующие единые нормы перечисления банками средств в фонд обязательных резервов в зависимости от сроков, на которые привлечены как рублевые, так и инвалютные средства:

— по остаткам средств на счетах до востребования и срочным обязательствам до 1 месяца включительно в размере 15%;

— по срочным обязательствам банков свыше 1 месяца до 90 дней включительно — 10%;

— по срочным обязательствам банков от 91 дня и более — 5%.

Отменено действие телеграммы НБ РБ от 30 декабря 1995г. N 54-95.

Разрешено банкам формировать фонды обязательных резервов от средств, привлеченных в иностранной валюте, в вышеустановленных размерах в рублях или иностранной валюте по их усмотрению.

Отменены с 1 июля с.г. начисление и выплата банкам процентов за средства в фонде обязательных резервов, учитываемые в Национальном банке на счетах N 3570, 3580, 3970 и 3980.

Данное Положение введено в действие с 1 июля 1996 года с регулированием средств в этом фонде по новым нормативам по состоянию на 1 августа с.г.

Платежная система BIS: время — деньги

В предыдущих публикациях "НЭГ" о модернизации платежной системы РБ речь шла главным образом о достоинствах, преимуществах и новых качествах внутренней расчетной системы BIS, работающей на базе принципов автоматизированной обработки межбанковских расчетов на валовой основе в режиме реального времени (RTGS).

Для полной объективности, устранения возможных неточных толкований необходимо рассмотреть и ряд спорных моментов. Например, как в белорусской системе BIS решаются особенности обеспечения дневной ликвидности коммерческих банков для проведения их нормальных платежных операций. На начальных этапах проектирования и функционирования систем RTGS в западных странах якобы повышенная потребность банков в ликвидности в таких системах выдвигалась как "недостаток", который был основным теоретическим аргументом против их внедрения и за сохранение систем нетто-расчетов.

Действительно, на первый взгляд, для данного графика исходящих платежей необходимый объем ликвидности коммерческих банков (иначе говоря, денежных средств, находящихся на корсчете банков в центральном банке и используемых для расчетных целей) может сильно различаться в зависимости от того, обрабатываются ли платежи через нетто-системы или через RTGS. Первая из этих систем основывается на обеспечении ликвидности плательщика главным образом за счет поступающих в течение дня встречных платежей других участников расчетов, но окончательный расчет происходит лишь в конце дня. Вторая система расчетов — RTGS, если ее рассматривать в элементарном виде, нуждается в обеспечении полной ликвидности в течение всего рабочего дня, которую коммерческие банки должны предоставлять расчетному агенту (центральному банку или техническому оператору системы). Т.е. получается, что банк для обеспечения процесса расчетов должен выделять из всех имеющихся у него ресурсов средства равные сумме всех производимых им платежей в течение всего дня. Это условие, если его рассматривать отдельно, вытекает из основного принципа валового расчета: платеж проводится через расчетную систему только при наличии достаточных средств банка-плательщика на счете в центральном банке.

Подобный подход к вопросам обеспечения ликвидности в системе RTGS не учитывает функцию зачисления средств банку-получателю в режиме реального времени (РВ), немедленной и окончательной передачи их в распоряжение банка-получателя и, соответственно, возможности немедленного их использования для очередных платежей. Кроме того, в данном случае не принимаются во внимание другие возможности, открываемые, например, принципом активного управления платежами, находящимися в очереди, принципом прогнозирования окончательных межбанковских расчетов с учетом платежных сообщений, находящихся в очередях и в клиринговых подсистемах, и ряда других важных принципов, оказывающих прямое воздействие на снижение объема необходимой ликвидности.

Поясним эти моменты ссылкой на конкретные решения, реализованные в белорусской системе BIS. Во-первых, в развитие базовых достоинств систем RTGS и в соответствии с принятыми Национальным банком РБ правовыми положениями о безотзывности и окончательности платежей через корсчета коммерческих банков в системе BIS достигается значительная по объему экономия ликвидности банков республики за счет обработки их платежных сообщений в режиме РВ. Это выражается в немедленном предоставлении полученных средств в распоряжение банка-получателя и использовании им этих средств в течение всего рабочего дня на осуществление платежей в дополнение к собственной ликвидности, имевшейся у него на начало рабочего дня. Поскольку платежи осуществляются только при наличии достаточных средств у банка-плательщика, то кредитный риск при этом практически не существует. Возрастает риск ошибки оператора или сбоя технических систем, которые могут разбираться в индивидуальном порядке и обычно не связаны с серьезным финансовым ущербом.

Далее, банки—пользователи системы активно управляют движением своих платежей, временно введенных в очередь из-за нехватки ликвидности в определенный момент дня. Этот процесс планируется осуществлять двумя способами: во-первых, изменением очередности платежей в очереди и, во-вторых, осуществлением по поручению банков взаимозачета платежей в очередях нескольких банков на двусторонней или многосторонней основе, что поможет избежать такого узкого места системы, как "заторы платежей", которые потенциально могут возникать из-за взаимной задолженности банков. Проектируемый механизм "расчистки заторов" также нацелен на обеспечение дальнейшей экономии ликвидности банков.

Для поддержания текущей ликвидности коммерческих банков НБ РБ планирует сохранить на некоторое время положение о выделении лимитов овердрафтов. Однако после полного освоения возможностей BIS и при условии укрепления национальной банковской системы от такой практики необходимо будет отказаться, как это планируется, например, во всех странах Европейского Союза. В этом отношении имеется яркий пример банков Швейцарии, которые приблизительно за 5 лет работы в системе RTGS, хорошо освоили ее преимущества и при полном отсутствии овердрафтов снизили общую потребность в ликвидности почти в три раза.

Главное в сравнении систем PTGS и нетто-расчетов состоит в следующем. Окончательный межбанковский расчет в конце дня в системе нетто-расчетов выражается небольшой чистой суммой разницы между исходящими и приходящими платежами, которая может достигать лишь 0,5% от общей суммы обрабатываемых платежей, как это происходит в системе CHIPS в Нью-Йорке (т.е. потребности в ликвидности якобы минимальны). Однако при этом не принимаются во внимание скрытые огромные затраты банков, участников нетто-расчетов, на страхование кредитных, ликвидных и системных рисков в клиринговых системах путем депонирования средств у расчетного агента, путем предоставления ограниченных двусторонних лимитов четко соответствующих кредитоспособности сторон, путем введения ограничений по двусторонним пределам дебетовых позиций и другим скрытым видам блокировки ликвидности. А в системах RTGS принцип валового расчета практически сводит до нулевой отметки величину всех рисков платежной системы без каких-либо прямых или косвенных дополнительных затрат.

В комментарии о возможных преимуществах и недостатках внедряемой системы BIS заместитель председателя правления Национального банка РБ Павел Каллаур заявил корреспонденту "НЭГ":

— В 1995г. Национальным банком разработаны "Требования НБ РБ к проекту развития и модернизации платежной системы РБ", где было определено, что ядром платежной системы будет система, построенная на принципах RTGS, т.к. только она практически свободна от всех видов расчетных рисков.

— Павел Владимирович, а будет ли существовать системный риск?

— В любой системе он сохраняется. Этот вопрос касается не только функционирования платежной системы, но и связан с надзорными функциями Нацбанка. Данная платежная система будет помогать моментально выявлять заторы в платежной системе и Нацбанк сможет своевременно выполнять свою функцию кредитора в последней инстанции.

— Почему в новой платежной системе сохраняются лимиты овердрафтов?

— При разработке требований мы определяли однозначно, что банки должны работать в пределах средств на своих корсчетах. Решено было также обеспечить в целях недопущения овердрафта на корсчетах банка хранение средств резервного фонда на корсчете для использования этих денег на поддержание текущей ликвидности. Сейчас белорусские банки имеют в НБ РБ корсчета, но часть средств банка задепонирована на отдельном резервном счете. На Западе же резервы банка находятся на его корсчете. Мы пока не можем это сделать. На данном этапе мы пошли по пути установления лимитов овердрафта финансово устойчивым банкам и банкам, имеющим значительный удельный вес в межбанковских расчетах с учетом того, что у нас резервные требования еще являются и дополнительной гарантией платежеспособности банка, особенно для удовлетворения претензий частных вкладчиков.

В системе расчетов на валовой основе требуется несколько большая ликвидность (это один из минусов таких систем), но преимущество подобных систем в том, что они не имеют ряда рисков, в первую очередь, связанных с неокончательностью расчетов.

— Любые платежные системы характеризуются степенью своей защищенности или, наоборот, доступности...

— Собственно, это и было одной из причин срочной модернизации нынешней платежной системы. Необходимы осуществление достаточного контроля за достоверностью и целостностью данных на всех стадиях расчетов и многоуровневая защита данных от несанкционированного доступа. Эти задачи реализованы, хотя существует немало проблем как правового, так и технического характера. На законодательном уровне не установлен надлежащим образом статус электронного платежа и электронной подписи. Эти сложности будут разрешаться заключением соглашения между комбанками, их клиентами и БМРЦ.

С внедрением данного проекта защищенность и стабильность платежной системы РБ увеличивается на несколько порядков. К примеру, принцип безотзывности и окончательности платежа ранее функционировал де-факто, а де-юре — нигде не определялся. Практика же показывает, что ни одна современная платежная система не может существовать, если этот принцип в ней не внедрен. BIS гарантирует окончательность и безотзывность, что очень важно для Беларуси.

— Павел Владимирович, многих экспертов смущают финансовые аспекты проекта. Как именно будет финансироваться создание системы BIS?

— Стоимость проекта довольно велика. Ввиду реорганизации ЗАО "БМРЦ" вопрос финансирования будет окончательно решен на предстоящем правлении Национального банка. Экономить на этом проекте нельзя. К примеру, подсчитано, что из-за сбоев и отклонений в работе компьютерных программ экономика Австрии понесла убытки за 1988г. в сумме 1,5 млрд.шиллингов. Если НБ возьмет на себя финансирование проекта, то тем самым удастся не увеличивать нынешние тарифы по услугам БМРЦ.

Говорить об окупаемости проекта невозможно, т.к. он направлен в первую очередь на качественное улучшение платежной системы, в том числе и в сфере безопасности. Этот проект — ядро национальной платежной системы. Кроме того, нельзя забывать об интеграционных процессах с Россией и Западной Европой.

Максим ТЯГАР,
отдел банковской информации "НЭГ"

Белвнешэкономбанк:

Современные технологии — основа интеграции в мировое банковское сообщество

Сегодня, когда все озабочены проблемой, как заработать, сохранить и приумножить свои сбережения, о банках говорят или плохо, или ничего. А лучшим банком для массового клиента считается тот, у которого большие процентные ставки по депозитам, или тот, который ближе расположен.

Какие критерии использовали бы вы, оценивая банк? С такого вопроса начала беседу с директором департамента банковских систем и технологий Белвнешэкономбанка Евгением ДАУДОМ корреспондент "НЭГ".

— Прежде всего, конечно, надежность и качество работы. Под качеством я понимаю оперативность, конфиденциальность, компетентность и культуру обслуживания.

— Евгений Васильевич, в какой мере влияют на это подчиненные вам службы?

— Мы внедряем и обслуживаем те инструменты, на которых работает банк — банковские технологии. Чем лучше инструмент и выше квалификация персонала, тем лучше качество работы. Хорошие технологии позволяют оперативно управлять банком и вовремя принимать правильные решения. Кроме того, спектр услуг, предоставляемых банком, напрямую зависит от компьютерных систем и специального банковского оборудования.

— Какие трудоемкие технологии эксплуатируются в банке?

— Прежде всего это компьютерная банковская система, обслуживающая операционный банковский день. В качестве такой системы используется продукт "Equation/3" английской фирмы "Midas-Kapiti International", а техническая платформа, на которой она работает, — компьютеры AS400 фирмы IBM. Вокруг этой системы строится информационная многофилиальная модель банка. Сегодня в системе уже работают два филиала, и подключение остальных является лишь вопросом времени. Создан специальный модуль внутриреспубликанских межбанковских платежей. Здесь надо отметить, что у нас работают специалисты, прошедшие подготовку в Лондоне. Они самостоятельно осуществили установку системы в банке и ведут разработки по стандартам фирмы "Midas-Kapiti International". И я надеюсь, что эти разработки вызовут интерес и в других странах. Таким образом, мы пытаемся поддерживать высокую репутацию Белвнешэкономбанка в мире в сфере банковских технологий.

— Чем же отличается "Equation/3" от других компьютерных систем?

— Это разговор для специалистов, но я попытаюсь объяснить. Компьютерными системами обладают все крупные банки, весь вопрос в техническом исполнении, функциональных возможностях и перспективах эксплуатации. Система "Equation/3" работает более чем в 700 банках мира и, естественно, создана для реализации большинства видов банковских операций. Это позволяет банку выполнять новые операции сразу с их появлением на местном финансовом рынке и при необходимости по мировым стандартам. Кроме того, система продолжает развиваться фирмой-производителем и мы регулярно получаем ее новые версии. Солидный банк должен сотрудничать с солидными фирмами. Мы — единственный банк в Беларуси, который использует компьютеры AS400. Они характеризуются высокой производительностью при обработке баз данных, повышенной надежностью и защищенностью информации и благодаря своим коммуникационным возможностям позволяют обслуживать много филиалов в реальном режиме времени, что является основой для оперативного управления ресурсами всей сети банка.

— Что вы имели в виду под информационной моделью банка?

— Мы рассматриваем банк не только с точки зрения какой-то финансовой или бухгалтерской деятельности. В банке, как и в любом офисе, существует делопроизводство, значительный документооборот: очень много входящей информации в виде нормативных актов и распоряжений вышестоящих организаций, большие архивы документов. Все это должно находиться в едином информационном пространстве и при необходимости быть доступным работникам, а иногда и клиентам банка.

Как часть такой модели у нас успешно эксплуатируется система удаленного обслуживания клиентов, которая позволяет передавать платежные поручения, заявки на покупку-продажу валюты и получать выписки по счетам, находясь за пределами банка. С созданием информационной модели банка количество услуг, предоставляемых удаленно, значительно расширится.

Кроме того, мы планируем получить свои "WWW-страницы" в такой популярной сети, как Internet. Это позволит обеспечить доступ к актуальной информации о банке по всему миру.

— Само название вашего банка говорит о специализации в области международных расчетов.

— Да, действительно, Белвнешэкономбанк имеет разветвленную сеть, состоящую из 583 банков-корреспондентов в 80 странах мира и как никакой другой банк может предоставлять широкий спектр услуг по международным расчетам. Для этих целей мы также используем современные технические средства.

Большинство расчетов производится посредством системы Всемирного общества межбанковских финансовых телекоммуникаций — SWIFT. Мы стараемся использовать возможности этой системы с максимальной эффективностью. Так, Белвнешэкономбанк — один из двух банков в республике, которые непосредственно подключены к региональному процессору, что позволяет более оперативно проводить платежи. В целях безопасности мы первые реализовали проект по обмену ключами с абонентами системы User Security Enhancements. Кроме того, в настоящее время проводятся работы по интеграции программы, обслуживающей платежи (Merva/2 фирмы IBM), с банковской системой "Equation/3". Затратив значительные средства на систему международных платежей, банк применяет тем не менее самые выгодные для клиентов тарифы на этот вид операций.

Признанные технологии используются и для работы на международных финансовых рынках. В частности, в нашем банке с 1992 года эффективно эксплуатируется система "Reuters Dealing 2000". Возможно, в будущем мы дополним ее программным комплексом "City Dealer" нашего партнера — фирмы "Midas-Kapiti International". Это позволит упростить не только работу нашим дилерам, но и бухгалтерское оформление их сделок, поскольку "City Dealer" является частью "Equation/3".

— Одна из новых услуг — собственные международные пластиковые карточки Eurocard/MasterCard?

— Белвнешэкономбанк получил статус основного члена международных ассоциаций Europay, MasterCard и Visa. Первым этапом разработки этого направления является эмиссия карточек Eurocard/MasterCard. В Беларуси такую карточку вы можете получить только у нас. В банке установлено и сертифицировано оборудование и программный комплекс "Bank Works" немецкой фирмы RS/2, позволяющие работать со всеми международными платежными системами в реальном режиме времени. Уже закончена сертификация автоматов для выдачи денег (банкоматов) и проходит сертификация терминалов для обслуживания карточек в точках торговли (POS-терминалов). В этом году мы планируем произвести установку восьми банкоматов в Минске. Параллельно с технологиями идет и расширение сети пунктов обслуживания пластиковых карточек.

Разговор о карточках не будет законченным, если я не упомяну еще об одной технологии — это системы, обслуживающие карточки со встроенным микропроцессором. Пока они используются для внутренних нужд, но выход их на финансовый рынок — дело ближайшего будущего. На аналогичной технологии строится система республиканских карточек — "БелКарт".

— Сказанное впечатляет, но ведь это немалые финансовые расходы?

— Все серьезные проекты являются весьма дорогостоящими. Но то, о чем мы говорили, — это работа прежде всего на перспективу. Если ею не заниматься, мы отстанем от ведущих банков мира в качестве и объеме предоставляемых услуг навсегда. Внедряемые у нас технологии совершенствуют всю банковскую систему республики и помогают процессу ее более тесной интеграции в мировое банковское сообщество.

Попытка не пытка

Как стало известно "НЭГ", на прошлой неделе Совет Ассоциации коммерческих банков направил в адрес Президента Беларуси письмо, в котором просит обратить внимание на возможные последствия реализации п.3.1 Указа Президента N 209 от 24.05.96г. "О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь". Пунктом 3.1 Указа Кабинету Министров РБ и Нацбанку предписывается определить реальную долю государства и юридических лиц, основанных на государственной собственности, в уставных фондах банков, исходя из роста курса доллара США со дня внесения государственной собственности в уставной фонд банка.

Напомним, что в состав Совета АКБ входят Николай Раков (АКБ "Белпромстройбанк"), Геннадий Алейников (АКБ "Белвнешэкономбанк"), Надежда Ермакова (АСБ "Беларусбанк"), Казимир Туруто (АКБ "Белбизнесбанк"), Александр Гаврушев (АКБ "Белагропромбанк"), Сергей Костюченко (АКБ "Приорбанк"), Андрей Таратухин (АКБ "Белорусский народный банк"), Евгений Купчин (президент Ассоциации коммерческих банков).

Как известно, 12 июля белорусские банки получили совместное письмо КМ РБ и Нацбанка, которым им предписывалось во исполнение п.3.1 Указа N 209 провести до 15 июля внеочередные собрания владельцев банков и рассмотреть на них вопрос о пересчете долей акционеров в уставных фондах. Ситуация довольно интересная: если даже акционеры банка на своем собрании решат не производить пересчет, то банк в этом не виноват. Он же исполнил предписание о проведении внеочередного собрания акционеров. Если же собрание дружно проголосует за пересчет, то несогласным с этим решением не поможет никакой суд. Ибо никто ничего у них не забирал: акционеры собрались, утвердили повестку дня и приняли решение. Так на кого же подавать в суд акционерам? На самих себя?

В принципе, получается, что акционеры, находящиеся на сегодняшний день в большинстве, должны проголосовать за то, чтобы отдать свои доли акций государству.

В данном случае возникает вопрос о том, насколько независимы будут акционеры в принятии своих решений. Если акции банка "распылены" между мелкими акционерами, то повлиять на их решение гораздо сложнее, чем на крупных держателей акций. Ведь мелкому собственнику, в отличие от крупного, терять практически нечего.

Банки могут получить решение акционеров, либо собрав их всех вместе, либо проведя их опрос с предложением сдать акции банку. Эти акции определенное время находятся у банка. И если кто-то отдал свои акции банку во временное владение, то он теряет статус акционера. Следовательно, если государство желает увеличить свою долю в УФ банка законным способом, то необходимо, чтобы банк выкупил такое количество акций, при котором теперешняя госдоля в акционерном капитале банка приобретает вес контрольного пакета. К примеру, если в руках у государства находится 20% акций банка, то должно быть скуплено 60% акций + 1 акция.

Кстати, нельзя не учитывать и тот факт, что в некоторых банках доля государства в результате пересчета может и уменьшиться.

Видимо, понимая все это, белорусские банкиры решили, что обращения к Президенту и в Национальный банк с просьбами войти в их положение не так уж безнадежны.

Максим ТЯГАР

Долги — это тоже товар

Ни для кого не секрет, что состояние дел в экономике Беларуси, даже по самым осторожным оценкам, крайне тяжелое. В немалой степени это связано с тем, что большинство субъектов хозяйствования столкнулись с проблемой неплатежей из-за отсутствия денежных средств.

И у банков, и у их клиентов быстрыми темпами растут объемы взаимных претензий. Зачастую продукция предприятий, имеющая важное значение для народного хозяйства, не может найти спроса из-за высокой себестоимости. В итоге создается замкнутая система: банк выдает кредит, который затем замораживается в готовой продукции (невозврат кредита), в результате чего банк привлекает дополнительные (и более дорогие) ресурсы, что автоматически увеличивает стоимость новых кредитов клиентам банка. Соответственно прибыли нет, а потребность в деньгах постоянно растет. Экономика Беларуси все в большей степени становится зависимой от банковских кредитов. Нередки случаи, когда предприятие вынуждено брать новый кредит для погашения предыдущего.

Предприниматели сталкиваются с повсеместным снижением рентабельности, увеличением себестоимости, постоянным сужением круга доходных инструментов. Вот тут-то и стоит обратить более пристальное внимание на рынок долговых обязательств, сформировавшийся и существующий в условиях повальных неплатежей.

Долги — это тоже товар. Сбор информации, ее классификация и выставление реальной цены на реализуемые долговые обязательства — это меры, призванные решить проблемы предприятий. Организация вексельных торгов подразумевает снижение стоимости выставленных на продажу долговых обязательств, что несет в себе немалые перспективы для участников этого рынка. Ибо только решительное снижение цены на готовую продукцию через продажу имеющихся долгов (так называемый дисконт) может способствовать привлечению "живых" денежных средств в товарооборот, т.к. при установлении реальной цены на продукцию незамедлительно появляется возможность ее реализации.

Однако на сегодняшний день лишь относительно небольшое число субъектов хозяйствования понимает необходимость установления приемлемого дисконта, т.е. премии для покупателя. Выгода же от установления дисконта очевидна. Товар на складе может быть заложен в банке, однако при наступлении срока платежа банку последний начинает испытывать те же проблемы, что и должник, т.е. не может реализовать заложенный товар из-за высокой цены. Банк начинает начислять штраф за невозвращенный кредит, что наносит прямой ущерб и должнику, вынужденному уплачивать штрафные санкции, и кредитору, который зачастую не получает ни выданный ранее кредит, ни штрафные санкции. Таким образом долг становится "золотым" для того, кто им располагает.

В то же время при установлении реального дисконта кредитор в короткое время имеет возможность получить "живые" деньги, которые он может направить в дальнейший финансовый оборот. Покупатель долга получает реальную возможность влиять на ценовую политику должника, извлекая при этом значительную прибыль. Должник в свою очередь освобождается от числящегося за ним долга перед банком, т.е. становится "чистым" для дальнейшего кредитования.

К примеру, ваша фирма пользуется услугами минского аэропорта. За его услуги вы ежемесячно платите 1 млрд.рублей. Купив вексель аэропорта номиналом в 1 млрд.руб. с дисконтом 80% и предъявив его к оплате, можно сохранить для себя 200 млн.рублей.

Опыт работы как российских банков ("Кредитимпэксбанк", "Российский кредит", АКИБ "Церих" и др.), так и белорусских компаний (ИКФ "Финконсалт") на рынке долгов показывает, что интерес к этому сектору финансового рынка очень велик. Что касается Беларуси, то достаточно проанализировать выставленные кредиторами первые заявки, чтобы понять, что у нас этот рынок имеет огромные перспективы. В разряд должников попали предприятия, представляющие практически все отрасли промышленности в РБ, что дает возможность выбора всем участникам рынка долгов.

Отдел банковской информации "НЭГ" совместно с ИКФ "Финконсалт"

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

"НЭГ" уже сообщала о работе очередного белорусско-немецкого семинара, организованного Обществом КАРЛА ДУЙСБЕРГА. Его тема — "Роль государства в содействии малым и средним предприятиям" — чрезвычайно актуальна для нашей экономики. Заведующий отделом анализа экономического развития восточноевропейских стран при министерстве экономики Германии г-н В.Хойсле и управляющий консалтинговой фирмой профессор Г.Фроне рассказали о государственной системе поддержки МСП, действующей в ФРГ. Оба лектора подчеркивали, что эффективная экономическая система требует надежных государственных (в соответствии с законом) рамочных условий для деятельности МСП; эффективного управления, основанного на праве, — это касается налогов, пошлин, государственных дотаций; стабильности денег; обеспечения конкуренции, т.е. малые и средние предприятия должны иметь доступ к рынкам сбыта.

Остановились гости и на теме, особенно близкой нам, — возрождение экономики в новых федеральных землях. Оно успешно осуществляется благодаря оказываемой помощи. Эта помощь направлена на создание современных производственных мастерских для обеспечения занятости.

Несомненно и то, что ни министерства, ни другие ведомства не вмешиваются напрямую в работу МСП. Они регулируют их деятельность косвенно — через налоговую, финансовую, кредитную политику. Причем вмешательство происходит на условиях, которые приемлемы для предприятий. О системе действующих в ФРГ торгово-промышленных и ремесленных палат "НЭГ" уже рассказывала (см., например, N 25/96 г.)

Депутаты Верховного Совета, участвовавшие в семинаре, подчеркивали, что в Беларуси очень много говорится о необходимости реформ, но реальная перестройка экономики не идет. Среди причин, отрицательно влияющих на развитие малого бизнеса, назывались прежде всего торможение приватизации, нестабильность национальной валюты, вообще неблагоприятный психологический климат.

Последний фактор — негативное отношение к "частнику" — явление сугубо отечественное, ибо во всем мире ценятся люди, умеющие создать свое дело. Как показывает мировой опыт, понятие "поддержка малого предпринимательства" включает прежде всего упрощенную и недорогую процедуру регистрации МСП, понятные для человека без специального образования системы налогообложения и бухгалтерской отчетности, доступность кредитов.

На этой полосе мы предоставляем слово двум участникам семинара.

Иностранные инвесторы к нам не спешат

Из чего складывается благоприятный инвестиционный климат? Исследования показывают, что его формируют следующие факторы. На первом месте правительственные или банковские гарантии — 25%, затем банковские услуги, вывоз и ввоз денег — 20%, далее следуют скорость приватизации; политическая и социальная стабильность; отсутствие новых налогов и пошлин, контроль над инфляцией; инвестиционное страхование; коммуникации (каждая из этих составляющих "тянет" на 10%). И наконец, рабочая сила — 5%.

Да, в нашей стране пока нет таких полновесных условий для привлечения капитала, инфраструктура экономического роста только формируется.

Однако есть и положительный опыт работы предприятий с иностранным капиталом, в т.ч. немецким. В Беларуси хорошо знают такие фирмы, как "Белвест" (Витебск), "Фрезениус" (Борисов), "Мілавіца" (Минск), Приорбанк (Минск).

Всего на начало 1996 года зарегистрировано 1883 совместных и 780 иностранных предприятий из 69 стран, в том числе польских 564 СП и 191 ИП; немецких соответственно 181 и 106; США — 171 и 57. Если взять другой показатель — объем инвестиций через уставные фонды,— то здесь явный лидер ФРГ (121 млн.долларов), далее идут США — 68,2 млн. и Польша — 61,3 млн.долларов.

Анализ работы на территории Беларуси представительств иностранных фирм показывает, что их общее число с 1993 года возросло на 16%, стабилизировавшись на уровне несколько менее 300. Отмечается открытие новых представительств (прирост 22%), продлили аккредитацию 45% существующих фирм. В число последних вошли авиакомпании "LUFTGANZA" и "Austrian airlines Osterrichische Luftverkehrs", фирмы "BASF" и "SCHERING". Зарегистрировали свои представительства на территории республики "Zepter Holding", "SIEMENS", "FRESENIUS", "GERMED". Намечается тенденция к улучшению качественного состава фирм, представленных в Беларуси.

В своих отчетах представители фирм указывают на препятствия, которые мешают их нормальной работе в Беларуси. Так, если в 1994 году основными проблемами были несовершенство законодательной базы и трудности, возникающие в процессе работы, то в 1995—1996 годах встал вопрос, связанный с арендой помещений. Значительно повысились ставки арендной платы. В связи с этим фирмы, открывающие свои представительства на нашей территории, обращаются в просьбами о предоставлении гарантий, что условия аренды определенное время меняться не будут.

Думаю, не ошибусь, если скажу, что и белорусских, и немецких предпринимателей интересует процедура создания СП. Для создания совместного предприятия доля иностранного капитала в уставном фонде должна составлять не менее 20 тыс.долларов. Налоговые преимущества совместное предприятие получает при доле иностранного капитала не менее 30%.

В законе об иностранных инвестициях изложена технология создания иностранных предприятий, которая реализуется на практике. Объявленный в учредительных документах уставный фонд СП или ИП должен быть сформирован не менее чем на 50% в течение первого года со дня регистрации предприятия и в полном объеме до истечения двух лет со дня регистрации. Льготы могут быть предоставлены при сформированном не менее чем на 50% уставном фонде.

Безопасность иностранных инвестиций гарантируется статьями 34, 35, 36, 37 закона. Речь идет о гарантиях от реквизиции и незаконных действий государственных органов, гарантиях перевода доходов и иных сумм в иностранной валюте. Особенно подчеркивается, что в случае, если последующее законодательство ухудшает условия инвесторов, то к иностранным инвестициям в течение пяти лет применяется законодательство, действовавшее на день регистрации.

Следует отметить, что иностранный капитал в РБ идет преимущественно в те отрасли, на которых кризис отразился в меньшей мере — торговля, сфера услуг, транспортные коммуникации. Отрасли, находящиеся в кризисе, финансовой поддержки практически не получают. К ним относится трикотажная и швейная промышленность. В этой связи можно уверенно сказать, что последующее льготирование иностранных инвестиций будет касаться прежде всего данных отраслей и стимулирования частных инвестиций.

Что мешает привлечению иностранного, в том числе германского, капитала в нашу экономику? Ученые называют следующие причины: низкие темпы приватизации в Беларуси; неблагоприятный инвестиционный климат; недостаточная информация о взаимных возможностях, неотработанность технологии партнерских отношений, неразвитость рыночной инфраструктуры народного хозяйства РБ, нерешительность немецких партнеров, пестрота предпринимательской культуры в нашей стране.

Николай БЕЛЯЦКИЙ,
профессор

В ранг государственной политики

Комплексная государственная поддержка малого предпринимательства должна стать важнейшим направлением экономической реформы. Формирование "малого" сектора экономики способствует осуществлению структурной перестройки всех отраслей, конкуренции, наполнению потребительского рынка товарами и услугами, созданию новых рабочих мест и широкого слоя собственников и предпринимателей.

Широкомасштабное развитие малого предпринимательства — важнейшее условие повышения эффективности национальной экономики. Малые предприятия в условиях рыночных отношений наиболее динамично реагируют на изменения потребительского спроса, тенденции научно-технического развития, формируют значительную долю валового национального продукта, налоговых поступлений.

ГЛАВНАЯ функция малого предпринимательства — создание дополнительных рабочих мест. Так, в Японии малые и средние предприятия охватывают 80% рабочих мест, в США — 58%. В России в малом предпринимательстве занято 30% населения.В Беларуси в негосударственном секторе экономики (с учетом акционированных и приватизированных госпредприятий) работают 550 тыс. человек — 15% трудоспособного населения. У нас на один зарегистрированный субъект хозяйствования приходится 50 жителей, в развитых странах — 8—14 жителей. Чтобы достичь этого уровня, нашей республике надо иметь более миллиона субъектов хозяйствования (сейчас есть 257 тыс., в том числе 181939 предпринимателей без образования юридического лица).

Малые предприятия в РБ в 1996 году создадут, по прогнозным расчетам Минтруда, 150 тыс.рабочих мест, обеспечат себя работой также 20 тыс.предпринимателей без образования юридического лица. Однако не смогут трудоустроиться 280 тыс.человек (и это без учета скрытой безработицы).

Так, в странах с развитой экономикой малыми предприятиями производится от 50 до 80% национального дохода. В Западной Европе МП дают от 50 до 60% ВНП, в Швейцарии — 80%. В Японии они выпускают 52% продукции, в США на их долю приходится 40% ВНП.

Негосударственный сектор начал вносить достаточно ощутимый вклад и в формирование доходной части бюджета Беларуси. По данным Главной государственной налоговой инспекции, поступления в бюджет в 1995 году составили 32854,1 млрд.рублей. В том числе от негосударственных предприятий (банков, страховых компаний, СП, иностранных предприятий, коммерческих структур, фермерских хозяйств, прочих) поступило 4717,9 млрд.рублей (14,4%); от предпринимателей без образования юридического лица — 124,9 млрд.рублей (0,4%).

В Беларуси законодательная база, направленная на поддержку малого предпринимательства, включает в себя прежде всего законы о предпринимательстве, о предприятиях, экономические права граждан закреплены в Конституции республики. В той или иной мере регламентируют вопросы взаимоотношений субъектов малого предпринимательства с государством законы о приватизации, о налогообложении, о собственности, об аренде, об акционерных обществах, о праве собственности на землю, о крестьянском (фермерском) хозяйстве, об иностранных инвестициях и др. Правительством также принят ряд постановлений. В 1992 году Кабинет Министров одобрил Государственную программу поддержки и развития предпринимательства в Республике Беларусь.

В настоящее время в соответствии с действующим налоговым законодательством негосударственные предприятия имеют ряд льгот, способствующих их развитию.

Однако законодательная и нормативно-правовая база государственного регулирования развития малого предпринимательства представляется несистематизированной и неполной. Отдельные постановления, программы, указы и другие документы разрабатываются различными ведомствами по локальным вопросам без должной проработки и координации. В итоге некоторые из них противоречат законам и друг другу.

Поддержку малых предприятий необходимо возвести в ранг государственной политики. Поэтому Комиссия ВС по экономической политике и реформам совместно с Министерством по антимонопольной политике разработала проект закона "О создании новых рабочих мест и поддержке производственно-хозяйственной активности населения". Он принят в первом чтении. В этом документе определены основные цели, принципы, направления и формы воздействия государства на процесс становления и развития малого предпринимательства и формирования конкурентной рыночной среды в республике. Определено, какие именно предприятия относятся к категории малых и попадают под действие настоящего закона, указаны направления и формы государственной поддержки и источники финансирования, оговорены принципы формирования инфраструктуры такой поддержки.

Подготовлен проект закона, в котором определен порядок ведения и применения упрощенной системы налогообложения, учета и отчетности для хозяйствующих субъектов, отнесенных к категории малых предприятий. Приняты в первом чтении законы "О банкротстве" и "О санации", а также разрабатываются проекты законов "Об оценочной деятельности", "Об ипотеке" и ряд других.

Существенным препятствием на пути становления малого предпринимательства и проведения политики по его поддержке является отсутствие полной и достоверной информации о негосударственном секторе, его вкладе в экономику, численности работающих, объемах производства. Не располагая точными данными о состоянии и динамике развития рыночных отношений, органы госуправления не могут своевременно оказывать поддержку предпринимательским структурам в тех направлениях, в которых такая поддержка особенно необходима. Поэтому нужен также закон "О статистике".

Важно ускорить работу и по реформированию налоговой системы в целом, подготовить проект Налогового кодекса республики. Своеобразным сборником правил игры для частных предприятий явился бы и закон "О контракте". Без него Беларусь не сможет успешно проводить приватизацию, привлекать инвестиции, развивать предпринимательство.

Крайне важное значение в деле поддержки и развития малого предпринимательства должны получить и другие законодательно закрепленные меры. Так, следует сформировать порядок, в соответствии с которым ограничения деятельности частных предприятий с целью достижения общественной пользы могут быть введены только Верховным Советом;заменить прописку регистрацией по месту жительства (для развития рынка рабочей силы); ограничить количество лицензируемых видов деятельности; отменить налогообложение предпринимателей без образования юридического лица, при этом ввести порядок платы за патент (лицензию) на вид деятельности, размер которой устанавливается региональными органами власти; направлять суммы, полученные за счет налогов с малых предприятий, и сборы за патент индивидуальных предпринимателей в местные бюджеты; осуществить комплекс мер по организации общественных работ; обеспечить систему продажи в рассрочку производственных площадей, других имущественных комплексов, внесения их в уставный капитал создаваемых юридических лиц.

Создание прочной законодательной базы — это основная, но далеко не единственная задача, которую необходимо решать на пути становления и развития малого предпринимательства в республике. Принимаемые на правительственном уровне решения часто не дают желаемых результатов по той причине, что исполнительные органы власти на местах слабо используют предоставленные им широкие права и возможности развивать производственное предпринимательство. Ограничиваются регистрацией предпринимателей и лицензированием видов их деятельности, при этом чаще всего преследуется одна задача — пополнение местного бюджета.

Развитие предпринимательства в разрезе регионов идет практически стихийно, направления и темпы его формирования не отслеживаются, уровень развития продуктивного, социально необходимого предпринимательства не определяется. Нет государственного органа, ответственного за работу малых предприятий. Никто не проводит изучения тенденций их развития, никто не занимается комплексными маркетинговыми исследования, анализом товарных рынков по отдельным видам товаров, не координирует деятельность госпредприятий и предпринимательских структур.

Для формирования частного сектора экономики и в целях развития цивилизованного предпринимательства в системе государственного управления нужен орган по примеру образованного в июне 1995 года в Российской Федерации госкомитета по поддержке и развитию малого предпринимательства. Необходимо создать и специальное экспертно-аналитическое подразделение для подготовки законодательных актов.

Трудно сориентироваться и найти наиболее оптимальные пути получения государственной и частной финансовой помощи, нелегко разобраться в потоке различного рода формальностей, соблюдение которых необходимо при создании предприятий. Сказывается отсутствие специальных информационно-консультативных формирований, оказывающих непосредственную помощь малым предприятиям на начальном этапе становления. Нужны также агентства, обеспечивающие бизнесменов информацией о зарубежных партнерах, возможности кооперации с ними.

Владимир СТАВСКИЙ,
зав.сектором Комиссии ВС
по экономической политике
и реформам

БИЗНЕС — ГЛОБУС

ПОЛЬША

Визитная карточка

Географическое положение: находится в центральной части Европы.

Территория: 312,7 тыс.кв.км.

Население: 38,6 млн.чел.

Столица: Варшава — 1642 тыс.чел.

Крупнейшие города: Лодзь (831 тыс.), Краков (746 тыс.), Вроцлав (643 тыс.), Познань (583 тыс.), Гданьск (464 тыс.), Щецин (418 тыс.), Быдгощ (385 тыс.), Катовице (359 тыс.), Люблин (352 тыс.).

Административное деление: 49 воеводств. Воеводства делятся на гмины (2468).

Официальный язык: польский.

Национальные праздники: 3 мая — День Конституции (1791), 11 ноября — День Независимости (1918).

Государственное устройство:

Государственными органами в сфере законодательной власти являются Сейм и Сенат, а в сфере исполнительной власти — президент и Совет Министров.

Глава государства — президент, который избирается на пятилетний срок путем проведения всеобщих выборов и может быть переизбран на этот пост только один раз. Президент является высшим представителем страны на международной арене, назначает срок выборов в Сейм и Сенат, назначает председателя Совета Министров, главнокомандующего вооруженными силами на случай войны, наделяется правом объявлять чрезвычайное положение в стране, распускать Сейм в случае кабинетного кризиса. При поддержке абсолютного большинства сенаторов президент имеет право объявить о проведении всенародного референдума.

В настоящее время президентом является Александр Квасьневский, избранный 19 ноября 1995г. Председатель Совета Министров — Влодзимеж Чимошевич — вступил в должность в феврале 1996г.

Законодательная власть осуществляется двухпалатным парламентом (Национальное собрание), состоящим из Сейма и Сената, избираемых на четырехлетний срок тайным голосованием. Сейм насчитывает 488 депутатов. В состав Сената входят 100 сенаторов. Парламент — Сейм — избран 19 сентября 1993 г. Число депутатов — 460. Маршал Сейма — Юзеф Зых. Сенат избран 19 сентября 1993 г. Число сенаторов — 100. Маршал Сената — Адам Струзик.

Экономика:

1995 год явился четвертым годом экономического подъема в Польше. Прирост ВВП составил 6,7% (самый высокий показатель в Европе). Объем товарооборота, по данным польской таможенной статистики, достиг $50 млрд., при этом экспорт увеличился на 38%. Год стал рекордным и по привлечению иностранного капитала — $2,5 млрд. (на 15% больше, чем в 1994 г.). Валютные резервы превысили $20 млрд., увеличившись на 8,2 млрд. Годовая инфляция составила 22,2%.

Внешнеэкономическая политика ориентирована на западноевропейские страны. Основным направлением этой политики является вступление в Европейский Союз. В 1989 г. экспорт Польши в страны ЕС составлял 28%, а в 1995 г. — уже 70%. Импорт из стран ЕС за период с 1989 г. по 1994 г. увеличился с 30% до 60%. Договор, подписанный в Брюсселе в 1991 г., предусматривает создание с ЕС зоны свободной торговли промышленными товарами в течение 10 лет путем поэтапного снижения таможенных пошлин. 1 июля 1995 года Польша стала членом ВТО. Согласно договоренностям Уругвайского раунда ГАТТ, принятым и Польшей, таможенные ставки во взаимной торговле стран — членов ВТО должны уменьшиться в течение 5—7 лет на 40%.

Польша придает также большое значение в своей внешнеэкономической политике сотрудничеству со странами Центральной и Восточной Европы. Польша была инициатором заключения в 1992 году Центрально-Европейского Соглашения о свободной торговле (Польша, Венгрия, Чехия и Словакия), в соответствии с которым между этими странами будет создана зона свободной торговли к 1 января 1997 года. В 1995 г. страны — участницы соглашения дважды пересматривали первичный график либерализации взаимной торговли в сторону ускорения.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ

Главная цель — взаимовыгодное сотрудничество

Польша — одна из немногих стран, которая наряду с посольством открыла в Минске свое торговое представительство, рассчитывая на расширение экономического сотрудничества. Его глава Станислав ПОГОРИЛО ответил на вопросы "НЭГ".

— Какова ваша оценка сотрудничества между нашими странами?

— В 1993—1995 годах экономические отношения развивались довольно динамично. По польским данным, в 1993 году товарооборот складывался на уровне 217 млн. долларов, в следующем — около 300, а в 1995 — достиг 479 млн. В первом квартале этого года внешнеторговый оборот составил около 130 млн. долларов. Но экономические отношения — это не только экспорт-импорт. Хочу подчеркнуть, что очень активно работает комиссия по экономическому сотрудничеству, начала деятельность комиссия по трансграничному сотрудничеству. Сейчас ведутся переговоры по сотрудничеству в банковской сфере. Речь идет также о том, чтобы дополнить взаиморасчеты в СКВ национальными валютами, сначала — злотыми, затем — белорусскими рублями. И подобную работу мы ведем постоянно.

— Приводя цифры, вы сказали, что опираетесь на польские данные. Они отличаются от белорусской статистики?

— Еще в 1993—1995 годах по нашей информации товарооборот был выше фиксируемого белорусской статистикой на 50%, поскольку в Польше счет велся на основе таможенных документов при пересечении товарами границы, а в Беларуси — по данным, которые представляли сами фирмы, ведущие внешнеэкономическую деятельность. С этого года и в вашей республике стали применять общепринятую практику, сейчас расхождение составляет 10—15%.

— А учитываете ли вы "неофициальные" торговые отношения, или все то, что возят так называемые "челноки"?

— Конечно, мы не проверяем все грузы, которые перемещаются через границу в частном порядке, но некоторые исследования в этом смысле ведем. На их основании считаем, что неофициальный экспорт из Польши в Беларусь сейчас достигает 100% от объема официального.

— Когда-то польские бизнесмены рассматривали Беларусь как мост для "броска" на российский рынок. Теперь же эта тема непопулярна. Почему?

— Я тоже придерживался точки зрения, что Беларусь весьма удобна для того, чтобы продвигать польские товары на восток. Но на сегодняшний день этому препятствуют сложности в вашей экономике: никто не знает, какая будет нормативно-правовая база, как будет работать банковская сфера. Если бы эти проблемы были решены, республика, несомненно, могла бы стать своего рода базой для углубления сотрудничества с Россией.

— Вы упоминали о банковской сфере. Но, к сожалению, пока польские банки не спешат открывать представительства, не говоря уже о филиалах или смешанных банках в нашей республике...

— Не было еще месяца, чтобы в Беларусь не приезжали делегации польских банков. Но они не получают конкретных ответов о будущем банковской сферы и поэтому не рискуют обосновываться здесь. Единственная наша структура — представительство Люблинского депозитно-кредитного банка. После встречи министров внешних экономических связей наших стран в Гродно появилось намерение учредить совместный белорусско-польский банк, который играл бы главную роль во взаиморасчетах. В конце 1995 года состоялась встреча премьер-министров, где достигнута договоренность, что первым шагом будет переход во взаиморасчетах на польский злотый, а затем — на белорусские рубли. Почему это нельзя сделать одновременно? Польский злотый — уже довольно стабильная валюта, чего не скажешь о белорусском рубле. Косвенно это подтверждается тем, что многие польские фирмы, продающие здесь товар, с огромным трудом конвертируют местную валюту в твердую.

— Что еще мешает польскому бизнесу шире обосноваться в Беларуси?

— Во-первых, нет возможности приобретения земли, лишь аренда. Во-вторых, нет стабильности в банковской деятельности — по этому поводу ходят различные слухи: о национализации банков, о том, что из пяти их десятков останется лишь 5—6. В-третьих, нестабильность в нормативно-правовой сфере. С 6 февраля была прекращена регистрация совместных предприятий. Когда я обратился за разъяснениями, получил информацию, что через неделю дадут ответ, на каких новых условиях будет производиться регистрация. С тех пор прошло почти полгода, и на сегодняшний день ясности нет, а СП можно создавать только с государственными предприятиями.

— Есть мнение, что Польша уже выросла в европейского "тигренка", который готовится к прыжку...

— Нам очень повезло с привлечением иностранных инвестиций. Причем важно было начать, принять благоприятствующие этому законы, а дальше процесс пошел по нарастающей. Иностранные инвесторы смотрят в первую очередь на нормативно-правовую базу. И у нас в Польше последовательно создаются условия для работы зарубежного капитала, постепенно унифицируя законодательство с Европейским Союзом. С 1 июля Польша становится членом Организации по экономическому сотрудничеству и развитию (ОЭСР), в которую входят все развитые страны Европы. И это тоже требует пересмотра некоторых законов. Но и теперешние условия и стабильность привлекают инвесторов. Сейчас, к примеру, южнокорейская фирма "Daewoo" инвестирует в два этапа свыше миллиарда долларов. Только одна фирма! Но ведь в каждой отрасли таких по нескольку, и они конкурируют друг с другом сначала в инвестициях, а затем и в товарах, что благотворно отражается на уровне цен, снижении безработицы и в целом развитии экономики.

— Можно ли извлечь уроки из польской приватизации? В вашей стране пошли по пути не чековой, а возмездной модели, то есть предприятия или их доли приобретались в основном за плату. Насколько я понимаю, эти средства поддерживали бюджет, что позволяло не повышать налоги.

— Не все продавалось: на каждом предприятии резервировалось 10—15% акций для самих работников. Довольно часто и государство оставляло себе такое же количество акций. Иностранному капиталу предлагалось 50—60%. Но очень скоро акции работников тоже были выкуплены инвесторами по весьма заманчивым для тех ценам. Безусловно, большая часть средств пошла в бюджет, что дало возможность не повышать налоговую нагрузку. Поэтому многие белорусы имеют счета в наших банках, купили у нас здания, хозяйства. Но эти деньги должны работать на развитие не польской, а белорусской экономики.

— Насколько способствуют белорусскому экспорту польские ввозные пошлины?

— Поскольку Польша является членом ВТО (Всемирной торговой организации), она должна постоянно снижать пошлины. У нас действует система пошлин и пограничных налогов. Однако в 1997 году пограничный налог планируется отменить. Это распространяется и на Беларусь, поскольку она попадает под категорию страны наибольшего благоприятствования. Причем приняты такие законы, что пошлины можно увеличивать только один раз в год, с 1 января. Снижать или даже отменять может правительство своим решение в течение года. Например, когда у нас в феврале—марте на внутреннем рынке начали расти цены на пшеницу и ячмень, правительство разрешило импортировать 300 тыс. тонн этого зерна вообще беспошлинно. Это позволило в целом снизить цены и стабилизировать этот рынок. Но даже и при существующих пошлинах можно находить какие-то варианты, позволяющие сделать ввозимые в Польшу изделия дешевле. По этому пути пошли белорусские тракторо- и автомобилестроители, создавшие в Польше совместные предприятия по сборке своих машин. Это позволяет избежать ввозных пошлин, поскольку идут не готовые изделия, а комплектующие детали.

— Значит, наши автомобили и тракторы все же могут конкурировать на польском рынке?

— Пока цена на тракторы МТЗ ниже стоимости наших "Урсусов" на 30%, и это дает возможность продавать их на польском рынке. Примерно такая же картина в сравнении с зарубежными аналогами и у грузовиков МАЗа. Однако происходящий сейчас в Беларуси процесс повышения цен может отрицательно сказаться на продажах белорусских товаров. Этому есть пример. Мы проводили переговоры по совместному производству швейных машин, в которых с польской стороны участвовал завод "Лучник" из города Радома, выпускающий эти изделия по лицензии фирмы "Зингер". Речь шла о том, чтобы не только собирать машины в Беларуси, но и изготовлять для них отдельные узлы. В частности, предполагался выпуск высококачественных электродвигателей. Однако оказалось, что цена двигателя получается выше, чем даже у японского...

— Какие изделия вы более всего заинтересованы продавать в Беларуси?

— На сегодняшний день это пищевые продукты. Когда начнет развиваться сельское хозяйство в вашей республике, Украине, России, возможности экспорта, конечно, уменьшатся. Затем — изделия легкой промышленности, отраслей, связанных со строительством, оборудованием жилищ.

— Хотелось бы подробнее коснуться польского продовольствия, которое, видимо, сейчас самое дешевое в Европе. Оно и в Беларуси пользуется спросом. Но ходят упорные слухи, что местные власти введут на него высокие пошлины, чтобы защитить внутренний рынок.

— В Польше за последние годы произошло значительное снижение затрат на производство этих изделий. И само сельское хозяйство подошло к реформам достаточно приспособленным, поскольку 75% составляли индивидуальные производители, а сегодня их уже 97—98%. При этом у нас очень незначительна поддержка государства. Например, в Германии в разных формах на один гектар она составляет 750 долларов, а в Польше — 15—18 долларов. И несмотря на это цены на многие товары у нас низкие, а сами изделия — конкурентоспособны. И здесь главное — технологии, которые позволяют снизить затраты. Речь идет о современных методах возделывания, хранения и переработки и упаковки продукции. Конечно, любое правительство должно поддерживать своего производителя. Но чтобы белорусский агрокомплекс стал более эффективным, нужно не закрывать рынок от импортных товаров пошлинами и налогами, а содействовать конкуренции. Тогда можно будет "нажимать" на своих производителей, чтобы они снижали затраты и повышали качество.

— В Беларуси много совместных предприятий, занимающихся как раз продовольствием...

— Да, но когда польские бизнесмены приезжают сюда, я им говорю: этап прямой торговли пищевыми продуктами идет к концу, поэтому важно создавать предприятия, которые перерабатывали бы местное сырье. Речь идет о взаимовыгодном сотрудничестве, которое и является нашей главной целью.

(Продолжение на с. 30)

БИЗНЕС–ГЛОБУС

ПОЛЬША

Торгово-экономические отношения

СТАТИСТИКА

Польша является одним из основным торговых партнеров Республики Беларусь и занимает четвертое место после России, Украины и Германии.

За 1995 г. удельный вес Республики Польша в общем объеме экспорта и импорта Республики Беларусь составил соответственно 4,9% и 4,1% (со странами дальнего зарубежья 12,1% и 12,7%).

На 20.03.1996 года в Республике Беларусь зарегистрировано 558 совместных предприятий с РП (всего 1999 СП) с уставным фондом $93 млн., где доля польского капитала составляет $45 млн. Также зарегистрировано 211 предприятий со 100-процентным польским капиталом (всего 858 ИП) с уставным фондом $12,8 млн.

Наиболее крупные СП:

"БЕЛЗЕГЕРДАХ", учредители — ПКФ "Скрыжаваннне", ГМП "Сапрапласт", фирма "Зегердах". Уставный фонд - $4,6 млн., иностранный вклад — 32%.

"БЕЛПОЛЬКООП", учредители — Клецкий маслодельный комбинат, Минское ПО "Мясомолоко", АО "Польхооп". Уставный фонд - $151 тыс., иностранный вклад — 33%.

"БЕЛПОЛЬ-КОНТАКТ", учредители — Дорожно-строительный трест N 4, АО "Хута Сталева Воля". Уставный фонд $50 млн., иностранный вклад — 50%.

На территории Республики Польша зарегистрировано 14 совместных польско-белорусских предприятий с объявленным уставным фондом 10 911,3 млн. злотых. Наиболее крупные из них: "Белмагистраль Поланд", "Новакс-СП", "Д.С.Олигоцен".

По состоянию на 20.03.1996 года в Республике Беларусь зарегистрировано 47 представительств польских фирм (всего 311 представительств иностранных фирм).

Наиболее крупные из них:

— *государственные предприятия "Полькооп", "Бумар", "Агрос", "Электрим", "Варимекс", "Метронекс", "Стальэкспорт", имеющие давние связи с белорусскими партнерами;*

— *польские транспортные компании различной формы собственности: Польские авиалинии "ЛОТ", Польские государственные железные дороги, автотранспортная фирма "ПЕКАЭС Аутотранспорт", "Морска Агенция Гдыня";*

— *строительные фирмы, имеющие опыт международного строительства: "Будимекс", "Будэкспольь", "Будроль";*

— ***крупные частные фирмы:*** *"Оптимакс Трейд", "Ханзе", "Мисони" и др.*

Фирмы, имеющие представительства в Беларуси, представляют практически весь спектр польских субъектов хозяйствования, действуют в самых разнообразных сферах.

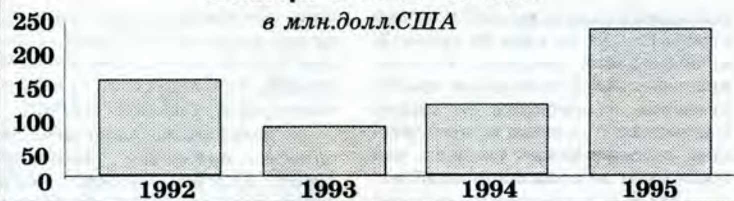
Важность дальнейшего развития торгово-экономических отношений с Польшей обусловлена не только географической близостью, значительными объемами взаимных товарных потоков, но и их достаточной сбалансированностью, преимущественно положительным торговым сальдо на протяжении последних лет.

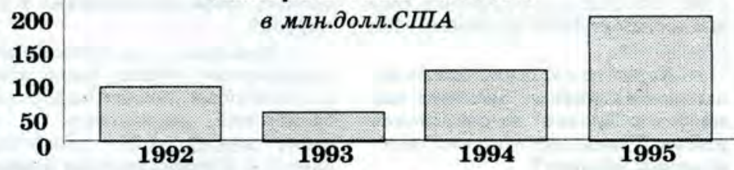
Иностранные инвесторы в Польше по странам

Страна	Сделанные инвестиции, млн.$	%	Инвестиционные обязательства,млн.$	%	Общая сумма	%	Количество фирм	%
США	1702,7	31,6	1619,0	32,4	3321,7	32,0	56	18,6
Международный капитал	871,8	16,2	233,5	4,6	1105,3	10,5	13	4,3
Германия	512,3	9,5	413,0	8,1	925,3	8,8	61	20,3
Италия	378,1	7,0	1731,0	34,0	2109,1	20,1	8	2,7
Нидерланды	351,3	6,5	233,2	4,6	586,3	5,6	11	3,7
Франция	275,3	5,1	146,0	2,9	421,3	4,0	23	7,6
Австрия	246,2	4,6	9,8	0,2	256,0	2,4	22	7,3
Швеция	140,8	2,6	84,5	1,7	225,3	2,1	11	3,7
Швейцария	121,9	2,3	37,0	0,7	158,9	1,6	8	3,0
Другие страны	789,1	14,6	582,0	10,8	1371,1	12,9	87	28,8
Итого	5389,5	100	5089,0	100	10478,5	100	300	100

Иностранные инвестиции в Польше по отраслям

Сектор	Сделанные инвестиции, млн.$	Инвестиционные обязательства, млн.$
Промышленность в целом	3198,3	4121,7
в том числе:		
— топливно-энергетическая	119,9	314,1
— металлургическая	46,4	150,0
— электромашиностроительная	921,8	2024,0
— химическая	273,2	70,3
— горная	318,9	246,5
— деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная	402,6	142,5
— легкая	169,7	241,0
— пищевая	899,1	900,2
— другие	46,7	33,1
Строительство	463,4	181,3
Сельское хозяйство	8,0	0,0
Транспорт	29,9	0,5
Телекоммуникация	240,4	413,0
Торговля	342,3	191,5
Коммунальное хозяйство	20,4	5,0
Финансы	1073,7	176,0
Страхование	13,1	0,0
Итого	5389,5	5089,0





МЕХАНИЗМЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Комиссия наметила направления

В октябре 1992 г. создана Смешанная белорусско-польская комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству. На состоявшемся в конце 1995 года в Варшаве третьем заседании комиссии были обсуждены проблемы, касающиеся торгово-экономического сотрудничества двух стран, а также рассмотрены его перспективы.

Одним из путей дальнейшего укрепления связей является создание финансово-экономических рычагов, поддерживающих контакты хозяйственных субъектов Республики Беларусь и Республики Польша.

Такая система с польской стороны существует в виде Корпорации Страхования Экспортных Кредитов (KUKE) — института, который на собственные средства, а также за счет гарантий государства занимается страхованием экспортных кредитов от торговых и неторговых рисков. Организация в Беларуси подобной системы могла бы существенно повлиять на интенсификацию товарооборота и его безопасность.

Еще одна сфера сотрудничества — взаиморасчеты в национальных валютах. Белорусская сторона согласилась рассмотреть предложенный Польшей проект Соглашения о расчетах с использованием злотого. В соответствии с данным проектом предполагается осуществлять расчеты в польских злотых в течение одного года. По мнению Национального банка РБ, заключение вышеупомянутого соглашения может быть произведено на условиях равноправного использования в расчетах между хозяйствующими субъектами двух национальных валют (польского злотого и белорусского рубля). В ином случае Нацбанк считает целесообразном сохранить действующий порядок расчетов через СКВ.

Сотрудничество в области транспорта. Была отмечена необходимость дальнейшего совершенствования взаимодействия в этой отрасли, будут продолжены совместные проекты по созданию и совершенствованию инфраструктуры в транспортном коридоре Запад—Восток (строительство автострады А-2 и модернизация железнодорожной магистрали Е-20), а также совместные консультации, касающиеся создания железнодорожного сообщения Европа—Азия через пограничный переход между Казахстаном и Китаем (Дружба—Алашанкой).

Польская сторона выразила заинтересованность в расширении сотрудничества между странами в области судоходства и использования польских морских портов.

В области сельского хозяйства Комиссия констатировала заинтересованность сторон в продолжении сотрудничества в области переработки сельскохозяйственной продукции, в том числе в рамках совместных белорусско-польских предприятий на территории как Беларуси, так и Польши.

Стороны рассмотрели также развитие научно-технического и торгово- экономического сотрудничества в 1995 году и пришли к обоюдному мнению, что наиболее перспективным представляется сотрудничество в сфере автомобилестроения, производства сельскохозяйственных машин, оборудования и инвентаря, продовольствия, легкой и фармацевтической промышленности, создания и производства медицинской техники, а также энергетического оборудования, электротехнической и радиоэлектронной промышленности.

ПРАВИЛА ИГРЫ

Основные документы, регулирующие отношения Беларуси и Польши

Договор между Республикой Беларусь и Республикой Польша о добрососедстве и взаимовыгодном сотрудничестве, подписан 23 июня 1992 г., вступил в силу 30 марта 1993 г.

Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Польша об экономическом сотрудничестве и торговле, подписано 10 октября 1991 г., вступило в силу 10 июля 1992 г.

Соглашение между Республикой Польша и Республикой Беларусь о взаимном содействии и защите инвестиций, подписано 16 апреля 1992 г., вступило в силу 21 апреля 1993 г.

Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Польши об основных принципах трансграничного сотрудничества, подписано 24 апреля 1992 г., вступило в силу 20 октября 1992 г.

Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Польши об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, подписано 18 ноября 1992 г., вступило в силу 1 января 1994 г.

Закон от 14 июня 1991 года "Об обществах с иностранным участием" (извлечения)

Раздел 1
Общие положения

Статья 1

2. Для ведения предприятий... иностранные субъекты могут создавать исключительно общества с ограниченной ответственностью или акционерные общества с местонахождением на территории Республики Польша либо вступать во владение, либо приобретать доли участия или акции в обществах, ведущих такие предприятия.

3. В отношении предприятия с иностранным участием, именуемого в дальнейшем Общество, применяются положения Торгового кодекса, если Законом не предусмотрено иное.

Раздел 2
Инвестирование

Статья 4

1. Для создания Общества требуется разрешение, если:

1) предмет его деятельности охватывает, по крайней мере, одну из нижеперечисленных областей:

а) управление морскими портами и аэропортами,

б) деятельность в области посредничества и оборота недвижимости,

в) оборонную промышленность, на которую обязанность получить концессию не распространяется,

г) оптовую торговлю импортными потребительскими товарами,

д) оказание правовой помощи;

2) доли участия или акции будут принадлежать государственному юридическому лицу, за исключением обществ с исключительным участием Государственной казны, если на покрытие уставного фонда (акционерного капитала) этими юридическими лицами предусмотрено внесение неденежного вклада, являющегося предприятием, недвижимостью или частью предприятия, способной выполнять определенные экономические задачи, в частности, заводом (цехом) или отделением.

2. Совет Министров в порядке распоряжения может определить, на какие области деятельности распространяются разрешения, о которых говорится в абз.1.

Статья 5

Если начало хозяйственной деятельности в силу особых положений требует концессии или иного разрешения, то Общество обязано получить такую концессию или разрешение до начала деятельности.

Статья 6

1. Требуется разрешение на нижеперечисленные действия:

1) приобретение или вступление во владение долями участия или акциями, либо приобретение прав, принадлежащих держателям долей участия или акций, иностранным субъектом в существующем Обществе с местонахождением на территории Республики Польша, если это Общество осуществляет деятельность в областях:

а) указанных в ст.4 абз.1 п.1 или

б) требующих концессии или разрешения на основании особых положений;

2) расширение Обществом предмета деятельности, по крайней мере, на одну из областей, указанных в ст.4 абз.1 п.1;

3) заключение Обществом или в его пользу договора или договоров о пользовании на территории Республики Польша в течение свыше 6 месяцев имуществом государственного юридического лица, являющемся предприятием, недвижимостью или частью предприятия, особенно заводом (цехом) или отделением, способным выполнять определенные экономические задачи, или договора, результатом которого является приобретение права собственности на такое имущество;

4) вступление во владение государственным юридическим лицом долями участия или акциями в Обществе с участием иностранных субъектов, если на покрытие уставного фонда (акционерного капитала) этими юридическими лицами предусмотрено внесение неденежного вклада, являющегося предприятием, недвижимостью или частью предприятия, способной выполнять определенные экономические задачи, в частности, заводом (цехом) или отделением.

Статья 8

Разрешения, о которых говорится в ст. 4 и 6, выдает министр преобразований собственности по заявлению заинтересованных субъектов, за исключением случаев, о которых говорится в ст.6 абз.1 п.1 лит."б", когда разрешения выдает концессионный орган.

Статья 12

1. В заявлении относительно разрешения на создание Общества, о котором говорится в ст.4 абз.1, необходимо указать:

1) участников Общества, а в случае акционерного общества — учредителей,

2) наименование и местонахождение Общества,

3) предмет деятельности Общества,

4) форму и стоимость вклада в капитал создаваемого Общества.

Статья 14

1. Министр преобразований собственности в течение 30 дней с даты поступления заявления может требовать от заявителей представления за их счет:

1) документов, касающихся финансовой ситуации сторон,

2) заключения, касающегося заявителей, Общества или предмета договора, данного экспертами, которые назначаются заявителями с согласия министра преобразований собственности.

2. До момента поступления документов, о которых говорится в абз.1, производство по выдаче разрешения приостанавливается.

Статья 17

Министр преобразований собственности отказывает в выдаче разрешения, если деятельность Общества могла бы угрожать:

1) экономическим интересам государства,

2) безопасности и обороноспособности государства или охране государственной тайны.

Отказ в выдаче разрешения по причине, упомянутой в п.2, не требует фактического обоснования.

Раздел 3
Особые положения

Статья 22

1. Иностранному субъекту гарантируется, по принципу взаимности, выплата компенсации до размера полагающейся ему части имущества Общества в целях возмещения ущерба, понесенного им в результате актов об отчуждении или применения других средств, последствия которых равнозначны отчуждению.

Статья 25

1. Иностранный субъект имеет право, после уплаты надлежащих налогов, купить в валютном банке иностранную валюту за суммы, выплаченные ему Обществом в качестве долевого участия в прибыли, на основании именного удостоверения, которое выдается субъектом, уполномоченным на изучение годового финансового отчета (баланса) Общества и который такое изучение проводил.

2. Иностранный субъект имеет право перевести за границу (трансферт прибыли) без особого валютного разрешения иностранную валюту, закупленную в валютном банке, в соответствии с абз.1.

Налоговая система

В последние годы в налоговой системе, действующей в Польше, были произведены существенные изменения. Их целью было расширение диапазона взимания налогов, уплотнение системы и повышение нормы налогообложения в отношении лиц с более высокими личными доходами.

Подоходный налог с юридических лиц

В 1995 году номинальная ставка подоходного налога удерживалась в размере 40%. Юридические лица, расположенные на территории Польши или такие, правление которых находится на ее территории, подлежат налогообложению по этой ставке от общей суммы доходов. Налогообложение дивидендов составляет 20% от суммы полученного дохода.

Инвестиционные льготы

В 1993—1994 годах были введены новые инвестиционные льготы, одинаковые как для отечественных инвесторов, так и для совместных предприятий:

1. Вычитание из полученных доходов перед начислением налогов 50% от суммы инвестиций, размещенных в гминах, находящихся под угрозой высокой структурной безработицы. Оно касается субъектов, которые создают новые рабочие места (распоряжение Совета Министров от 22.06.1993г.).

2. Вычитание из полученных доходов перед начислением налогов всех или части инвестиционных затрат, реализованных по принципам, определенным в распоряжении Совета Министров от 25.05.1994г. (с последующими изменениями). Касается субъектов:

— которые достигли показателя доли дохода в выручке не ниже 8% (4% в сфере переработки продуктов сельского хозяйства и в сфере жилищного строительства). Размер отчислений — до 25% дохода или

— в деятельности которых доля прибыли от экспорта превышает 50%, или 10 млн. ЭКЮ. Размер отчислений — до 50% дохода или

— понесших расходы от внедрения лицензий, патентов, а также отечественных научных разработок. Размер отчислений — до 50% доходов или

— которые перед началом деятельности инвестировали в нее не менее 2 млн. ЭКЮ. Размер отчислений — до 25% дохода.

3. Налоговые льготы для субъектов, действующих в особых экономических зонах (устав от 20.10.1994г.):

— для субъектов, действующих на основании специального разрешения министра промышленности и торговли, допускается возможность полного освобождения от подоходного налога на время, равное половине периода, на какой была установлена зона, а на остальное время — освобождение от подоходного налога в размерах, не превышающих 50% дохода. Диапазон использования этих льгот должен быть поставлен в зависимость от размеров инвестиций, количества занятых и объема производства, предназначенного на экспорт;

— льготы и преференции для остальных субъектов охватывают возможность зачисления некоторых инвестиционных затрат (кроме основных средств) в издержки производства, а также повышения ставок амортизации основных средств.

Налог на товары и услуги (VAT)

Введенный 5 июля 1993 года налог на товары и услуги заменил взимавшийся ранее налог с оборота.

От налога освобождаются плательщики, у которых стоимость продажи товаров и услуг (включая экспорт) не превысила в предыдущем налоговом году 80 тыс. злотых. Закон о налоге VAT предусматривает три налоговые ставки: основную в размере 22%, сниженную — 7% и ставку 0% в зависимости от категорий товаров и услуг. От налога освобождены некоторые продукты мясной, птицеводческой промышленности и огородничества, продукты рыболовства и рыбные изделия, молочное сырье, продукция лесного и охотничьего хозяйства. Освобождению от налога подлежат экспорт товаров и услуг, а также услуги, связанные с развитием исследований, просвещением, здравоохранением, отдыхом и спортом.

Акцизный налог

Этот налог был введен законом от 8 января 1993г. " О налоге на товары и услуги", а также законом "Об акцизном налоге". Им охвачены дизельное топливо, алкогольные и табачные изделия, газовое оружие, оборудование для производства азартных игр, электронные игровые машины, электронное оборудование высокого класса, видеокамеры, парусные и моторные лодки, яхты дальнего плавания и легковые автомобили. Ставка акциза для большинства товаров не может превысить 25% цены продажи у производителя и 40% таможенной стоимости, увеличенной на пошлину у импортера. Однако применительно к водкам и спирту они составляют 95% и 1900%, к дизельным топливам — 80% и 40%, изделиям виноделия, пиву и остальным алкогольным напиткам и табачным изделиям — 70% и 240%, к легковым автомобилям — 40% и 65%. Ставки акциза подвергаются изменениям, поэтому к указанным величинам следует относиться как к ориентировочным.

Импортный налог

Импортный налог был введен 17 декабря 1992г. в связи с трудностями, возникшими в платежном балансе Польши. За основу налогообложения принята таможенная стоимость товара, увеличенная на пошлину. Размеры импортного налога понизились с 6% в 1994г. до 5% в 1995г.

Подоходный налог с физических лиц

В 1995г. действовали три ставки подоходного налога. Ставка 21% касается налогоплательщиков, у которых сумма дохода не превысит в течение года 24,4 тыс. злотых. Ставка 33% распространяется на доходы в пределах 12,4—24,8 тыс. злотых. При превышении последней суммы применяется ставка налога 45%.

Налогообложение недвижимости

Система налогообложения недвижимости в Польше состоит из трех видов налогов: на недвижимость, земельный налог и лесной налог. Размеры ставок налога на недвижимость определяются министром финансов и не могут превысить в течение года 0,1% стоимости жилплощади и 2% стоимости зданий, предназначенных для хозяйственных целей. Гминные советы вправе снижать эти ставки или освобождать от налогов в предусмотренных законом случаях.

Важнейшие международные ярмарки и выставки Польши в 1996 году

Название	Город	Дата	Тематика	Телефон организатора (указан польский код)
Август				
АЭРОИНТЕРФЛОТ (Международная ярмарка авиации и космонавтики)	Быдгощ	28 августа — 1 сентября	Авиационная и космическая техника	(052)225424
Сентябрь				
ОСЕНЬ (Ярмарка потребительских товаров и Познаньская неделя моды)	Познань	3—6 сентября	Косметика, игрушки, спортивные принадлежности, ювелирные изделия	(061)692592
БАЛТЭКСПО'96 (8-я Международная морская ярмарка)	Гданьск	3—6 сентября	Портовое строительство, судостроение, навигационная техника, рыболовство	(022)6287295
ЭКО'96 (5-я Международная ярмарка экологического строительства)	Легница	3—5 сентября	Строительные материалы, энерго- и ресурсосберегающие технологии в строительстве	(076)560219
ИНСТАЛЭКСПО (4-я Международная ярмарка сантехники, отопления, газоснабжения и кондиционирования	Варшава	4—7 сентября	Оборудование, арматура данного профиля	(022)6211755
12-я Международная ярмарка здоровья и пищи	Тарнув	5—7 сентября	Продукты, натуральная косметика, экологически чистые технологии	(014)330994
ТРЕНД-ХОТЕЛЬ (Международная ярмарка производителей изделий для гостиниц)	Варшава	11—14 сентября	Оборудование, интерьеры гостиниц и магазинов	(022)106962
ВОСТОЧНАЯ ЯРМАРКА (5-я Международная выставка потребительских товаров)	Люблин	12—15 сентября	Одежда, обувь, кожгалантерея, хозтовары, косметика, электроника	(081)40533
Международный салон оборонной промышленности	Кельце	12—15 сентября	Летная, танковая техника, обычные виды вооружения, электроника, связь, обмундирование	(041)326536
INTERFLOWER'96 (6-я Международная ярмарка цветов)	Лодзь	13—15 сентября	Живые и искусственные цветы, садовая техника и мебель	(042)372934
SOFTARG (Международная ярмарка программирования)	Катовице	17—20 сентября	Системное и прикладное программирование, информатика, компьютеры, офисное оборудование	(032) 596061/7
MILITARY ARMS (Международная ярмарка военной техники)	Сопот	17—20 сентября	Войсковые системы защиты, обучения, научные разработки	(058)514801
ПОЛИГРАФЭКСПО-96 (Международная ярмарка полиграфических машин, оборудования, материалов и услуг)	Варшава	17—20 сентября	Полиграфическая техника, технологии	(022) 435470/79
ЭНЕРГИЯ'96 (2-я Международная ярмарка энергосбережения)	Вроцлав	17—19 сентября	Энергосберегающие материалы, оборудование и технологии	(022)6358877
ПОЛЬАГРА (Международная агропромышленная ярмарка)	Познань	19—24 сентября	Сельхозтехника, сельхозхимия, сельхозпродукты	(061)692592
ТАРОПАК (Международный салон упаковочной и торговой техники)	Познань	19—24 сентября	Упаковочная техника, материалы, торговое оборудование	(061)692592
ТЕХЭКСПО'96 (4-я Международная ярмарка)	Белосток	19—21 сентября	Телекоммуникации, электроника, электротехника	(085)435595
МОНЬКИ'96 (Монецкие Дни картофеля)	Моньки (под Белостоком)	20—22 сентября	Новейшие сорта, производство, средства защиты, хранение картофеля	(085)435595
INTERFASHION'96 (13-я Международная ярмарка текстиля, машин и технологий)	Лодзь	25—28 сентября	Ткани, ковры, кожа, одежда, обувь, модные аксессуары, текстильное оборудование и технологии	(042)372934
HOUSEBUILDING (7-я Международная ярмарка жилищного строительства и интерьера)	Гданьск	26—29 сентября	Проекты, строительные материалы и технологии, отделочные материалы, оборудование зданий	(058)520071
TT Warsaw TOUR + TRAVEL'96 (4-я Международная туристическая ярмарка)	Варшава	26—28 сентября	Туризм, связи бюро путешествий, гостиницы, транспорт	(022)467399
Октябрь				
TOUR SALON (Международный туристический салон)	Познань	8—11 октября	Презентации турбюро, инвестиции в туризм, компьютерные сети, туристическая и спортивная одежда	(061)692592
Международная ярмарка рекламы	Познань	8—11 октября	Материалы и оборудование для производства рекламы, рекламные агентства, маркетинг	(061)692592
ДОМЭКСПО (Осенняя ярмарка потребительских товаров "Все для дома")	Познань	8—11 октября	Материалы и оборудование для интерьеров, мебель, бытовая техника, музыкальные инструменты, фототехника	(061)692592
EUROBUILD'96 (5-я Международная специализированная выставка строительства, строительных машин, оборудования и технологий)	Варшава	8—11 октября	Проектирование, строительство, надзор, охрана окружающей среды, утилизация отходов	(022) 435470/79
АВТОСАЛОН (Международная автоярмарка)	Катовице	9—13 октября	Легковые и грузовые автомобили, автобусы, запчасти, лакокрасочные материалы	(032) 596061/7
INFO-GRYF (5-я Международная ярмарка электроники, телекоммуникаций и компьютерной техники)	Щецин	9—12 октября	Компьютеры, периферия, программные продукты, контрольно-измерительная аппаратура, печатные машины и материалы	(091)644401
INTERTOY'96 (8-я Международная ярмарка игрушек)	Лодзь	10—13 октября	Игрушки, спортивная одежда и оборудование, детская обувь и косметика, школьные принадлежности	(042)372934
INTERMEDIA (Международная музыкальная ярмарка)	Вроцлав	10—13 октября	Музыкальные инструменты, оборудование для студий и сцены, эстрадные костюмы, музыкальные издания	(071)481821
ROADS & TRAFFIC — POLAND'96 (2-я Международная ярмарка)	Варшава	10—12 октября	Материалы, машины, оборудование для дорожного строительства и обеспечения дорожной безопасности	(022)467399
Современная банковская и офисная техника	Варшава	10—11 октября	Банковское оборудование, машины для счета и сортировки денег, сейфы, кассовые аппараты, офисная мебель	(022)134669
POLDRINK (6-я Международная ярмарка напитков, вин и алкоголя)	Быдгощ	17—20 октября	Алкогольные и безалкогольные напитки, оборудование для их производства и упаковки	(052)225424
PAI-TIME (Международная ярмарка часов и ювелирных изделий)	Варшава	18—20 октября	Часы, бижутерия, драгоценные камни, изделия из золота и серебра, охранные системы	(022)134669
INFOMAN (5-я Международная ярмарка управления информацией)	Гданьск	22—25 октября	Программирование, компьютерные системы, телекоммуникации, издательская деятельность	(058)520071
CARGOTRANS'96 (Международная экспедиционная и транспортная ярмарка)	Щецин	23—25 октября	Автомобильный, железнодорожный, водный и воздушный транспорт, транспортные средства	(091)644401
Ноябрь				
MONTER EXPO'96 (2-я Международная ярмарка)	Варшава	6—9 ноября	Ручные механические инструменты, обрубочные машины, финишные технологии	(022)6211755
ELEKTRO EXPO'96 (3-я Международная ярмарка)	Варшава	6—9 ноября	Электрические сети и оборудование, противопожарное оборудование, кабели, изоляция, осветительная техника	(022)6211755
FAR-MEDIC'96 (4-я Международная ярмарка)	Белосток	7—9 ноября	Фармацевтика, медицина, медицинское оборудование и материалы, средства гигиены	(085)435595
SHOP EXPO-GASTRONOMIA'96 (Международная ярмарка оборудования для магазинов и предприятий общественного питания)	Варшава	12—15 ноября	Оборудование для торговли, складов и транспортировки товаров, холодильная техника	(022)496006
FOOD EXPO'96 (Международная ярмарка продовольствия)	Варшава	12—15 ноября	Продукты, деликатесы, кофе, чай, напитки	(022)496006

(Окончание на с. 32)

БИЗНЕС — ГЛОБУС

ПОЛЬША

(Окончание. Начало на с. 29-31)

Важнейшие международные ярмарки и выставки Польши в 1996 году

КАМЕНЬ'96 (Международная ярмарка камней и машин)	Валбжых	14—17 ноября	Камни, оборудование для их обработки, изделия из камней	(071) 724419
ВСЕ ДЛЯ ДОМА (5-я Международная ярмарка отделки и оформления интерьеров)	Щецин	14—17 ноября	Материалы и оборудование для отделочных работ, проекты, бытовая электроника	(091) 644401
KOMTEL-INTER BANK-OFFICETEC'96 (Международная ярмарка телекоммуникации, оснащения офисов и банков)	Варшава	19—21 ноября	Офисное и банковское оборудование, средства связи	(022) 496006
КООПЕРАЦИЯ (Международная ярмарка малого бизнеса)	Познань	19—22 ноября	Товары и услуги малых и средних предприятий	(061) 692592
KOMEX (Международная ярмарка оборудования для коммунального хозяйства)	Познань	19—22 ноября	Техника для уборки улиц, зданий, помещений, машины для вывоза отходов, оборудование для очистки воды	(061) 692592
POLECO (Международная экологическая ярмарка)	Познань	19—22 ноября	Техника для охраны воды, почвы, воздуха, контрольно-измерительная аппаратура	(061) 692592
SECURITAS'96 (Международная ярмарка полицейского оборудования и оснащения)	Лодзь	21—23 ноября	Электроника и информатика, транспорт, амуниция, средства защиты	(042) 325180
INTERFLAT'96 (4-я Международная ярмарка строительства и оборудования квартир)	Лодзь	22—24 ноября	Оборудование, сырье, изделия стекольной промышленности, керамика, мебель, ковры, строительные изделия и технологии	(042) 372934
ВСЕ ДЛЯ ДЕТЕЙ (Международная выставка)	Варшава	26—28 ноября	Педиатрические лекарства, медтехника для беременных, детская косметика, белье, игрушки	(022) 496006
HORECA MID EUROPE'96 (4-я Международная ярмарка гостиничного дела и общественного питания)	Краков	28 ноября—1 декабря	Оснащение гостиниц, ресторанов, баров, кафе, пансионатов	(012) 227775/76
ITEMAC'96 (Международная туристическая ярмарка)	Краков	28 ноября-1 декабря	Презентация туристических бюро, мест отдыха, гостиничной сети	(012) 227775/76
PRO-TV'96 (Международная ярмарка профессиональной кино-, радио-, телетехники)	Варшава	28—30 ноября	Оборудование, кино- и телеуслуги	(022) 6125303
Декабрь				
ПИВО И ВИНО (Международная ярмарка пива, вина и напитков)	Кельце	6—8 декабря	Алкогольные напитки и вкусовые вещества	(041) 660605
3-я приграничная ярмарка	Сувалки	6—8 декабря	Потребительские товары	(087) 666578
ТВОЙ ЗВЕЗДНЫЙ СТИЛЬ (9-я Международная женская ярмарка)	Варшава	13—15 декабря	Косметика, одежда, потребительские товары, демонстрация мод	(022) 6251629

Очень дорогой домашний труд

Сотрудники Национального статистического бюро Финляндии провели исследование, целью которого было определение стоимости домашнего труда. При этом они использовали так называемые "критерии третьей стороны". Все домашние работы: уборка квартиры, приготовление пищи, уход за детьми и домашними животными, поход в магазин, мелкий ремонт и т.п. — оценивались в соответствии с ценами на рынке услуг. В результате выяснилось, что стоимость труда, который финны выполняют у себя дома, составляет примерно 230 млрд.марок в год. Что составляет 45% от валового внутреннего продукта страны.

Представительства польских фирм в Беларуси

Название фирмы	Вид деятельности	Адрес	Телефон	Факс
"Varimex"	Промышленная арматура, насосы	Минск, ул.Кальварийская, 4-26	223-92-00	250-63-05
"Wikopol-awwa"	Покупка шкур животных, продажа ТНП, оборудования	Минск, г.п.Гатово	234-43-61,	234-43-61
Польские мастерские по реконструкции памятников старины в Варшаве	Реставрационные работы	Минск, ул.Интернациональная, 11	226-54-06	226-54-06
"Wesna"	Экспортно-импортные операции	Брест, ул.Гоголя, 75	3-64-25	6-20-35
"Rolimpex"	Сельскохозяйственные и пищевые продукты	Минск, ул.Чичерина, 21-319	234-26-86, 233-77-78	236-99-62
"Trade Trans"	Транспортно-экспедиционные услуги	Брест, ул.Кижеватова, 3/1	6-31-89	7-35-01
"Ciech"	Химическая продукция	Минск, пр-т Машерова,	5-504 223-95-95	227-63-94
"Gepard"	Кожаные и меховые изделия	Минск, ул.Притыцкого, 60/2	258-76-92,	258-76-92
"Stalexport"	Продукция металлургии	Минск, пр-т Машерова, 3-119	223-55-79	223-55-79
"Real"	Торговля ТНП	Минск, ул.Свердлова, 9-42	227-42-87	227-73-86
"Textilimpex"	Оптовая торговля текстильными изделиями, одеждой, обувью	Минск, ул.Хоружей, 12, к.2	234-56-94	234-56-94
"Elektrim"	Энергетическое, электротехническое оборудование	Минск, ул.Чичерина, 21-317	233-78-88	234-75-59
"Textil-Union"	Торговое обслуживание предприятий текстильной промышленности и заводов пластмасс	Минск, ул.Цеткин, 16	220-79-62	220-79-62
"Заводы металлоизделий Якуш"	Изделия из металла	Минск, ул.Купалы, 21-108	276-81-59	276-81-65
"Solo"	Торговля ТНП	Минск, ул.Ташкентская, 22, к.1	270-33-90	271-95-52
"Uniwersal"	Торговля сельскохозяйственной продукцией, ТНП, консультационные услуги	Минск, ул.Немига, 12	220-90-32	220-90-32
"Венглококс"	Торговля топливом	Высокое Каменецкого района Брестской области, ул.Советская, 114/14	(01631) 5-12-71	5-13-70
"Morska agencja Gdynia"	Транспортные услуги	Минск, ул.Мясникова, 79	220-37-28	220-37-28
"Artemor"	Торговля ТНП	Гродно, ул.Дзержинского, 90а	245-47-19	245-36-75
"Mirtrans"	Транспортно-экспедиционные услуги	Минск, Привокзальная пл., 1	296-51-98	226-05-40
"Польские авиационные линии"	Авиаперевозки	Минск, пр-т Машерова, 7	226-66-28, 297-37-29	226-67-53
"Budimex"	Проектные, строительные и ремонтные работы	Минск, ул.Кальварийская, 17-214	220-18-95	220-07-70

Материалы "Бизнес-глобуса" подготовлены при содействии Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г. Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62 (рэклама), 23-08-44 (бух.), 23-49-44 (карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk.by

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Разлікова рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 23.07.96 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 41505 экз. Заказ № 4044

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12